电脑報

2019年1月21日 第3期 总第1387期 邮发代号:77-19

全彩电子版: icpcw.com/e **官方微博:** weibo.com/cpcw **邮箱:**pcw-advice@vip.sina.com

深度报道

iPhone 全线降价?
我们跑了三家直营店,发现只是空谈 >03-04

腾讯的100天和未来的20年 >06

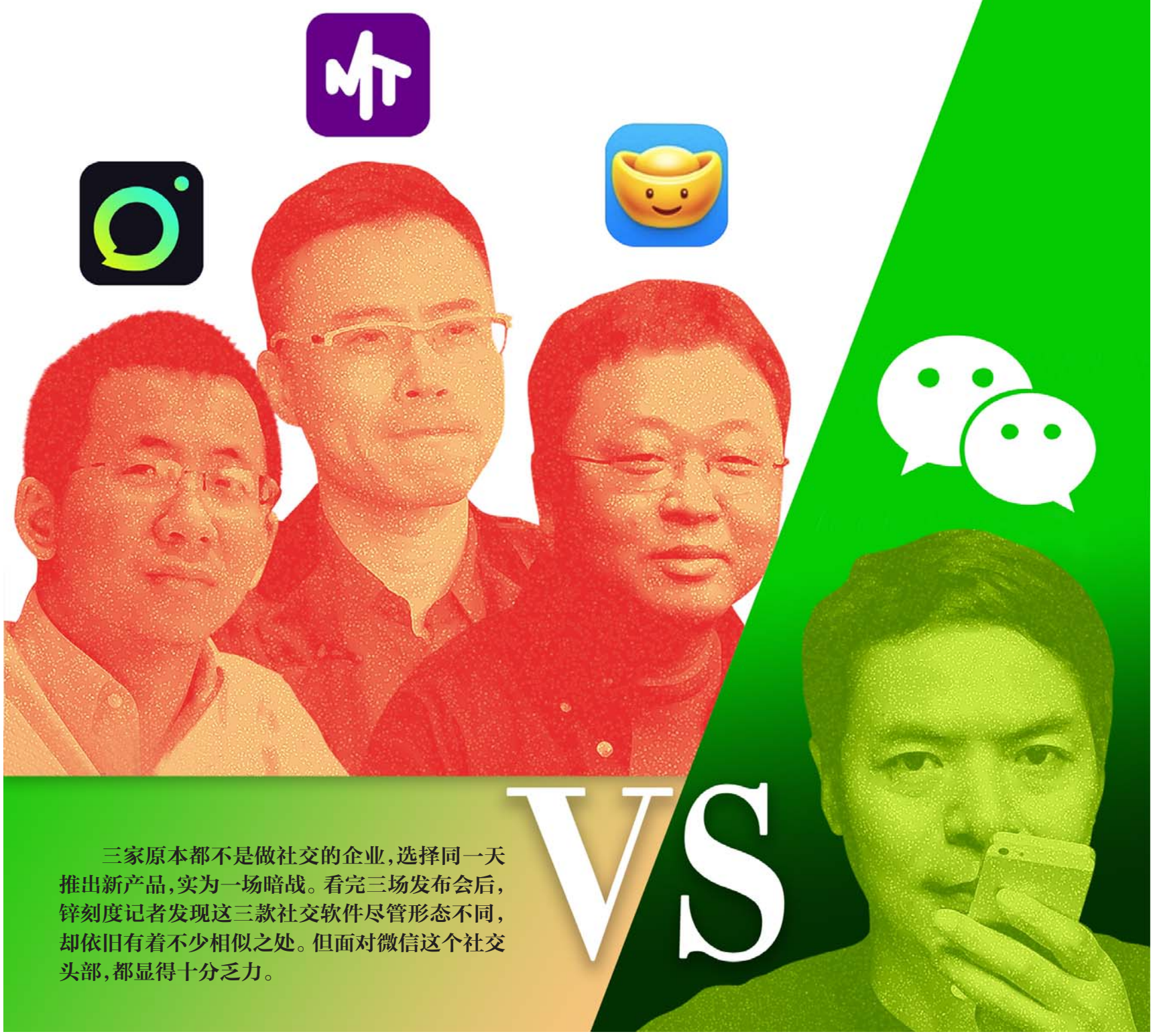
欢迎到各地邮局或微信订阅
2019年《电脑报》 >32

微信订阅
扫一扫

王欣、张一鸣、罗永浩同日打擂:

加起来也打不过微信?

>05



三家原本都不是做社交的企业,选择同一天推出新产品,实为一场暗战。看完三场发布会后,锌刻度记者发现这三款社交软件尽管形态不同,却依旧有着不少相似之处。但面对微信这个社交头部,都显得十分乏力。

图/CFP

iSeek
电脑报 A版 | 02~14 版
日期:2019.1.21 第 3 期
责编:邓晓进 组版:毛毛 责校:杨军
投稿邮箱:pcw-advice@vip.sina.com

热点

乘客醉酒乘车规则
遇醉酒乘客滴滴司机可取消订单

1 月 16 日起，滴滴“乘客醉酒乘车”规则拓展至上海、成都、石家庄、昆明、广州、东莞、武汉、天津、沈阳、佛山、长沙、郑州、济南、南京、深圳总共 15 个城市的快车、优享司机均可使用乘客醉酒报备与申请取消功能。

行程进行中，如果醉酒乘客出现抢夺方向盘、谩骂、殴打司机等威胁行程安全的行为，司机有权终止行程，并将乘客送至附近派出所。如醉酒乘客呕吐在车内或车身上，需支付司机洗车费，费用规则可在洗车费确认页面查询。

工信部
违规企业被纳入电信业务经营不良名单

1 月 16 日，工信部网站发布消息，依据《电信条例》《电信业务经营许可管理办法》等法律法规，四川、吉林等通信管理局对扰乱市场秩序、违法违规经营电信业务的 29 家企业给予警告、罚款等行政处罚，并将其依法纳入电信业务经营不良名单，现予以公布。详细信息可登录全国电信业务市场综合管理信息系统（https://tsm.miit.gov.cn）查询。

全球性研发机构
微软人工智能和物联网实验室落户上海

1 月 16 日，微软全球最大的人工智能和物联网实验室落户上海，这也是微软亚太首家、全球第三家相关实验室。该实验室选址上海张江科学城人工智能岛，总面积 2800 平方米，计划于 2019 年 4 月正式开始运营。

数字

9.7 万 华为完全由员工持有

近日，华为公司创始人兼 CEO 任正非在公司深圳总部接受了国外媒体的采访。他在采访中表示，华为完全是由公司员工所有，股东数量近 9.7 万人。而且，没有任何外部实体持有华为的任何股份。任正非说：“没有外部机构拥有我们的股票。”

50% 中国是全球移动应用(APP)下载量最大的国家

市场研究公司 APP Annie 近日发布报告称，在刚刚过去的 2018 年，中国是全球移动应用(APP)下载量最大的国家。该报告显示，2018 年全球 APP下载量突破 1940 亿次，其中中国市场的下载量占到了近 50%。此外，在 APP开支方面，中国市场所占比例接近 40%。报告称，2018 年全球消费者在 APP 上的开支达到了 1010 亿美元，与 2016 年相比增长 75%。其中，中国市场开支占到了近 40%。

TOP10 2018 年第四季度中国城市交通拥堵榜出炉

城市不分类拥堵排名TOP10

排名	城市	通勤高峰拥堵指数	通勤高峰实际速度 (km/h)
1 ↑ 1	哈尔滨	1.975	25.48
2 ↓ 1	北京	1.939	26.48
3 ↑ 2	重庆	1.885	29.80
4 ↑ 6	呼和浩特	1.782	28.95
5 ↓ 2	长春	1.768	29.89
6 -	贵阳	1.751	29.54
7 ↑ 4	济南	1.749	29.84
8 ↑ 9	乐山	1.717	28.39
9 ↑ 3	南京	1.712	31.03
10 ↑ 9	合肥	1.708	30.89

1 月 17 日，百度地图官微公布了《2018 年第四季度中国城市交通拥堵榜单》。哈尔滨重回榜首，上海告别拥堵榜前 10。从城市不分类拥堵排名来看，哈尔滨、北京、重庆位列前三。其中，哈尔滨通勤高峰拥堵指数高达 1.975，通勤高峰实际速度只有 25.48km/h。此外，呼和浩特、长春、贵阳、济南、乐山、南京、合肥跻身TOP10。

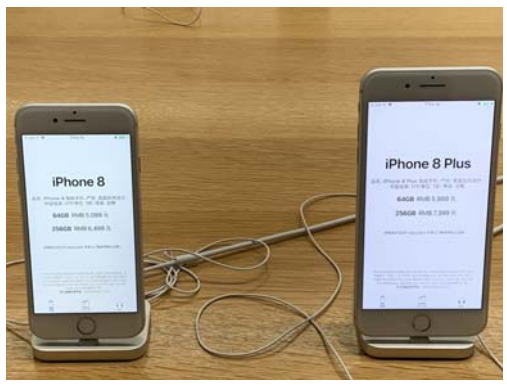
iPhone全线降价？我们跑了三家直营店，发现降价只是空谈

@锌刻度记者 罗世浩

“iPhone 在中国卖不动了，开始大规模的降价。”

面对网上关于苹果公司铺天盖地的负面消息，Jimmy笑了笑便锁屏了手机。作为苹果直营店的老员工，Jimmy从2013年就开始在苹果直营店工作，“苹果直营店是绝对不会降价的。”Jimmy信心满满地说道：“5年来我从来没有见过苹果在新品出来之前降过价。”

Jimmy是重庆北城天街苹果直营店的一名员工，2011年大学毕业之后一直从事的是剧务工作，几乎与科技互联网毫无关联。2012年开始学习炒股，购买了苹果的股票，“后来苹果股票一直涨，当时就觉得苹果公司挺有安全感，而且成为直营店工作人员的背景要求不高，文科背景的有一大把。”Jimmy告诉记者，对于大多数中国消费者来说，降价两个字就足以能让他们对苹果产品排起长队。



宁愿下架也不会降价

2019年1月15日上午10点，腊八节刚过，正值隆冬。记者带着好奇前往重庆观音桥北城天街的苹果直营店，原本以为受价格下降的影响，直营店外或许早已排起了长队购买“降价苹果产品”，但当记者走进店里时才发现，除了工作人员之外，仅有记者一位顾客。“我也很奇怪，为什么最近网上这么多关于苹果降价的消息，有的甚至说我们官网上也开始了降价。”Jimmy向记者透露，事实上，不管是双十一，还是春节，他们从来没有收到过降价的通知，这次的降价消息他们员工也都是从网上才得知的。

中午11点，记者发现到店里的人数开始增多，几乎已经没有了空闲的座位。Jimmy开始忙碌了起来，Jimmy在店里的主要工作是提供技术支持，也就是售后服务，“今天人算少的，周末的人流量是现在的一倍多。”Jimmy在为顾客拿数据线的空隙告诉记者：“这些人几乎全是来寻求技术支持的。”

记者注意到，到店的人群中大多数人都会在产品区域驻足，有人拿起iPhone产品体验把玩，但在反复对比价格之后，大多数选择锁屏离开。“听说你们的iPhone开始降价了？”一对情侣在进门后直奔iPhone产品区域，“网上说你们开始降价了，但我看手机上面显示的价格和官网上是一样的，是不是要在这基础上有折扣？”女生带着期待的口吻向工作人员询问道，但在得知并没有降价通知的回复后，便迅速放下了手中的iPhone XS。女生告诉记者，如果iPhone在直营店真的有降价的话，那么一定毫不犹豫地购买，毕竟苹果这么多年从来没有主动降价。

下午2点15分，记者前往位于重庆谢家湾万象城的苹果直营店，这家被誉为中国最袖珍的苹果直营店内已经挤满了人，记者在iPhone展示区域与工作人员交谈的间隙中发现一位中年人将手中的iPhone8反复拿起又放下，目光似乎在寻求工作人员的帮助。刘红星有一家自己的互联网公司，他以前一直都使用安卓系统，这次在听说了苹果降价的消息之后才到直营店进行购

下转04版

锌刻度
第一时间阅读鲜活产业故事
专注互联网、人工智能、无人驾驶等新经济领域的原创调查报道
已受邀入驻新浪科技、虎嗅、观察者网、网易号、百家号、今日头条、搜狐号等全平台

日期:2019.1.21 **责编:**邓晓进 **组版:**向海蓉 **责校:**杨军

上接03版

买，但无论降不降价他都会购买。“苹果宁愿下架也不会降价。”刘红星向记者透露道：“其实就是官方直营店没有降价，像我手里的iPhone8，在第三方销售平台是有优惠的，来直营店购买还是为了买个保障。”

记者了解到，从2019年1月3日起，网上就有大量关于苹果销量下滑，在中国开始大幅度降价的消息，消息称iPhone8的降价幅度达到最高一千元。对苹果主动降价的消息将信将疑的网友们往往都会选择到直营店进行求证，但结果与预期的很不一样。记者调查发现，苹果降价主要是从第三方渠道开始降价，在京东、苏宁、国美等电商平台购买老款苹果机型，比如iPhone8、iPhone8Plus、iPhone X都比直营店价格便宜。

“其实第三方渠道在几年前就这样了，并不是现在才有降价活动。”万象城的苹果工作人员告诉记者：“确实就如刘先生所说的那样，苹果官网宁愿下架都不会降价的，甚至之前因为汇率的原因还出现过涨价的现象，降价我是没有见过。”关于第三方平台的降价行为，万象城的工作人员表示很正常，对苹果直营店一点也不影响，“你看，在这一排的店面里，无论什么时候都只有我们店里的人流量是最大的。”苹果工作人员给记者带来的最大感受就是自信，甚至是一种爱屋及乌的自信，对苹果公司的自信上升到对每一款产品的自信，宁愿下架也不会降价的自信。

以旧换新是变相的降价？

下午5点，记者在下班高峰期之前赶到重庆解放碑苹果直营店，尽管是上班日，店里同样是人山人海的景象。值得注意的是，记者发现在解放碑直营店好多人在“以旧换新”的广告牌面前向工作人员询问。工作人员告诉记者，这段时间大多数人都是来询问关于iPhone产品降价消息的，但是工作人员会向顾客介绍苹果的以旧换新计划。

“事实上，这段时间几乎每个顾客的第一句话就是你们降价的机型是哪几款。”解放碑的工作人员告诉记者：“这个时候我们往往会向顾客推荐苹果的以旧换新计划，解放碑直营店的以旧换新是目前重庆做得最好的。”但门店具体的以旧换新数据，工作人员称并不方便透露。

苹果公司早在2017年就开始在中国推行以旧换新计划，将旧的苹果设备带到苹果直营店中进行估价，并在购买相同类型产品的时候进行抵押。“苹果长期以来都鼓励以旧换新，不过今年是力度最大、推广时间最长的一次。”苹果工作人员告诉记者，“以前iPhone6的折旧率是600多元，还要进行外观等一些硬件上的测评，现在iPhone6不仅不看外观磨损，折旧的价格还提高到了一千一百多元，整整提高了一倍左右。”

记者了解到，在2019年1月14日，苹果天猫旗舰店首次针对以旧换新用户发放优惠券，用户以旧换新后可获得500元优惠券，用于购买iPhone XR，也是变相调低XR的售价。记者在解放碑直营店近两个小时的观察期间，直接购买新机的没有一人，大多数都是通过换购进行购买。

“其实这就是一个变相的降价。”李小姐向记者透露：“你看，一部手机可以抵上千元，相当于在官网的价格上直接优惠一千元。”李小姐是一名大学教师，同时也是苹果的真爱粉，在与李小姐的交流中了解到，从iPhone4到iPhone8Plus她基本上每一款都有，“今年iPhone XS的定价确实太高了。”但在得知苹果降价消息之后立刻就赶来咨询。

李小姐将一部外观几乎全新的iPhone7交给工作人员估价，最后得知竟然可以在购买新iPhone机型的时候抵押2088元，也就是说李小姐想要买iPhone XR手机，只需要再补交4411元就可以买到最新款的iPhone产品，李小姐没有犹豫直接就进行了换购。

“我四千多元就买到了最新的iPhone产品，要知道iPhone XR在之前的预售价格都是6499元，直接给我优惠了两千多元。”李小姐一边刷卡一边告诉记者：“这其实也是库克（苹果CEO）在看到销量下滑之后，想挽留住老顾客采取的不得已的措施，但对我这样的真爱粉来说确实很受用。”

记者调查发现，在2019年1月底苹果大力度的以旧换新活动就停止了，但苹果工作人员向记者透露，后续应该还会有相似的活动出现，目的就是为了保证新产品的销量，但具体是什么活动，工作人员表示自己也并不是很清楚。

不降价，是为了苹果保值的卖点

记者在调查的过程中注意到，国内大多数关于苹果降价的消息来源，都是来自第三方销售平台的价格下调。记者在苏宁、国美、京东、天猫等电商平台发现一部分型号的iPhone 确实存在价格下降现象。

虽然第三方电商平台iPhone价格下降已经不是第一次发生，但是今年iPhone价格下调的力度尤其厉害。天猫平台方面1月11日下午表示，其年货节期间针对iPhone XS、iPhone XS Max等热门机型进行补贴，新品iPhone最高直降1500元。

锌刻度记者针对此次价格下调联系天猫平台的相关负责人称：“已经得到苹果官方授权下调价格。”这可以解释为什么第三方销售平台的价格下调远超以往。

“以前在春节前夕，iPhone的价格都会微微往上调的。”Jimmy在面对记者的采访时说道：“不过这样的情况估计今年之后就不会再出现了。”Jimmy向记者透露，由于苹果手机在渠道内稀缺，因此苹果公司对渠道及价格管控严格，定价权始终掌握在苹果手中，没有授权是绝对不会允许第三方渠道私自大幅降价。

至于为什么苹果第三方平台可以下调价格，而直营店和官网的价格却始终“坚挺”，Jimmy向记者解释道：“iPhone的高保值率在行业里是公认的，每隔一年出新品后，上一代产品才会稍微降低几百元的价格，这已经成为了苹果手机最大的一个卖点，如果官网出现价格下降，那么不仅利润得不到保障，苹果保值的卖点也不复存在，还会因此损失一大批老苹果粉，得不偿失。”

Jimmy进一步向记者透露，第三方平台的拿货渠道不一样，导致了他们有较大的利润空间进行优惠促销，增加流量。“就好比买一辆奔驰车一样，官网的价格永远都是那样，但是去经销商手里购买的时候，就会有相应的优惠活动。”不过Jimmy告诉记者，苹果官方授权第三方平台直接下调价格他也是第一次见。

苹果整体售价走高是从2017年开始，2018年开始销售的iPhone XS Max 512GB的官方售价高达12799元。2018年12月底，苹果CEO库克在一次演讲中说道：“苹果销量虽不及预期，但卖了多少不重要，赚了多少才是重点，苹果未来更看重利润而不是销量。”

在如今看来，苹果直营店依旧保持价格“坚挺”，对于外面的降价传闻，更很多的是体现在第三方的销售平台上。

直营店只是苹果的象征

“即使不降价，直营店依旧没有任何影响。”姜伟诚在抖音上做手机开箱检测之前曾在微博上做手机测评自媒体，“苹果直营店是死活不会降价的，但依旧会有很大的人流量，有人流量的地方销售也不会差。”姜伟诚告诉记者，苹果直营店并不仅仅是展示销售苹果产品的地方，更多的是体验苹果文化和线下售后技术支持的地方。

目前全球有超过500家的苹果直营门店，在中国有42家直营门店。姜伟诚向记者透露，“苹果的销量根本就不通过苹果直营店来支撑。”

记者了解到尽管苹果的直营门店因其每平方英尺超高的销售额保持着全球第一吸金能力实体店的称号，但苹果直营店实际创造的收入却只占苹果总收入不到20%，几乎80%的收入都来自运营商渠道。而中国市场苹果的销量主要还是靠第三方平台销售以及与三大运营商的合约机。

所以即使苹果直营店从来不降价，对苹果的整体销量和利润也不会有太大的影响。而事实上，如今苹果的直营门店更多的只是一种象征意义，成为一个为顾客手中的产品提供保障的地方。

苹果手机中国市场渠道结构

直营	直供	分销
Apple Store：一二线城市核心商圈	Premium（Apple Premier Reseller）：英华龙辰、酷动、iSpace、I-ZONE鸿华世纪	传统分销商：天音 爱施德 中邮普泰
Apple 官网	Shop：国美、苏宁、大中、宏图三胞	运营商：移动终端 联通华盛 电信天翼

日期:2019.1.21 **责编**:邓晓进 **组版**:向海蓉 **责校**:杨军

王欣、张一鸣、罗永浩同日打擂：加起来也打不过微信？

@锌刻度记者 李靓麟

微信公开课刚刚结束5天时间，当时张小龙把微信比喻为大家最好的朋友。而今日，王欣、张一鸣、罗永浩纷纷推出自家社交产品，对标微信，也想成为大家的朋友。

而这三家原本都不是做社交的企业，选择同一天推出新产品，实为一场暗战。看完三场发布会后，锌刻度记者发现这三款社交软件尽管形态不同，却依旧有着不少相似之处。但面对微信这个社交头部，都显得十分乏力。

王欣：这个有需求没产品的市场，我来了

王欣出狱即将满一年，这是王欣复出后的首个产品，也是云歌智能成立后正式推出的第一款产品。曾有无数个人叫喊着要还王欣一个会员，而今天这个机会终于来了。

云歌智能社交产品 MT（马桶）1 月 15 日正式上线，这款软件被定义为一款熟人之间用来说悄悄话的软件，可以隐藏身份聊天、付费打探想了解的秘密。它建立的是人与人之间基于场景需求的短连接，最终会形成一张人脉暗网。

在云歌智能内部举办的公司内部产品交流会上，公司创始人兼 CEO 王欣感慨道：“今天朋友圈已经很难有真实的表达，随着社交关系越来越宽泛，表达会很慎重，甚至不表达。”

王欣认为，匿名社交是一个有需求的市场，但一直没见到有产品做得很好，所以他来了。“年轻人希望有个性的表达，而我们希望给大家提供一个真实的‘朋友圈’。”他提到。

而对于这个饱受诟病的名字，也有了解释。王欣说，他的灵感来源于刘德华的一首歌《马桶》，他是刘德华的粉丝，歌词里写道：“每一个马桶都是英雄，按一个键，烦恼都没了。”

但王欣的马桶现在还不是英雄，自己的烦恼也没有解决。尽管在谈到马桶是否为了对标微信时，王欣称“我们所有产品的初衷都不是为了跟谁竞争。”但在 1 月 14 日，王欣一连发布了三条微博暗指腾讯封杀马桶。

而腾讯使出的手段一是阻止马桶官网链接从微信中跳转，二是大王卡阻止相关短信发出。

不过从云歌智能发布的最新消息透露出，目前的状况是由于下载用户超出了服务器负载能力，导致用户短信验证码获取不了，无法正常使用产品，团队正在扩容和优化服务器。

三款产品同日发布

王欣在云歌产品交流会上介绍马桶 MT

徐璐冉：多闪是年轻团队做出来的年轻产品

下午 2 点半，字节跳动社交产品发布会准时召开。一开始，抖音总裁张楠走上台对抖音展开了介绍。抖音的用户正在产生新的社交需求，而这些需求，目前并没有很好地被满足。而多闪的诞生，正是缘于用户日益增长的视频社交需求。

随后，多闪的产品负责人徐璐冉穿着一件奶茶色的针织上衣、简单的牛仔裤和休闲鞋走上台。一开口，她就提到自己“第一次面对这么多媒体，很紧张。”而另一边，她又十分自信地开始讲述为什么要做多闪，做得怎么样。

徐璐冉自己是 1993 年出生的，整个团队也多为“90 后”，她把多闪称作年轻团队做出来的年轻产品。从 2017 年年中开始构思这个产品的时候，徐璐冉就一直反复问自己这两个问题。在今天的发布会上，她终于给出了答案。

整场发布会中介绍多闪的这部分很短暂，但“亲密关系”这个词出现频率很高，算是发布会的重点之一。

徐璐冉提到“每一个用户都有很多点滴，或闪光或平凡，我们希望可以记录无数的点滴，我也希望多闪可以成为帮你增进亲密关系的视频社交产品。”

同时，多闪也没有设计公开的点赞、评论等功能，这些都将以私信的方式发给本人。“大多数人的朋友圈，陌生人和熟人都混杂在一起，多闪希望用户能够在没有压力的环境下，自由分享生活，做真实的自己。”徐璐冉介绍道。

事实上，随着 5G 时代的到来，视频将成为新的主流信息载体，社交行业也很可能迎来新变化。但新生事物的诞生总是需要历经一番磨难，就在 1 月 15 日下午的多闪发布会上，官方提供的软件下载二维码无法通过微信扫一扫识别。与王欣的马桶一样，多闪也疑似遭遇腾讯的封杀。

多闪产品负责人徐璐冉

罗永浩：拥有全世界最简单的域名 不怕被封杀

1 月 15 日 19 点 37 分，距离快如科技 2019 产品发布会的召开时间过去了 7 分钟，直播画面迟迟不见罗永浩的身影。除了钢琴曲和花式骂罗永浩不守时的弹幕之外，没有任何动静。

而突然，罗永浩的声音传来：“这次我没迟到，但是主持人说要等一会儿，所以你们再听两首歌。”直到 19 点 46 分，发布会才正式开始。这场发布会距离快如科技去年推出子弹短信的发布会，已经过去了 148 天。眼看同一天上线的马桶、多闪已经遭到了微信的屏蔽，子弹短信的负责人在台上打趣道：“话不能说太满，不然可能我们一会儿就在某国民 APP 上打不开了。”而实际上，花费了不少时间详细介绍的子弹短信 1.0 就是今天快如科技要推出的社交软件——聊天宝。

“社交软件做得再好用，社交关系的导入都是很难的。”罗永浩在会上提到。为了解决这一问题，聊天宝将推出多款现金活动邀请朋友。也与和飞信、大疆无人机、三只松鼠、支付宝、蚂蚁金服、携程等多家企业达成合作。

这一系列活动被冠上了“宋焕铎大行动”这一名称，而所谓的宋焕铎实际上是一个虚拟人物。宋焕铎的形象是快如科技的设计师基于胡适、徐志摩等多位民国美男子的形象改造设计的。而宋焕铎这三个字代表着“送、换、夺”这一活动参与方式。

21 点过后，发布会逐步接近尾声，关于聊天宝的介绍也基本告一段落。这时，罗永浩提到上午的马桶以及下午的多闪已经被微信封杀一事，他表示：“不觉得这是微信或者腾讯的问题，这只是目前商业环境的问题。”

不过，聊天宝已经有了应对方法，相比另外两款软件需要提供复杂链接或二维码的方式，聊天宝可以直接通过“t.tt”网址进行下载。尽管在发布会结束后，罗永浩得知这一网址现在也已被微信阻止访问，但这个“全世界最简单的域名”依旧是最简单的下载方式。

罗永浩提到：“聊天宝愿意向微信伸出友谊之手”

对话王欣：违反法律法规，大家知道结果会怎样

相对而言，匿名社交比传统社交方式更需要平台严格的监管。事实上，在上线极短的时间里，马桶就已经受到了关于色情信息大量传播的质疑。对此，锌刻度记者采访到了王欣，他对此作出了回答。

锌刻度：为何会选择做社交产品？

王欣：设计这个产品以及项目立项的时候，都面临了很多挑战，我们属于在夹缝中求生的状态。很多行业都已经做得很好了，唯独匿名社交这块一直没有做得很好。不过我们也知道会有很多风险。

锌刻度：马桶作为匿名社交软件，会不会出现一些内容风险，或者低俗化的倾向？请问这方面的问题该如何避免和应对？

王欣：我们会从几个点思考这个问题——

第一要有几条红线，包括政治敏感、色情问题要绝对杜绝。

第二要有两个方式，我们会用人工的方式，组建一个编辑部门去过滤信息，或者采用业内比较先进的人工智能技术做过滤系统。现在这一步已经有团队做了。包括从图片、关键字去过滤，从数据上看，还几乎没有不良内容。

第三要有正确引导，堵是行不通的，应该在产品的设计上去疏通，在产品流程上去避开这些问题。

锌刻度：从目前的产品功能设置来看有哪些特点呢？

王欣：比如悄悄话功能，你可以提问王欣有什么不良嗜好？这个问题可以自由传播，我不反感。如果有人要回答，他们可以沟通，我也不介意。如果没人讨论你，你就不是网红，没人关注你。

而且我想表达的是，我们不能保证产品永远不出问题，任何产品都会有一些问题，重要的是出了问题，怎么去引导用户。我们在产品设计、技术监管等方面，都会用双重手段，保证不出问题或者尽量少地出问题。

这一块我是很有感触的，大家设计产品，不要触碰底线，违反法律法规，大家知道结果会怎样。另外辟个谣，产品在 iOS 商店一直没上线，并不是被下架。

日期：2019.1.21 **责编：**邓晓进 **组版：**向海蓉 **责校：**杨军

腾讯的100天和未来的20年

@锌刻度记者 王东

1月9日，腾讯正式对外宣布公司技术委员会成立。这是距930组织架构升级仅100天后，迈出的非常重要的一步。

同一天，微信公开课在广州如火如荼地举行。张小龙长达4小时的深夜演讲不出意外刷爆了全网。从微信公开课两天满满的议程设置上，也可以听到微信对腾讯组织架构调整的回声。

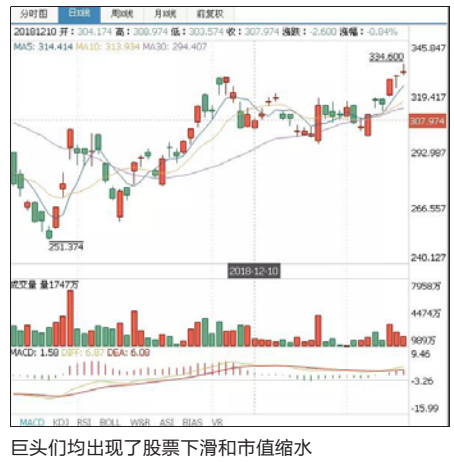
2018年腾讯在“水逆”中奋力逆风，一举一动被各行各业关注着、解读着、建议着，当然，也被以更易吸引眼球的方式批评着。

也许是因为刚好在一百天的时间节点，有人把腾讯的组织架构调整称之为“戊戌变革”。不过，这样的类比除了一百天是相关的，其他大背景的比喻、变革结果的隐喻都毫不相关。

回顾2018年，全国科技股陷入低潮，腾讯、阿里巴巴、Facebook等巨头均出现了股票下滑和市值缩水，“互联网泡沫论”层出不穷，这也让腾讯人开始坚定向隐疾开刀的决心。

那么，拨开股市、政策的烟雾后，腾讯的里子到底如何？

脱离舒适区的腾讯是在寒风中发抖，还是将闯出新的路？



巨头们均出现了股票下滑和市值缩水

向隐疾开刀

在过去的2018年里，唱衰腾讯的声音从来没有停过。这些声音，腾讯自己当然听得到。

多位腾讯内部人士对锌刻度记者表示，腾讯内部表达渠道一直比较畅通，员工们会在内部论坛上表达对公司的看法，马化腾、刘炽平等高管有时也会在帖子下面回应，以便及时调整，避免患上“大公司病”。

去年8月，一篇《五问：腾讯哪些“大公司病”让你不吐不快》成为腾讯公司内网热议的帖子，并被管理员推荐到了首页，阅读人数高达54600多次，几乎每一个腾讯员工都读过。

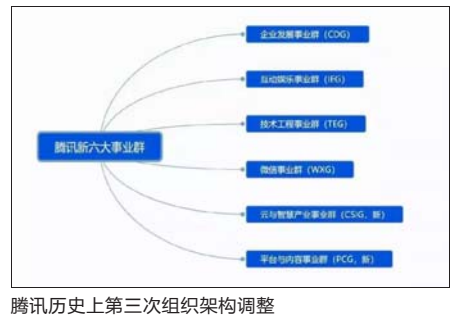
这篇帖子提到，汇报邮件、做PPT，有时比工作本身还重要；为了一个任务，会到处拉微信群，但群拉得很多，真正解决的问题却不多；还有中高层权力固化，隐形腐败严重；专家越来越多，但高质量的创新没有增多；价值观摇摆，早期优秀的文化面临被稀释的风险。

随后这篇帖子得到了腾讯负责HR的高级副总裁奚丹的回应，他为这个员工的认真反思点了赞。他表示，随着腾讯员工人数快速增长，组织分工和层级越来越复杂，大企业病已经成为腾讯最大的挑战之一。业绩的增长掩盖了内部的问题，现在到了必须下定决心调整的时刻了。

这或许就是腾讯人对于未来判断和内部反思的一个缩影。而在更早之前，腾讯的高层们已开始思考这个问题。

在2017年腾讯员工大会上，马化腾就曾这样表态，“在管理方面，我们面临最大的问题是内部的组织架构，现在的腾讯需要更多To B的能力，要在组织架构上进行从内到外系统性的梳理。”

2018年9月30日，腾讯宣布了历史上第三次组织架构调整，为了整合B、C端业务，腾讯将由原来的七大事业群演进为六大事业群，新成立的云与智慧产业事业群（CSIG）、平台与内容事业群（PCG）代表着腾讯未来的核心战略布局。



腾讯历史上第三次组织架构调整

腾讯CEO刘炽平称，启动此次战略升级，是公司由消费互联网向产业互联网升级的前瞻思考和主动进化。马化腾则认为这将是腾讯迈向下一个20年的新起点，认为“互联网的下半场属于产业互联网”。

随后的三个月，无论是在不同的大型会议中，腾讯高管们都在以更加深入的方式向外界解读，还是行业主题的To B沙龙中，一次次触达行业核心。腾讯向To B转航的努力在不同的场景以不同的方式稳步地前进着。

12月，腾讯股票逐渐反弹，涨幅扩大到4.5%，市值重返3万亿港元，摩根士丹利将腾讯纳入焦点名单。

腾讯大楼

腾讯高配版的CTO

股价和市值的回稳并没有延缓腾讯改革的步伐。最近的一大步，就是技术委员会正式成立——腾讯高级执行副总裁、技术工程事业群总裁卢山和腾讯高级执行副总裁、云与智慧产业事业群总裁汤道生两名腾讯总办成员牵头，几大事业群的技术负责人悉数进入技术委员会决策圈。技术委员会同时下设“开源协同”和“自研上云”项目组，计划在未来发力内部代码的开源和协同，并推动业务在云上全面整合。

100天后，腾讯技术委员会如约而至。自张志东之后，腾讯就一直没有CTO，因此不少人质疑腾讯对技术的重视程度不够，以投代研，而这个独立于六大事业群之外的技术委员会将会成为腾讯高配版的CTO，它将推动公司各个产品之间的代码共享和技术传承。

对腾讯工程师们而言，使他们倍感亲切的是这将大大提高技术人员的归属感。

技术委员会的正式成立，将对腾讯未来产业互联网的发展布局，起到整合内部技术资源、建立技术支撑的作用。

To B的新征程

外界对于腾讯的To B业务一直都有质疑，这家立足于QQ、微信和游戏的互联网公司，是否具有深厚的To B基因？

然而，是否具有是一个话题，能否进化是另一个话题。

腾讯转航的方向是To B，这早已不是秘密。几年前“互联网+”概念的提出就已有这个雏形，“互联网+”就是迈向产业互联网的手段。

刘炽平说：“很多人说我们只有To C的基因，没有To B的基因，我是不相信这个说法的，你看进化中的成功物种，不是一开始就有那种基因，都是演化出来的。”先积累足，再大力变革。一向决策谨慎、行动迅速的腾讯一直有着极强的进化力。

任何事物都有其两面性。数据的打通既有非常可观的价值，也有不容忽视的风险。在2018年的乌镇互联网大会上，马化腾就明确说出了他心里这座天平的倾斜：数据保护应该优先于数据打通。要从用户的角度来考虑，把个人信息和数据保护放在优先地位。“腾讯不能套用很多其他公司的做法，把数据直接去任意打通。”

一位接近腾讯的人士告诉锌刻度记者，腾讯内部事业群的隔阂正在逐步打破，除了前文所述的技术委员会，腾讯事业群调整后，各事业群、团队的调整也正在有节奏地推进中。公司组织了许多以团队融合为主题的员工活动，以产业互联网思路转型为主题的内部培训成为腾讯员工最关注的培训课程。

从这一点便可洞察腾讯这场变革正在从上到下、由内而外，如火如荼地进行。

就在刚刚结束的微信公开课上，13个平行分论坛全景展现了微信生态布局与未来同行计划，也同样凸显出腾讯对生态建设的态度和对拓展To B业务的决心。

除了管理上，清晰地懂到财务面表现也给了观察者们另一个维度和视角。

腾讯营收结构的改变也让许多观察者纠结，甚至矛盾起来。曾经游戏占比高，游戏的一举一动影响着投资者对腾讯的判断。但现在，面临游戏占比降低，腾讯同样也在被挑战。腾讯到底有没有失去业绩增长的最强发动机？

过去的一年，腾讯游戏业务虽然面对强压，但仍旧表现稳定。游戏行业的版号问题也已经逐渐回轨，寒冬过后，又将春意盎然。

对于刚刚迈入20岁门槛的腾讯显得尤其不容易。但新秀的一次次挑战、舆论的一轮轮激辩，恰恰激发了20岁的腾讯的斗志。

腾讯决心推动的这次调整，是一次面向未来的进化，是腾讯迈向下一个20年的主动变革与升级迭代。

腾讯改革调整的突围之路刚过100天，现在说成败难免短见，有足够的理由让我们共同期待这次变革后全新的腾讯，还有它所影响的未来20年。

日期:2019.1.21 **责编:**刘虹伶 **组版:**陈学兵 **责校:**杨军

用灵魂交友的Z世代，你到底看不看得懂？

@锌刻度记者 李靓麟

当千禧一代逐渐退出话题中心时，Z世代正在悄悄登上舞台。从理念到行为，无一不显示着自己的个性。对于“独特”这一特质的追求，Z世代几乎达成了共识。

因此，市面上开始出现越来越多符合“独特”要求的APP，Z世代也变成开发者们关注的焦点。

Z世代=网络原住民

程小诗（化名）在2000年的夏天出生，就在这一年，出现了历史上最大的科技泡沫。这场从1995年开始持续的投机泡沫，蔓延到了欧美及亚洲多个国家的股票市场中。与科技及互联网相关企业的股价持续高速上升，最终到2001年，泡沫全速消退。

这样的大环境影响了一代创业者，他们有的在这一年挥霍完资金，逐步被淘汰，有的则实现涅槃重生。但那都是离我们稍远的事情，更多的其实是像程小诗一样，于这个时代诞生，被这个时代改变。

从出生到现在，程小诗被互联网、即时通信、智能手机、平板电脑等科技产品包围着。一些“80后”、“90后”还需要学习一番的事物，Z世代却仿佛天生就会。程小诗初三的时候，就学会了“查阅外网”，当时主要是为了及时关注自己喜欢的歌手的动态，以及为他打榜、刷数据。

也因此，程小诗的英语水平得到了提高，对后来顺利考入外国语学校起到了一定帮助。程小诗的父母从来没有严格限制过她的上网时间，而她自己也能够合理地安排。

她认为自己从来没有对网络痴迷过，这主要是因为作为一代“网络原住民”，面对无处不在的互联网，她已经没有新鲜感，更多的都是在寻找日常生活中得不到的感受、体验。

如果说上大学之前，网络、智能手机对于程小诗来说更多地充当着工具的角色，那么上大学后，程小诗可以说通过网络打开了新世界的大门。她原本性格就很开朗，周围人都把她当作开心果。

但在人后，她也时常会有压力、焦虑的情绪出现，却找不到出口。后来，通过不少以兴趣爱好定位的软件，包括以“爱豆”会友、以曲风会友、以灵魂会友等，让她找到了许多心灵相通的好朋友。对此，她提到：“心灵、灵魂的契合，能够让我放心地暴露出我的另一面。”

除此之外，作为Z世代的一员，程小诗也同样追求更开阔的视野和更开放的心灵，体验和感受对于他们来说是更为重要的一点。

就以程小诗为例，她在互联网上有着明确的阵地。对于Z世代，不论是音乐、动漫，还是球赛，都可以把他们划分为不同的类型。同时，QQ、微信、微博对于程小诗而言，也已成为传统的社交平台了。

“这些社交平台太笼统了，有很多信息和人群都是我不感兴趣的。”程小诗说道，“投其所好是一件很重要的事情，所以根据不同的喜好去不同的平台会让我觉得更舒服吧。”

哔哩哔哩是Z世代最爱的APP之一

记者体验：Z世代的世界我可能真的不懂

为了能够了解Z世代社交的独特之处，记者挑选了两款APP进行体验。一款是提出“跟随灵魂找到你”模式的Soul，它以寻找soulmate作为灵感，通过主观维度人格、兴趣、三观等主观维度和内容匹配用户。

使用Soul需要在填写完基本资料后，完成一次灵魂测试游戏，鉴定个人所属性格特征才能完成注册。而基于基本功能之外，还添加了问答功能。通过问题的设置和回复，能够继续给用户筛选对象的机会。

在Soul的“星球”中，可以选择灵魂匹配和语音匹配两种方式，但后者有次数限制。而“广场”则与大多数社交软件一样，用户各自分享自己的动态。如果同意开启定位功能，就可以找到邻近的契合对象，但这样就又走向了传统社交软件的俗套中了。

记者用了两天时间体验这款软件，通过“灵魂匹配”的方式匹配到了一个名为“Freedom”的人。对方头像是由系统自动生成的男性头像，系统根据资料分析出了我们的匹配度为92%，并将我们定义为“其乐融融的管鲍之交”。

但随后，记者打开这位匹配对象的资料和历史动态，发现都不能引起记者的兴趣，所谓的灵魂契合也并没有达到。牟牟使用Soul快半年时间，起初他是听班上同学推荐来下载使用的，他向记者谈道：“灵魂交友是不太准，我也觉得这只是噱头。所以我更喜欢用声音匹配，每个人声音的感觉都是很不一样的，可以直接感受到他的内心。”

除此之外，记者还试用了一款唱歌类交友软件——音遇。在玩这款软件之前，记者首先搜索了几个QQ群。这些QQ群风格各异，有喜爱古风的、有喜爱摇滚的、有喜爱民谣的，在入群之前需要提供自己喜欢的歌曲作为门槛，随后经过管理员审核后才能入群。

在其中有一个名为“音遇‘英文歌’考核”的群，甚至需要在进群后发布30秒清唱的英文歌进行考核，通过后管理员才会批准进入英文歌玩家群。如此设置的两道门槛，最终是为了得到真正兴趣相投的歌友。

记者随机加入的音遇“英文歌”考核群公告要求

之后，他们才会一起完成任务、刷榜单和达成成就，并且在QQ群进行日常切磋。甚至是在某一位成员单独完成了一首歌曲之后，会邀请其他成员帮他拉票、刷票。也正因为有着共同的音乐爱好，分享歌曲、谈论乐器以及买卖曲子也都是顺其自然的事。

锌刻度：Z世代对社交有着全新的追求

关于Z世代这个词，其实一开始是在美国和欧洲流行起来的用语，简单理解就是1995年至2010年之间出生的人。由于一出生就感受到了互联网，也受到了即时通信、智能手机、平板电脑等科技产物的影响，因此拥有全新的心态和观念。

根据QuestMobile数据显示，截至2018年10月，Z世代用户突破3.69亿。在整体网民数中占比远高于其他群体。Z世代有着自己独特的社交形态，喜欢尝试各类小众的新潮社交。

同时对于多种社交模式来说，Z世代的偏好各有不同。例如传统社交软件QQ与微信中，QQ更受Z世代的欢迎。在记者随机选择的10名Z世代人群中，有8名都表示相比微信，更愿意选择QQ。“感觉微信太禁锢我了，同学倒是没什么，但是太多亲戚了，在QQ上更能放飞自我。”杨璇（化名）对记者表示。

另外，在社交创新应用方面，Z世代在整体网民中属于参与度更高、更喜欢尝鲜的一类人群。在陌生人社交方面，Z世代则更注重精准匹配，寻求志同道合。这一点与上述所提到的Soul的理念不谋而合。在泛社交领域，Z世代更关注内容的多样性，以兴趣内容驱动社交，与之匹配的有音遇、哔哩哔哩等。

不过从整体市场来看，目前还并未出现真正做得好的Z世代所需社交产品。所谓灵魂社交、匿名社交、兴趣社交，最终其实大多都走向了俗套。正如记者所访问到的几名Z世代所说，这不是他们真正想要的。

而Z世代正在逐渐登上舞台中心，其在社交产品市场中发挥的重要性也就不言而喻，抓住他们的心理与喜好才能开发出更受欢迎的产品。

与此同时，Z世代的消费观念也在发生着转变，很大一部分人群购买的渠道、动机都来源于社交圈。因此除了社交产品以外，其他互联网产品也需要在Z世代的社交圈子里下功夫。

Z 世代对社交的偏好

日期:2019.1.21 责编:刘虹伶 组版:向海蓉 责校:杨志刚

被裁掉的房贷

@锌刻度记者　陈邓新

对互联网从业者来说哪年年底不裁员呢？然而今年互联网公司裁员格外凶猛，令习以为常的从业者都忧心忡忡，会不会下一个就被轮到？未来日子怎么过？背负的房贷怎么办？锌刻度深入采访与调查还原裁员风波之下的众生相。

朋友帮推群投简历

张涛是2017年年底入职北京一家社交类互联网公司，跳槽成功工资翻了一番，喜上眉梢顺其自然贷款买了房，然而当初就有好友相劝暂时别买，北京房价遭调控说不定后续要阴跌，“管它涨不涨，反正我是刚需。”怀揣这个心态张涛成为房奴大军一员。

时间到了2018年年底，公司裁员传闻在部门微信群传得沸沸扬扬，张涛面带愁容静待人事部门正式通知。“讲真，这要搁以前谁会怕裁员？哪次不是说走就走，挥一挥手不带走一片云彩？这回碰到互联网寒冬又买了房，这才怕了。”

虽然只是一套五环区域的二手中户型，但依然每个月要还12800多元，张涛原本计划用年终奖犒劳自己，如今不得不改变计划，将钱留下来以备他用，为此删除购物车中收藏的一块手表、一部相机，也算是用另外一种方式清空了购物车。

迎新跨年那一夜，张涛与朋友们在三里屯酒吧喝得烂醉如泥，所有朋友都安慰他，这不是他的错，但这又有什么用，再兢兢业业也无法避免被裁的结局。

酒醒之后，张涛踏上了寻找新工作之路，就算冬天再冷也要出去狩猎，不然有何颜面见父母，所幸认识几个一线大厂的朋友，答应帮忙推荐一下，偶有佳音传回，最好的一次是过了HR却被部门经理否了，迄今还没有收到一份正式Offer。不能坐等朋友介绍，张涛将简历弄了弄上网群发，虽然互联网寒气逼人但总有公司需要招人，从第二天起就时不时接到招聘电话，但听完薪资要求后就没有下文了。

“我想我是飘了，”张涛对自我也有了重新认识，“如果不是这场互联网寒冬，大家继续飘着，认为自己不可或缺，就值那个价……”

张涛不是一个悲观主义者，他希望能自我抢救，之前经朋友提醒已察觉网络安全的招聘还有不少，选择面多、薪资丰厚、福利多多，几乎不受互联网寒冬影响。

唯一的问题是他不擅长网络安全，转型也需要一定的时间。是时候爆发小宇宙尽快掌握安全检查、渗透测试、漏洞修复、系统加固、安全事件应急响应、事后复盘等技术。

“今年回家过年，爸妈安排相亲终于有理由不去了。”

安全岗位招聘信息

回归二线开源节流

在一家互联网公司干了5年，37岁资深员工王宇第一次感觉裁员离自己这么近。不久之后公司调整组织架构，重新定位岗位价值，大面积裁剪项目管理部门，将执行层员工“优化”处理，他的名字出现在第二批名单末尾，此时王宇感叹：“不再是新人被裁、不再是末尾淘汰，那个互联网金饭碗时代一去不复返了。”

王宇顺利拿到了十三薪、年终奖和赔偿金，这合起来是一笔不小的财富，再加上之前积攒短时间没有生存危机，当然也要归功于北京的房子买得早，武汉的房子买得相对较晚却单价更便宜，因此每月还贷还不足一万元。

然而王宇烦躁心情并没有消失：“突然发现这几年一直过着温水煮青蛙的日子，浑浑噩噩、混混沌沌，认为一切都是理所当然的，现在水开了被煮熟了。”人生过半，最大的悲哀莫过于此。

很难找到一份令人满意的工作，心灰意冷的王宇在年初带着老婆一起回到武汉，收入仅为原先三分之一，老婆依然做全职太太，北京的房子出租补贴家用。

回归后，生活方式也有翻天覆地的变化。在以前王宇夫妇生活惬意，每个月外出吃饭至少要花3000元，买水果要花1000多元，一件羽绒服要3000多元，一双鞋也要上千元。

女人喜欢包包每年至少要买一个，两三万元起步；男人喜欢电子产品一年也要花两万多元；他们为女儿小洁报了新东方、美术班和长笛班，一周一次课，仅兴趣班一年都要花五六万元；女儿放寒暑假免不了去旅游，一家人去塞班岛看海、去瑞士看雪，一年小十万元就没有了……

如今，王宇夫妇不去Ole'、BHG等精品超市买水果，网上5元2个的哈密瓜、10元3斤的苹果也能凑合；衣服包包电子产品能不买就不买，必须买的也考虑选性价比高的；女儿的三项补习不能省，但价格要低一两万元，而旅游也不是次次都要去国外，国内游也是可以考虑的……

当入夜眺望窗外万家灯火，王宇想起《半生缘》中一句名言：“中年以后的男人，时常会觉得孤独，因为他一睁开眼睛，周围都是要依靠他的人，却没有他可以依靠的人。”

2018 年支付宝账单

降低预期隐忍蛰伏

2015年正值互联网大潮高峰，从事科研工作的周元被前同事鼓动萌生离职想法：“反正北京户口已到手，早晚也要走。”家中4位老人都反对，翻来覆去强调外面打工风险大、收入不稳定、工作不体面。

周元心中蛰伏着一只雄鹰，渴望翱翔苍穹之下，一朝功成名就，自然嘲笑老人迂腐，坚持己见去了一家蒸蒸日上的互联网公司，薪水多了1.6倍、年终奖是6个月薪资。正所谓有钱说话才有底气，处世才硬气，老人的唠叨消失了、妻子的疑虑打消了，一家人快快乐乐畅想着未来，计划要一个孩子。

梦想在2018年年中出现了一丝裂缝，公司最新一轮融资竟然失败了，而当初想投资的机构可是络绎不绝。此后不好的征兆越来越明显，公司每况愈下人心逐渐散了，元旦过后周元接到通知要么转岗要么离职，离职赔偿N+1、年终奖为0。

这点补偿令周元的生活顿时捉襟见肘，每个月房贷要还约1.1万元，每个月养车要两三千元，每个月吃穿用度要6000元左右，一年到头孝敬双方父母要3万元。还不要说原计划要小孩，仅月子中心28天就要3万多元，这还是入门级的，稍好点的都要四五万元。

生活压力大到周元喘不过气来，他连买醉的资格都没有，重新就业才是燃眉之急，为此甚至降低了要求终谋得一份工作：“税后差不多有9800多元，降薪了，但眼前难关熬过总算有了指望，期待好运早点来。”

是的，周元不相信互联网寒冬会一直持续下去，来得猛也一定会去得快，只要隐忍蛰伏一段时间，等行业转好跳槽之后又是一条好汉。

生活总要继续，怀揣希望总是好的：这世界是一面镜子，每个人都可以在里面看见自己的影子。你对它皱眉，它还给你一副尖酸的嘴脸，你对着它笑，跟着它乐，它就是个高兴的伴侣。

阿里巴巴集团
上市公司 | 10000人以上 | 互联网/电子商务
该公司所有职位
盒马-盒马开放平台产品专家-商品方向 5-7年经验 | 本科 | 招2人
平头哥-AI算法研发专家-IoT芯片 5-7年经验 | 本科 | 招7人
平头哥-调试系统研发-IoT芯片 3-4年经验 | 本科 | 招3人
平头哥-集成开发环境（IDE）研发-IoT芯片 5-7年经验 | 本科 | 招4人
零售通体验保障-高级服务顾问-滨江 3-4年经验 | 本科 | 招2人
蚂蚁金服-搜索离线平台开发工程师/专家 3-4年经验 | 本科 | 招1人
平头哥-编译研发专家-IoT芯片 3-4年经验 | 本科 | 招11人
天猫-大数据应用产品经理-营销平台 5-7年经验 | 本科 | 招1人
银泰商业-保洁主管-文化广场店 3-4年经验 | 本科 | 招1人
淘宝技术部-高级项目管理专家-杭州 8-9年经验 | 本科 | 招1人
蚂蚁金服-金融解决方案专家-技术型 5-7年经验 | 本科 | 招3人

阿里巴巴岗位招聘信息

房贷展期不靠谱

网上有一种声音：如果被裁后房贷压力大，不妨试试向银行申请房贷展期，暂停一段时间还房贷，等资金宽裕之后继续还剩下的房贷。这真的可行吗？

理论上说是可行的，因为银保监会在2010年2月12 日发布《个人贷款管理暂行办法》，规定个人贷款可进行展期，提前30个工作日以上申请即可。但实际操作中极少有成功案例，这是为何？

申请归申请，通过归通过，银行不会轻易接受展期要求，否则容易被人钻空子，例如炒房之人碰到现金流紧张状况时，也以房贷压力大为名向银行申请展期，那不是乱套了吗？另外，房贷展期时间不会太长、展期利率高于原贷利率，这些都会令人望而却步。

日期:2019.1.21　**责编:**许伟　**组版:**陈学兵　**责校:**杨志刚

抵制汽车之家“吃相难看”的背后乱象

@麦柯

曾在CCTV5看过一则广告：世界乒乓球冠军樊振东挥动着球拍做出各种技术动作，画外音旁白：“汽车之家，一站式平台，看车、买车、用车，都回汽车之家。”虽不能给广告高分，但能在央视黄金时间播出，说明汽车之家还是动了血本的。然而，广告也不能消除汽车之家近期的困境。因为坐地起价，与经销商的矛盾还在发酵，而声浪汇集也折射出行业种种乱象，值得思考。

近日，中升集团、运通集团、庞大集团、上海永达集团等先后下发通知，暂停汽车之家所有“新增会员、广告计划合作审批，未签约的均暂停，已签约会员平台未付款的，暂停付款”。此举直接导致了汽车之家股价下降 5.18%。

按照北京运通国融投资有限公司总裁李竑在微博上的说法，一切缘于汽车之家 2019 年相关合作费用出现极其不合理的涨价。据汽车流通行业分析师李颜伟发布的报表，汽车之家会员报价不断上涨，豪华版报价已经超 51 万元，而在过去的 2018 年，很多经销商新车销售都是大幅度亏损。汽车之家火中取栗的垄断做法，令经销商愤怒，他们选择抱团对抗这种坐地起价行为，调整厂家补贴模式，放弃广告投放捆绑，或许会带来更大的生机。

在过去 13 年，汽车之家与经销商的相爱相杀，也折射出垂直媒体的生存之路。2005 年，李想从汽车垂直领域入手，做了汽车之家。后者沿袭了泡泡网“产品库 + 论坛 + 频道”的成熟模式，降维打击，迅速占领市场。在内容建设、用户黏性上来之后，汽车之家就开始从渠道收广告费，通过经销商与用户的信息不对称赚钱。

如果你要购买家电，上京东、苏宁比价就可以公开透明知道是否划算，但是汽车比较特殊，很多信息来自 4S 店经销商。而汽车之家先行拿到用户需要的第一手信息，再通过整合在平台发布，就能从中谋利。值得一提的是，早期的汽车之家，依靠以用户需求为中心的优质专业内容赢得了用户口碑。它的核心竞争力，是从产品痛点说起，布局销售的全生命周期，社区运营提升用户圈子体验。因此，汽车之家的媒体属性逐渐清晰，甚至硬生生地做到了完成度很高的闭环，逼得经销商不得不购买广告来增加曝光和流量。

2013 年，汽车之家在美国纽交所上市了。当资本涌入之后，汽车之家不仅要对用户负责，还要对股东负责，特别是 2016 年被平安收购之后，汽车之家原有管理层被清洗，平安系进场要的就是现金流。过去是 UGC、PGC，但是逐渐变成了 4S 店市场人员的软性植入，这就让厂商、经销商、平台方逐渐形成了利益共同体。于是这时候的新闻、优惠、发帖、讲解就变了味道。用户的真实需求被厂商的销售需求弱化。据统计，汽车之家经销商平台已经拥有上万家的在册 4S 店。

2016 年开始，汽车之家将营收分为三类：媒体、线索（效果广告）、线上销售。当年的电商营收高达 17 亿元，占营收比例的 28%。而到了 2017 年，电商收入占营收比例仅为 8%。由于自营业务在跟经销商争利，因此平安系接管后直接放弃，专一打造“为经销商服务的平台”。

此前自营的失败，让电商业务回升至 10%，痛定思痛的汽车之家，龟缩在线上平台为第三方卖家服务，但内容成本逐年上升，广告成为了唯一的变现模式，所以汽车之家开始把手再次伸向了经销商，引发了轩然大波。

针对双方的争执，全国工商联汽车经销商商会组织了一场沟通会。主要经销商与汽车之家在有关部门的介入下开始直面困局。汽车之家表明了要为经销商赋能、共同成长的态度。汽车之家的底牌很明显，因为过去 13 年它已经成为经销商的主要线索来源，占比约 40%。这一点，经销商当然明白汽车之家的价值，但经销商也表达了抵制的态度。在行业遭遇寒冬经营困难的时候，汽车之家的产品、服务并没有根本性提升，反而在价格上加码，额外增加了经销商的运营成本，希望可以优惠。

中升集团 ZHONGSHENG GROUP

内部文件·机密级

关于暂停汽车之家会员合作及费用支付的通知

各大品牌、项目组：

即日起，停止汽车之家所有新增会员、广告投放计划的审批；

汽车之家年度会员平台已签约、未付款的经销店，暂停付款；

未签约或签约流程未完成的，暂停签约流程。

以上请各大品牌、项目组认真落实。

运营管理部

2019 年 1 月 9 日

对此，汽车之家终于松口承诺，将在第一季度给予经销商线索保量承诺及打折钜惠等，快速帮助经销商提升新车销量。当然汽车之家与经销商的矛盾调和肯定不是一蹴而就的，坐下来谈，只是开始，由于这种相互依存的利益格局不会迅速打破，因此还需要时间来重新洗牌以获得持续推动力。

日期:2019.1.21 责编:邓晓进 组版:陈学兵 责校:杨军

李学凌：AI革命比移动互联网激烈100倍

近日，2018YY年度盛典在北京水立方隆重举办，YY董事长兼代理CEO李学凌在盛典上宣布，YY欢聚时代2019年将全面转型人工智能。

@锌刻度记者 刘虹伶

YY宣布2019将全面转型人工智能

起始于游戏领域的欢聚时代是直播界的“扛把子”。从2005年成立到现在，YY欢聚时代已经走过了十四个年头。而距离2012年在纳斯达克上市，也已经六年时间。这六年来，YY欢聚时代的营收和净利润每年保持40%以上的增长，2018年前三季度，YY欢聚时代净利润超过21亿元。

据YY欢聚时代财报显示，2018年第三季度YY欢聚时代总营收为人民币41.01亿元，同比增长32.6%。在非美国通用会计准则下，净利润达人民币7.87亿元，同比增长19.7%，总营收和利润再次超预期。YY欢聚时代的移动端月活跃用户达到8810万，同比增长20.7%，付费用户数达到800万，同比增长26.3%。

从财报我们可以看出，无论是现金储备，还是营收增长，都显示着YY并不缺钱。

YY的收入与直播便利的变现模式密不可分。平台通过用户打赏而参与分成，依旧是一笔赚钱的好生意。而YY为什么要选择这个时候宣布转型？

出门扫一下能骑个车，在家里叫个外卖，都知道外卖小哥走到哪儿了，这些都是移动互联网带来的。这些移动互联网带来的应用已经深刻地改变了很多社会的生活状态。

“但是，我觉得人工智能可能带来的比这个还要激烈100倍。”李学凌这样预测道。

同时，李学凌还有一个感到奇怪的点是，2012年的时候大家都在讲，互联网公司要拿到移动互联网门票，但是我很奇怪，2018年从来没有一个公司说互联网公司要拿到人工智能的门票。

李学凌坦言，我们的危机意识是非常强的，我们认为人工智能带来的革命可能会远远超过移动互联网，因此需要全力以赴。

YY 欢聚时代宣布 2019 将全面转型人工智能

第二是要走向全球化

“人工智能解决了那些重复劳动的东西，未来我们要做有创意的事情，我们要做真正以人工智能驱动为核心的东西。”李学凌如是说道。

上面说到YY在2019年要全面转型人工智能，这是第一件事，第二件，李学凌希望YY走成一个全球化的企业。

中国以前，都是copy to China，把世界上很多创造的新观念、新东西copy一份到中国来，把它做得更好，运营得更符合中国人的习惯，做得更细致。然后，接着就会进入一个时代，这是大家在中国创造的很多新模式，直播其实也算一个新的模式，包括共享单车也是一个新的模式，包括满大街送外卖的，这都是我们在中国创造的新模式。

“我觉得在下一个阶段，展望未来的五年、十年，我觉得应该是中国公司渗透到全世界各个国家的信息、金融、经济，这样的一个过程。”李学凌坚信这就是未来的趋势。

这可能也是一个必然的过程，一个国家走到了一定的规模以后，慢慢地不再局限于自己的语言，不再局限于自己的种族，不再局限于自己的民族，也不再局限于自己的国家，要把你的应用变成一个能够让全世界任何一个国家的人都能够用的这样一个产品。

李学凌很有信心YY应该是最早开始在这个领域发力的，两三年前YY就投资很多海外出海的公司，未来YY会更集中精力把我们的服务带到全球去。

人工智能和YY全球化，这是YY在2019年要做的最核心的两件事情。

YY 欢聚时代

未来将继续深化直播模式

2005年，毕业于哲学系的李学凌离开网易，创办了狗狗和多玩（欢聚时代），当时他拿到了雷军100万美元天使投资。

李学凌也曾被雷军评价是一个“志存高远又脚踏实地的人”。

李学凌开发出YY语音产品，扛过与腾讯之间的竞争，于2012年11月在纳斯达克上市。其后，陆续在移动直播、游戏直播等领域孵化出YY直播与虎牙直播，后者作为欢聚时代控股子公司，于美国当地时间2018年5月11日在纽交所上市，证券代码为HUYA，成为中国第一家上市的游戏直播平台。

时至今日，李学凌仍坚持认为直播是非常好的变现模式，他认为，直播业务本身就是一个完整的商业模式，与广告业务相比，它是先进的。

李学凌解释称，每一个依靠广告为核心的平台走到一定规模，都会出现虚假、诈骗型广告，包括Google也面临相关困扰。如果Google要保证搜索广告的持续上升，这方面的压力也会越来越大。但直播没有这方面的压力，因为直播依靠用户的喜欢进行收费，如果用户不喜欢用就不交钱。“你做的那些服务，都应该是来推动用户的参与。”

因此，李学凌认为，更合适的模式是直播与内容结合。

2018年是知识付费崛起的一年，这一年付费模式促进了国民对知识价值本身的认可。李学凌称，若YY业务能够推进到全球，以向用户收费为主要商业模式来改造全球以广告为核心的商业模式，可挖掘的机会有很多。

至于其他商业模式的探索，针对于抖音在直播+基于地理位置的电商模式，李学凌评价称，YY对电商的理解是通过直播提升整个电商交易效率，省去中间环节，这才是有价值的事情；如果仅仅是基于地理位置、通过红人带货，还是局限在了流量变现的范畴内。

直播界的“扛把子”YY 欢聚时代

内容是最大挑战，AI助力YY打造好内容

现实生活中，人工智能正在逐步落地到各行各业，其中，直播平台也在加大各项AI应用场景。

欢聚时代作为一家娱乐公司，从2011年游戏语音开始，然后逐渐发展直播，到如今的人工智能，先后经历了娱乐秀场、公会入场、欢乐斗等内容阶段，长期不断引入吃鸡、音乐、交友、运动、脱口秀、萌宠、舞蹈等丰富的内容，构建全民娱乐生态。

YY从2018年3月开始在直播领域加大AI技术运用。欢聚时代CTO鲁鹏俊说道：“内容是用户的核心诉求，欢聚时代要在人工智能的基础上，围绕内容从三个技术角度进行加强，生产用户想要的内容、做好内容的理解、把好的内容推荐给用户。”

针对全面覆盖到一二线白领、三四五线广泛群体的用户，如何满足他们学美妆、代购等多元的属性诉求，以及打发时间、感情倾诉等不同的场景诉求，并用技术的力量让人们的生活更愉悦，成为欢聚时代未来发展的重中之重。

在高品质内容推荐方面，YY直播通过AI技术，对基本信息、内容类别、状态等信息进行高效处理，在用户画像、内容画像的大数据基础上，通过实验框架确定优化方向，以用户特征、交互特征、内容特征打造的模型为核心竞争力，通过AI技术进行检索、预测、排序，进而为用户呈现千人千面的兴趣内容。

鲁鹏俊表示，AI技术不但能极大节省产品开发试错的成本，还能指导运营进行生态的调控，YY借助AI技术，已经实现用户使用时长的持续增长，对YY的音视频内容生态建设起到重要作用。

日期:2019.1.21 **责编**:刘虹伶 **组版**:向海蓉 **责校**:杨志刚

精准发力 数据论剑

——第二届全球程序员节“解放号杯”程序员大赛专题报道

@锌刻度记者 许伟

对于演员而言，获得奥斯卡奖是他们毕生的追求；对运动员而言，赢得奥运会冠军奖牌是他们梦想的实现；对程序员而言，“解放号杯”程序员大赛就是这样一个可以让他们和同行们同台竞技，实现理想，收获成功的存在……锌刻度记者对2018年度“解放号杯”程序员大赛获奖得主进行采访，了解其获奖背后的故事。

山东亚微软件股份有限公司斩获一等奖

2018年10月24日至25日，由西安市人民政府、中国电子信息行业联合会主办的第二届“全球程序员节”在西安成功举办，面向全球程序员的创新大赛——“解放号杯”程序员大赛作为程序员节活动的核心板块之一无疑是一场重头戏。

据悉，本次大赛面向企业和个人（含高校学生）征集作品参赛，旨在让参赛者基于铁路、民航、轨交、西安城市政务等领域的真实稀缺数据，进行应用场景和算法的创新设计，形成多维度的分析结果。

经过近2个多月的激烈比拼，山东亚微软件股份有限公司提交的《基于大数据的食品安全精准监管解决方案》（以下简称方案）成功杀出重围，荣获一等奖。

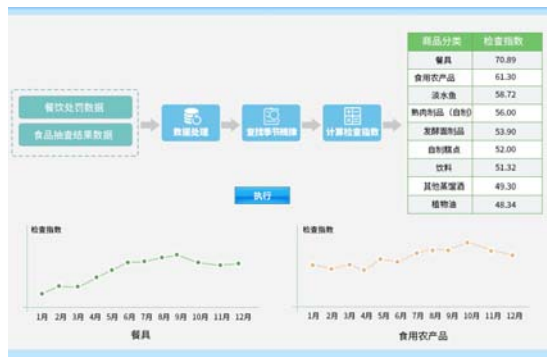
据山东亚微软件股份有限公司副总经理李峰介绍，自我国商事登记制度改革以来，开始实施“先照后证”，要求各行业监管部门加强事中事后监管，而执法部门普遍面临执法人员少，监管对象面广、量大的问题，尤其是食品安全监管领域。如何利用有限的监管资源，将执法检查工作降到最低，将监管效果做到最大是各监管部门都在研究的问题，是一个很有意义的研究课题。

而该方案就是利用大数据技术建立精准监管模型，找到最可能出现问题的生产者、经营者和商品，建立最有效的检查机制。李峰表示，“利用机器学习算法根据检查数据和处罚数据计算每类商品的检查指数，并考虑了检查周期、季节规律、推荐模型、信用评价等因素对精准监管的影响，形成非常有效的精准监管模型，能够弥补目前双随机检查和网格化监管的不足，非常具有应用价值。”

近年来，随着人民生活水平的不断提高，饮食文化日渐丰富的同时重大食品安全事件的频频曝光，让食品安全越来越受到社会关注，食品安全问题已经成为政府部门当下最急需解决的问题之一。选择该方案参赛正是基于这一点考虑，李峰认为，要解决这一问题难度颇大，很有挑战性，且该思路不仅适用于食品安全监管，也适合政府其他部门的事中事后监管，具有广泛的适用性。

“我们在方案中增加了对大数据算法模型的理解，提升了解决实际问题的能力，做出了具有实践意义的模型，证明了我们亚微软件在政务大数据方面的能力。”李峰向记者表示，“大赛评委对我们的肯定，提升了我们的信心。”

对于2018年度“解放号杯”程序员大赛，李峰感慨万分，“2018无论从级别、覆盖范围、宣传都做得很到位，尤其还有儿童编程，希望2019年程序员节会有更多的应用方参与，通过大赛将优秀的创新产品迅速推广，更好更快地推动我国大数据的应用水平。”



基于大数据的食品安全精准监管解决方案

青岛赛迪国软信息系统治理有限公司轨道交通数据安全方案

五个二等奖作品各具特色

飞机起飞准点率预测设计方案

长期以来，航班延误在民航领域中都是一个重大的热点问题。基于现状，中国东方航空西北分公司Python架构组组长武长安提出，“利用历史航班数据，结合天气、前序航班、机场拥堵系数、飞行器笨重系数、航班惯性等主要特征因素进行数据分析，再通过SVM分类算法进行特征分类，最终可以得到一个较为理想的预测模型。”

据了解，该方案应用在民航领域，可以为机场、航空公司提供飞机延误方面的预测和指导，以期提高航班起飞准点率，提升旅客服务品质。

“因为平常需要上班工作，这次的参赛作品可以说是时间紧，任务重。”获奖后，武长安表示，通过这次大会交流，也意识到了自己能力还有很多不足，希望未来再接再厉，在技术上再上一层楼。

基于组合预测法的航班起飞准点延误预测

“这个作品是一个可以预测未来一段时间内的航班准点概率的算法模型。”来自桂林电子科技大学软件工程专业的大三学生黄琦向记者介绍道，“它使用了官方提供的航班数据作为训练集，抽象为二分类问题。我融合了lightGBM、catboost、神经网络三个常见的模型，使用这三个模型融合而成的模型对训练集进行训练和验证，训练好之后就可以将其分类功能作为预测功能使用了。”

据黄琦介绍，该作品应用在民航机场中，通过提示延误概率信息可以让乘客做好长时间等待的准备，也可以为可能因为延误发生一些情况做好准备，提高机场的处理效率。

“我一开始的目标是获得一个优秀奖。”获得二等奖，黄琦深感意外，“能将一个作品优化到可以拿大奖的程度，我自己还是挺开心的。”

青岛赛迪国软信息系统治理有限公司轨道交通数据安全方案

青岛赛迪国软信息系统治理有限公司在组织咨询部技术人员进行赛题分析时认为，数据安全是一个常见的问题，如果仅仅从信息安全技术手段和管理措施等方面提出一般性的解决方案，可能就失去了本次大赛命题的意义，而这也就是本次破题的难点所在。该公司根据破题所得，在参赛时针对轨道交通数据安全提出了“4×3”技术方案和“4×2”管理方案。

“本次参赛所提轨道交通数据安全解决方案，还可应用于金融、电力、电信、能源等对信息技术依赖性强、数据资产风险度高的重点行业。”该公司相关负责人认为本次大赛无论是对公司还是个人来说都是一次很好的经历和体验，“希望本次参赛的成果对轨道交通用户以及类似有数据安全需求的用户能够提供有益的帮助。”

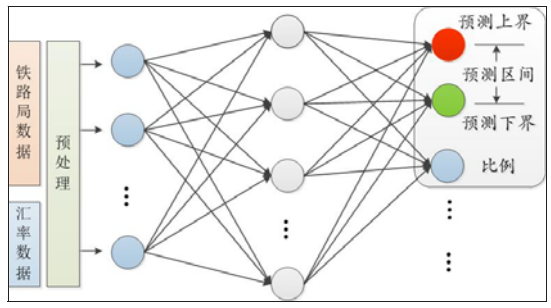
基于DataV的铁路物流大数据可视化分析

据二等奖获得者胡林俊介绍，本次获奖的作品主要是用于铁路物流方面的大数据分析展示，将繁重庞大的数据转换成更加便于理解和实时查看的“大屏幕”，可展示货物类型、目的地和运载力等数据。还可以用于其他行业的物流数据展示，如航空运输、海上运输和公路运输的物流数据统计等。

胡林俊向记者表示，本次大赛的承办单位中软国际解放号对活动非常重视，无论是对赛题的合理性还是赛事整体的组织都非常科学规范，希望以后还能有机会参加这样的活动。

分布式货源预测与分析

“为了最大程度地发挥铁路运输能力，我们设计了一种基于Spark计算框架的分布式货源预测方案。”安徽大学大数据实验室成员郭海帅解释说，“这个方案不仅能应用在货源预测中，稍加修改后同样能够应用在其他类似领域，比如降水预测、气体含量预测等等。”



分布式货源预测与分析

郭海帅坦言，在刚接触到这个比赛时解决问题是比较困难的，但经过不断将不同模型应用到实际场景中的尝试后，他取得了一些不错的效果。赛后，他感慨道：“理论知识应当经过实际场景的检验发挥它的价值。”

确认获奖后，他很高兴能够在本次比赛中获此殊荣，“感谢各位评委老师的认可，感谢西安以及中软国际解放号为本次比赛所做的努力。古都西安如此重视信息行业的发展，必然能在未来的城市竞争中取得不错的成绩。中软国际作为一个有社会担当的企业，也将得到越来越多人的认可和称赞。”

日期:2019.1.21 **责编**:许伟 **组版**:陈学兵 **责校**:杨志刚

购物即创业 这是什么鬼？

@锌刻度

一边购物一边赚钱，白拿白赚这样的陷阱已经不新鲜了，于是不法分子开了脑洞想到新的玩法：购物还能创业。锌刻度为大家揭开新套路的真面目。

未进行网络备案也敢招摇

近日，锌刻度粉丝QQ群进入一名不速之客“禹仁通”，入群第一件事就是打广告：“2019年最火爆项目，既能购物，又能得到创业基金，双制度模式：静态模式，动态模式……”

群友顿时炸了，他们都是长期看深入调查的粉丝，对互联网金融欺诈套路也门清，怎么可能被这么明显的陷阱给忽悠了？

“你是来踢馆的吧。”这是一位群友下的结论。

“禹仁通”不服气，我行我素地为群友洗脑：“凭什么说是假的，我是真赚到钱，才跟大家分享的。”

此时，锌刻度记者打断了群友的围观和调侃，向他展示了一个证据：登录他提供的惠沛乐电商网址，快速浏览网站底部，发现网站没有网络备案号，这就意味着网站是非法网站，网站内容不可信。

“不是没有网络备案号，而是网站处于建设初期，备案号还没有申请下来，我们是要做大事的，这点常识都不懂？”

可信网站信用评价、诚信网络、中国互联网举报中心等图标链接模糊，很明显是截图弄的，且链接全部修改为惠沛乐电商网址，这明显是弄虚作假嘛。

面对这些证据，又得到一个“或许是网站设计人员疏忽”的狡辩。

商品价格虚高5倍起

狡辩成功激发了记者的斗志，决心彻底调查惠沛乐电商。

在企查查中输入“湖南惠沛乐电子商务有限责任公司”，看到这家公司成立于2018年10月24日，注册资本为1000万元，办公地址在长沙经济技术开发区泰顺路6号工业厂房2楼(集群注册)。

集群注册是什么意思？注册公司就一定要有办公地址，而许多小型公司、初创公司为了节省办公租金降低成本没有租用办公场所，而是挂靠在托管公司的名下，直白地说长沙经济技术开发区泰顺路6号工业厂房2楼就是一个托管地址，这个地址被许多公司采用。

那公司真正的办公地址在哪儿？是为了节省办公租金降低成本，还是为了逃避打击才使用集群注册呢？

回到公司官网，点击“白拿白赚”看到大量商品信息，第一反应就是为什么这里的商品这么贵，少则5000元，多则50万元，仅有一个新手体验项目为1000元，且只能买一次。

图片展示的化妆品真的值1000元吗？细节图中还有英文，看上去是国际品牌，然而认不出到底是什么牌子。

在百度识图中一搜索，就发现广州市欧淑美生物科技有限公司在出售这种化妆品，所有细节图片都是一样的，只不过价格便宜太多，只要订购上了100套，价格只需要198元，仅为惠沛乐电商售价的五分之一。

记者用同样的手段逐一查询官网上的项目，发现价格都虚高5~10倍。

商品有坑，那网站的噱头“购物即创业”会不会也有问题呢？于是记者又咨询了客服。

“商城里面的东西比外面贵了好多倍，这是怎么回事？”

“购买‘白拿白赚’里的产品会产生1:1的创业基金，你买5万元产品，就相当于账户上多了5万元创业基金，怎么能说贵呢，产品等于白拿。”

“创业基金能干吗？能赎回吗？”

“你在‘个人中心’点击‘创业基金’，就可以委托理财了，静态收益为每天1.44%，持续90天后就可以进行结算，一个周期90天，不想玩了申请提款就是。”

“什么是动态收益？”

“动态收益为一级销售奖，你推荐朋友购买产品消费成功后可以获得5%的奖励。”

本质就是网络传销

这不就是一个周期为90天、打着创业旗帜的网络传销骗局吗。

每天1.44%的投资收益，90天下来就是129.6%的投资收益，相当于518.4%的年化收益率，干什么可以赚这么多钱？投资收益谁来买单？

至于动态收益，说白了就是拉人头、发展下线，这是典型的网络传销特征，只有不断依靠新人进来才可以维持骗局不破裂，一旦拉不到新人就原形毕露了，这也是为什么网站以90天为周期，说不定到期后就可以卷款逃跑了。

其实这个骗局模仿的是扬速公司的“3658商城”，“3658商城”号称商城消费全返，全包你的旅游、话费、水费、电费、燃气费等生活费用，可以天天躺着赚大钱。实际上就是一个庞氏骗局，用后入者的钱给先入者返现，营造一种“白拿白赚”的感觉，从而忽悠更多的人入彀。

截至2017年4月份“3658商城”注册会员高达688万人，而7月27日扬速公司涉嫌非法吸收公众存款罪被公安机关立案侦查，骗局Over。

P2P数据聚焦

这里有最新的P2P行业动态，重点关注行业的新增平台数据、行业贷款数据、人气数据，通过数据还原P2P的生态环境。

元旦之后这三周P2P网贷成交量回升明显，活跃度也差不多会到去年10月的水平。另外，行业还发生了两件大事：一是快鹿系诈骗案终于宣判了，通过非法集资方式共计获得434亿元，造成实际经济损失共计152亿元，两个主谋获刑无期；二是腾信堂的法定代表人出逃泰国，以为可以躲避法律的制裁，公安部猎狐行动办公室直接指挥，驻泰国大使馆和泰国执法部门大力支持协助，终于将人犯抓捕并押解回国。

平台名称	上线时间	注册资本	所在地区	事件类型
互存金融	2016-01	5100 万元	浙江	网站关闭
民民贷	2012-10	10526 万元	浙江	延期兑付
宜定投	2015-08	2000 万元	北京	网站关闭
百发客	2016-04	5000 万元	福建	网站关闭
惠农聚宝	2015-08	3888 万元	北京	提现困难

日期:2019.1.21 **责编:**邓晓进 **组版:**陈学兵 **责校:**杨志刚

1998—2018:华尔街这个玩弄“科技股”的渣男

@ 锌刻度记者　陈邓新

时代的变迁、科技的进步是永不停止的旋律,多少公司披荆斩棘坐上“铁王座”,多少公司黯然神伤风光不再,昔日荣耀成为茶余饭后谈资。在互联网时代,竞争更为激烈,没有谁能永垂不朽。锌刻度从三个年代全球前十大市值股票的最终命运揭示科技公司兴替史。

1998:微软终成头牌

1998 年全球上市公司市值最大的 10 家公司,分别为微软、通用电气、埃克森美孚、荷兰皇家壳牌、辉瑞、默克、Intel、沃尔玛、可口可乐和 IBM。

微软为软件类科技股,通用电气为高端制造股,埃克森美孚与荷兰皇家壳牌为石油股,辉瑞与默克为医疗股,Intel 与 IBM 为硬件类科技股,沃尔玛与可口可乐为消费股。

1998 年是一个特殊的年份。

那一年,微软以 3458 亿美元市值成为全球最大公司,次年更是以 6041 亿美元笑傲江湖,标准普尔指数所有硬件类科技股市值加起来都不如微软,这也宣告一个时代的结束—— 20 世纪 80 年代虽然全球公司市值 TOP 10 往往一半都是知名石油公司,但最大市值却是科技股的代表 IBM,IBM 长期霸占全球最大市值公司宝座。

今天,微软市值 7891 亿美元,但在华尔街眼中却今非昔比。当初华尔街对微软奉上数之不尽的溢美之词“这是世界上护城河最宽的公司”“20 世纪最伟大公司”……如今微软与 Facebook、苹果、亚马逊、谷歌等公司齐名,从独宠到与人分享,个中滋味唯有自知。

那一年,巴菲特踏上封神之路,他所奉行的“价值投资”名满全球,于 1988 年秋天买入的可口可乐公司股票投资收益超过 10 倍,用实力碾压了各种质疑声,就连礼貌性持有 100 股微软股票,华尔街精英也只是腹诽。

那一年,华尔街忙着制造互联网泡沫。贝索斯 31 岁创立了亚马逊网站,在那个年代就是一个卖书网站,亏得不要不要的,可这有什么关系,是.com 就 OK,亚马逊 1997 年上市至 1998 年底其股票价格暴涨了 23 倍,令人瞠目结舌。

《华尔街日报》曾感叹:要达到 27 亿美元的市值,通用动力公司花了 43 年,而网景花了“大约 1 分钟”。

那也是“群魔乱舞”的年代,华尔街用资本阐述了什么是互联网,全球各地群起响应,国内各种网站也如雨后春笋般冒出,门户网站、IT 网站、旅游网站、电子商务网站、教学网站,例如 1998 年 2 月张朝阳成立搜狐,1998 年 12 月王志东成立了新浪。

在华尔街,“网络经济 3 年等于工业经济 70 年”似乎成为共识,人们享受着财富的盛宴,奢靡之风大行其道,赠送员工“超级碗”之游,发放高额的奖金,举办美女如云的地下宴会,仿佛天空都洋溢着迷人的古龙香水。

华尔街一端连着天堂,另一端连着地狱,1999 年互联网泡沫破灭无数财富化为尘土。

微软股票走势图

苹果股票走势图

2008:科技公司集体遭冷落

2008 年全球上市公司市值最大的 10 家公司,分别为埃克森美孚、中国石油、通用电气、俄罗斯天然气、中国移动、中国工商银行、微软、AT&T、荷兰皇家壳牌和宝洁。

互联网泡沫破灭后,华尔街的口味也随之改变,全球最大市值公司一直由埃克森美孚和通用电气轮流坐庄,IBM 早早退出全球公司市值 TOP 10 行列,其位置由思科替代,到了 2007—2008 年科技股就只剩下微软一家。

这是因为 2006 年开启的中国 A 股牛市波澜壮阔,将中国石油、中国移动和中国工商银行推上全球公司市值 TOP 榜,中国石油多次超越埃克森美孚成为全球最大的能源公司,中国工商银行更是戴上全球最大银行桂冠,可见那轮牛市有多疯狂。

那时,许多人的手机铃声为改编歌曲《死了都不卖》:“死了都不卖,不给我翻倍不痛快,我们散户只有这样才不被打败,死了都不卖,不涨到心慌不痛快,投资中国心永在。”

新浪财经成为最为火爆的网站之一,由于访问人数激增甚至短暂出现过页面加载不了的情况,而股吧成为最火爆的社区之一。

办公室有了不成文的潜规则,下午 3 点收盘前不要约见客户、不要开会、不要催促,就算你不炒股,客户也可能要炒股,同事也可能要炒股。

“一个月工资还没有我在股市上一天赚得多”,白领这么想、工人这么想、清洁阿姨也是这么想的,最后连擦皮鞋的大妈逢人就说股票。

2008 年,也是金融危机元年,“大萧条”成为制造这起危机的华尔街热词,悲观再度笼罩天空,然而这也是一个重要的转折点,量换宽松后美股开启了 10 年大牛市,而引领这波大牛市的是科技股,华尔街的口味再度改变。

2018:五朵金花争花魁

2018 年全球上市公司市值最大的 10 家公司,分别为微软、苹果、亚马逊、Alphabet(谷歌母公司)、伯克希尔、腾讯、Facebook、阿里巴巴、美国强生和摩根大通。

那几年美国 5 家 + 中国 2 家一共 7 家科技公司长期占据全球公司市值 TOP 10,特别是苹果公司,成为华尔街的“甜心”,就连巴菲特也成为苹果的“迷妹”,不断增持苹果股票,最新数据是 2.525 亿股,要知道昔日巴菲特可是连微软也看不上眼的。

2018 年,Facebook、苹果、微软、亚马逊和 Alphabet 是美股上涨的领头羊,这五家科技公司对标准普尔 500 指数贡献率高达 98%,如果剔除这五家公司标准普尔 500 指数就由上涨改为下跌。这五家公司市值之和 = 标普 500 指数尾部 282 家公司市值之和。

苹果公司自 2012 年第一次坐上“铁王座”后,就一直把持这个位置,直到 2018 年创下万亿美元市值世界纪录后,华尔街开始做空苹果,导致后者股价暴跌,最终以 314 亿美元之差让位微软,也就是微软是捡漏才再回王座,自然万众的焦点没在它身上。

在苹果股价下跌之前,Facebook 就已经先跌了,7 月的一个周四市值跌去 1000 多亿美元,成为美国最大单日市值蒸发纪录,也是世界最大单日市值蒸发纪录。

更糟糕的是从科技股赚得盆满钵满的华尔街精英似乎又要换口味了:“生于 2009 年,殁于 2018 年,把墓碑立上去吧。”

总结:苹果市值未来堪忧

从 1996 年至 2018 年,全球公司市值 TOP 10 榜唯一幸存者是微软,可谓市值长青,哪怕是家里有油矿也不保证一定会成为夜晚最亮的十颗星。

华尔街的嗅觉总是最敏感的,投资方向一定是那个时代能代表先进生产力的公司,因此美股历史上铁路股、石油股、硬件股、软件股、互联网股才能先后引领风骚。

那 2028 年,有哪些公司可能上榜呢?来自中国和美国的互联网公司、人工智能公司很可能占据大部分位置,而苹果却未必会登榜。

因为华尔街就是一个渣男,爱你的时候把你舔上天,不爱你的时候把你贬成狗,历史上对跌下神坛的股票从来敬而远之,能东山再起的股票少之又少。

看到华为的成长与苹果的疲软,花旗银行、摩根士丹利、汇丰银行、美银美林、富国银行、高盛纷纷感到担忧、下调苹果股价预期,而一旦不可战胜神话预期改变了,未来的市值命运就堪忧了。

日期:2019.1.21　**责编:**许伟　**组版:**毛毛　**责校:**杨志刚

理财学院 欢迎大家加入电脑报理财群:329789299,验证码:理财之家。

战胜指数基金为何很难

@ 董师傅

与读者交流时谈到一个很有意思的话题，支付宝或微信理财通中去年定投指数基金比自己买卖股票要少亏许多，如果当初买到排名前三的指数基金就可不亏或者赚钱，为何直接炒股不如买指数基金？

巴菲特最早发现这个规律

这个现象早在 2005 年巴菲特就发现了并公之于众，不过对这个结论争议很大，后来美国著名投资人泰德·西德斯站出来跟巴菲特对赌，他募集了一只基金，然后挑选了 5 只 FOF 基金，通过 5 只 FOF 基金将钱投资到 100 多只对冲基金中，而巴菲特选择的是标普指数基金。不管是 5 年之后还是 10 年之后泰德·西德斯都是完败。

中国 A 股市场与美股市场有所差异，但这个规律也是通用的，来自中国证券登记结算有限责任公司的统计数据表明，A 股市场呈现“七二一”特征，也就是约 70%的投资者亏钱，约 20%的投资者持平，仅约 10%的投资者赚钱。而如果买指数基金，赚钱的概率就很高，以微信理财通为例，里面的指数基金成立以来收益为正的有四五十只，成立以来收益超过 200%的就有 5 只。

指数代表核心资产

这个规律背后的实质是指数代表核心资产、代表经济驱动发展方向。每一种指数都会定期调整股票成分，因此指数包含了当时热门行业具有竞争力的公司，例如 A 股 50 指数代表的超级蓝筹，亏损的、业绩不佳的公司会被剔除而业绩优异、蒸蒸日上的公司会被纳入，如此就保持了指数的活力；再比如沪深 100 指数，以前房地产公司居多，如今科技公司居多；看看美国道琼斯指数，早期的铁路公司较多，20 世纪七八十年代石油公司较多，如今是互联网公司和生物医药公司居多。

民间股神为何那么多

然而，我们在股吧、雪球、微博等经常看到有人晒较高收益率，似乎个人收益跑赢指数基金不是什么难事。这又是怎么回事呢？其实这是幸存者偏差，当取得资讯的渠道仅来自获得较高收益人群时（因为绝大多数亏损的人保持沉默不愿意晒），大众得到的感知就会被扭曲，这也是民间股神为何那么多的原因——特别是资金少的时候，投资者往往愿意孤注一掷豪赌一只股票，运气好就可以获得超额收益从而名声大噪，但时间拉长了看未必次次运气都好。

因此，如果个人投资能力不强，还不如在支付宝或微信理财通中定投指数基金。

本文仅代表个人观点，跟本报无关。股市有风险，投资需谨慎，本文仅作参考，实际盈亏自负。

Q&A问答

华星光电与京东方的区别

@碰巧路过：董师傅，TCL的华星光电跟京东方有何区别？

@董师傅：区别不算很大，主要集中在产品线。京东方投入更大产品线更多，因此产品种类丰富，涉及电视机、手机、平板电脑、笔记本电脑、智能家居等，而华星光电主要聚焦电视机和手机两个领域。在高端屏方向，京东方比华星光电领先一步，京东方已经为华为 Mate 20 供货，在 OLED 方面投资也更快。另外，京东方还聚焦了大健康产业，华星光电则更为专注主业。总的来说，京东方和华星光电之间的竞争并不激烈，更多的是联手向韩国 LG 和三星、中国台湾友达光电和群创光电抢夺市场份额。目前三星中低端液晶显示面板就从京东方和华星光电采购。

科大讯飞值得关注

@ 觉照观照：董师傅，《电脑报》以前分析科大讯飞认为 22 元以下是安全区域，这次科大讯飞跌下去没有买，好后悔。你说科大讯飞会不会又回到 28~33 元的震荡区间，重复之前的历史走势？

@ 董师傅：科大讯飞是 A 股人工智能的龙头股，只要云从科技、商汤科技等一天没有登陆 A 股，它的稀缺性就不会消失，因此存在反反复复炒作的情况，你回顾一下科大讯飞六七年的走势就明白了，所以你可以采取中线 + 短线的方式投资。至于科大讯飞会不会在 28~33 元震荡，只能说概率比较大，毕竟历史上大多数时候股价就在这个区间震荡。另外，公司提供 AI 能力和场景方案的开放平台做得还不错，营业收入翻倍了。唯一需要注意的是，经过反弹，股价积累了不少获利盘，又到了前期整理平台（30~33 元），注意短线风险。

做空腾讯控股资金增加

@ 黄金狮子头：董师傅，近期腾讯控股的做空资金在不断增加，这是为什么呢？

@ 董师傅：估计你才接触港股不久，所以有腾讯控股的沽空资金在不断增加的感觉，其实腾讯控股沽空资金大幅增加是在 430~450 港元时，由于积累了太多获利盘，空头看到了可乘之机纷纷加码，在股价下跌中间阶段一下多头资金投降变成空头资金，做空金额出现了一个高峰。2018 年底腾讯控股股价在底部区域有了一个反弹，空头资金不得不减仓应对，等反弹动力不足出现震荡时，空头资金这才逐步加码。严格来说，做空资金数量只是一个参考，并不是决定性因素，更多的还是要看基本面、技术面和获利盘。

蚂蚁金服入股新开普

@ 夏日白帆：董师傅，蚂蚁金服为什么入股新开普？同花顺给新开普的基本面评分才 2 星半。这股跌到蚂蚁金服成本价 6.62 元可以买不？

@ 董师傅：蚂蚁金服旗下的上海云鑫受让新开普 3021 万股股份，约占公司目前总股本的 6.28%，如此一来新开普就成为第四只蚂蚁金服概念股——之前上海云鑫先后获得永安行 8.33%股份、卫宁健康 5.04%股份和润和软件 5.05%股份。严格来说，蚂蚁金服看中的是新开普子公司完美数联，这家子公司拥有“完美校园”互联网平台，双方可以合作实现智慧校园的目标。因此，蚂蚁金服是战略投资，成本价 6.62 元只能作为长线投资的参考价，不能作为短线和中线投资的参考价。

商誉问题解除警报？

@ 北极泪：董师傅，关于商誉解除警报的文章太专业了，没有看懂。

@ 董师傅：关于这个问题有不少读者都在问，这里用白话来解释一下商誉由减值改为摊销的不同：张三手中有 100 元钱，李四手中有 10 个西瓜，西瓜价值 30 元，现在张三花 100 元钱买了李四的西瓜，那么多出来的 70 元就是商誉，按照原来的规则张三每天吃一个西瓜，到了第十天西瓜吃完了说拉肚子，这 70 元白花了，新规则下张三每天依然吃一个西瓜，但每吃一个瓜确认没事就认为多花的 7 元值了，当然到了第十天吃了西瓜要拉肚子依然无法避免。说白了，就是不要把商誉问题一次性曝光，用柔和的方法处理。

请关注董师傅微博

想追踪董师傅的最新研究成果，不妨关注董师傅的微博。如果有个人上网的心得体会，也可以跟董师傅在线交流。此外，还可以加入电脑报读者交流群：63357672，入群暗号：陈邓新。

日期:2019.1.21 **责编:**杨靖怡 **组版:**毛毛 **责校:**杨志刚

编辑观察

能卷起来的柔性屏，折叠下一个十年

《少数派报告》《黑镜》等科幻电影中，主角们把大屏幕像书本一样折叠起来揣进裤兜曾让无数人感到惊奇与向往。谁能想到，科幻电影中的情景已经成功渗透进入人们生活……

@电脑报资深编辑 张毅

CES 2019上霸屏的柔性屏

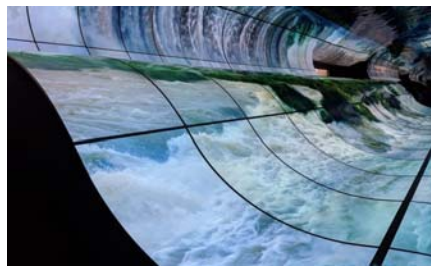
作为一年一度的全球科技盛宴，CES从不缺乏话题与焦点，每年的CES展会上总能涌现出一大批预示着未来科技发展方向与趋势的产品和技术理念，而在刚刚过去的CES 2019上，5G、智能汽车、智能家居等产品的确给人们留下了极深印象，但在众多焦点中要说给电脑报前方记者团印象最深刻的，莫过于成功开启“霸屏”模式的柔性屏了。

提到柔性屏，不少人第一反应恐怕是三星、LG这样的韩系面板巨头，然而，这一次CES 2019上，柔性屏板块大出风头的却是来自中国的柔宇。

柔宇不仅在2018年率先量产全柔性显示屏，更在CES 2019上展出了全球首款消费级可折叠柔性屏手机FlexPai柔派，以及荣获CES 2019创新大奖的柔性智能音箱等，众多柔性屏设备在现场掀起热潮，使柔宇再次成为CES人气最旺的展位之一。

柔宇的设备更偏“精巧”，着重于移动端，而韩系巨头则在大屏领域露出了“肌肉”。CES 2019会场，LG用柔性OLED电视搭建了一座环形天幕，其中OLED柔性屏“瀑布”宽65英尺（19.8米）、高20英尺（6.1米），其使用了112块55英寸普通面板，以及76块弯曲 + 72块凸起的面板。

拱形的波浪营造出了一种极为震撼的效果，从头顶一直贯穿到地板。场景方面，LG精心准备了沙漠、海洋、瀑布等展示不同光线的渲染模式，辅以自然立体的音频效果，同样成为CES 2019展会嘉宾们必到的“打卡”网红展区。三星同样在CES 2019现场搭建了曲面天幕电视墙，并传出在闭幕会议上向客户展出可折叠手机原型。



独特的外观造型和应用方式本身就令柔性屏充满话题性，各式柔性屏产品在CES 2019崭露头角的同时，中国面板厂商的崛起更令国内科技粉们感到振奋。

努力弯道超车的中国厂商

液晶面板属于资金与技术密集型行业，国内京东方、深天马、欧菲光等面板领域巨头，多年来一直在努力追赶具有先行优势的日韩面板企业，而以智能手机、平板电脑为代表的小尺寸面板应用领域，我国面板企业凭借全产业链的精耕细作，已经在全球范围内积累了不小优势，柔性屏的崛起，让我国面板厂商有了弯道超车的机会。

柔性屏应用的多样性，令国产面板企业拥有足够的成长空间，除人们熟悉的智能手机外，智能手表、可穿戴设备、智能家居、智能汽车等领域均可成为柔性屏应用市场，当一切设备都可以不拘泥于现在大家看到的大大小小的方正体，而是能够弯折，甚至直接卷起来让人带走，这样它们的便利性和应用范围就会变得更广。

以柔宇、维信诺、京东方、深天马为代表的中国柔性屏企业更专注于小尺寸柔性屏的研发与制造，这同国内智能手机企业在全球范围内强势崛起有一定的关系，强强联合往往更容易在新技术推广阶段争夺全球话语权，而LG、三星则在全尺寸布局上相对完整，更在家电、展示等大尺寸柔性屏应用领域拥有深厚积淀。

用专利构筑护城河

多样化的应用空间以及高速成长的终端企业令我国柔性屏企业有了弯道超车的机会，作为未来十年显示及人机交互趋势的技术和产品，想要分享市场成长的红利并在全球市场拥有足够的话语权，以技术为核心的护城河构建是尤为重要的。

无论是三星、LG这样的上游面板企业还是苹果这样的终端设备企业，均在过去的几年里囤积了不少柔性屏专利，而我国京东方、柔宇等面板企业同样早早地就开始在柔性屏领域做专利技术布局，小米、华为等终端企业也同样加码布局柔性屏专利。

经历智能手机“黄金时代”的产业链企业，自然明白专利壁垒对于企业发展甚至存亡的重要意义，而众多产业链企业持续加大柔性屏技术及产品研发投入的做法，又会反过来刺激柔性屏产业生态的成长与崛起，这样的大环境下，不少市场人士看好柔性屏市场在2020年大爆发就不难理解了。

写在最后：折叠下一个十年

柔性屏技术从概念起步，可谓一个从无到有摸着石头过河的创新旅程。有很多应用领域都是在不断探索中慢慢浮现的，从智能手机到办公教育、媒体广告、建筑装饰及智能交通，柔性屏企业在漫长的成长过程中已经看到并挖掘出很多机会，这样的创新技术在很多行业当中都有极强的爆发力和广阔的应用空间，当折叠成为普遍性的平台技术时，柔性屏完全有机会成为科技下一个十年的明星。

新闻观察

卖一块赔一块？AMD 7nm游戏显卡引追捧

CES 2019大会上，AMD CEO苏姿丰意外发布了全球首款7nm GPU的游戏显卡Radeon VII，仍然基于Vega架构但经过了演进，性能、功耗表现都有大幅提升，699美元的定价则直指RTX 2080。

不过根据最新消息，Radeon VII只会制造不到5000块，而且卖出的每一块，AMD都在赔钱。

由于数量稀少，Radeon VII也不会有非公版卡，只有AMD的这么一批，卖完为止，不过这一点还有待深入确认。

其实，AMD去年早早就确认了7nm Vega的存在，不过重点放在了专业领域，已经发布了Radeon Instinct MI60、MI50两款计算卡，Radeon VII就是基于它们而来的。

之前有说法称，7nm Vega只会用于专业领域，而不会下放到游戏卡，因为成本太高了，基本上会卖一块赔一块，结果还真是如此。赔钱也要卖，苏妈这次真的是只为交个朋友而来啊。

Radeon VII集成了60个计算单元、3840个流处理器，介于MI60与MI50之间，而考虑到MI50的性能介于RTX 2080与RTX 2070之间，Radeon VII持平甚至部分超越RTX 2080问题并不大，当然这个还要看后续的评测。

Radeon VII还集成了4096bit 16GB HBM2显存，带宽达1TB/s，而考虑到HBM系列显存的成本一直比较高，这里还要用四颗4GB，相信这也是Radeon VII成本居高不下的关键原因。

至于说为什么不做两颗组成8GB HBM2，那样势必又要重新调整整个核心布局，成本不见得低多少，毕竟还是要优先保证Radeon Instinct系列的使用。对于喜欢A卡的玩家来说，Radeon VII能抢到就抢一块好了，或者再耐心等等，7nm工艺的新架构Navi应当会在今年年中问世，期待一下台北电脑展吧。

当贝投影F1体验：足以代替传统电视

只要是对智能电视稍有了解的人，肯定会对当贝市场有足够的印象。要知道，在此之前当贝针对智能电视、电视盒子、投影仪等产品打造的可定制化智能大屏系统解决方案——DBOS早已在业内小有名气，在得到了市场检验的同时也积累了一定的用户群体。而当贝打造的首款智能投影产品——当贝投影F1，它可不可以取代家里的电视呢？

扫码关注机智猫
获取更多优质内容

易用性是其绝对优势

和同样作为显示设备的电视相比，投影设备具有体积小、显示面积大的先天优势。但如果放到几年前，这样的优势就得另当别论了。传统投影仪虽然主机机身不大，但却需要比较复杂的布线、安装，同时还需要搭配PC、音箱等输出设备才能保证正常使用。虽然同样具备无可比拟的显示面积优势，但其使用成本对于普通用户而言依然具有较高的门槛。

智能投影设备的出现对于普通用户而言显然是极为友好的，因为它和手机等智能产品一样，是一种高度集成化的设备。拿当贝投影F1来说，在维持了和普通投影设备大致相当的机身体积下，其实现了投影仪+电视盒子+音箱三合一的功能，能够在脱离任何额外的输入、输出设备的情况下直接完成投影。

如此一来，作为投影设备的F1在体积上的优势就得以进一步加强。这对于空间比较有限的家庭用户，或者是租房人群来说是一个好消息。不过，当贝投影F1采用的依然是长焦投影模式。依然需要在距离投影面2-3米的距离之间找到一个用于固定的支点。按照实际的使用情况来说，依然建议使用吊装的方式最为简便。这样的情况下，要想在你的客厅中使用F1依然面临安装支架和电源走线的问题。而此时，F1较短的电源线以及硕大的适配器就成为你需要解决的实际问题。

不过，如果你只是将F1作为家庭娱乐中的补充设备，就不必面对这样的问题。因为它轻便的机身和简单的使用方式完全能够让你在几分钟内完成安装和收纳。你可以将其放置在小桌子或者是茶几上即可。此时，你只需要一面白墙即可获得一块超过百英寸的显示区域。

除了安装方式之外，F1的使用也几乎是没有任何门槛的。它的系统交互及设计都和一般的智能电视或者电视盒子别无二致，甚至可以说更简单。同样用遥控器作为主要交互设备的前提下，你可以在没有任何使用成本的情况下轻松地完成所有的日常操作。值得一提的是，F1的遥控器和普通的电视遥控器有一个小的区别就是在侧方增加了一个调焦的按钮。按下之后，投影能够自动完成对焦。

不仅有大屏，更有细节

F1能够在2.67米的距离上，投射出100英寸的画面。虽然其最大能够支持高达300英寸的投影面积，但其最佳的观赏尺寸就在100英寸左右。如果投影面积继续增加，画面的显示精度和色彩表现就会打一些折扣。而这样的投影距离，也是符合大多数家庭场景的实际空间表现的。而100英寸的显示面积也远远超过了绝大多数家庭电视的显示面积。

值得一提的是，F1具备了自动调焦和画面校正功能。对于一款可能在日常使用过程中经常移动的投影仪，这两项功能的具备非常重要。尤其是在一些可能会造成画面形变的投影场景下，可以通过手动或者自动的形式进行画面纠正和调节。

就实际的观感而言，F1 1080P级别的物理投影分辨率在细节表现上已经达到了非常高的水平。尤其是在暗光条件下，其1400ANSI流明的显示亮度保证投射出来的画面能够清晰地看见人物脸部的细微表情。不过，投影的效果依然受限于整体空间和投影画面的亮度，这也是其在画质上和电视相比差异最明显的地方。如果是在白天，有光线干扰的情况下，整个投影的画面依然会有一种朦胧感。而在投射一些画面整体亮度较低的影片时，画面的暗部细节表现也不如电视的硬屏。

是否能取代电视的另一个关键点就在于能不能看到和电视一样的内容。当贝OS内置的影视资源主要是和爱奇艺以及芒果TV合作。这两家的优势在于综艺资源方面，比如爱奇艺专属的《奇葩说》这样的网综，以及《歌手》这类由芒果TV独占的大台综艺。在影视资源方面，目前大多数及时上线的热门电影都是会员专享。不过，其360元每年的年度会员费用和几家主流的影视平台相比并不算便宜。

作为深耕国内市场多年的电视应用市场，当贝最大的优势还是体现在电视应用上。在投影内置的应用市场中，可以很轻松地找到很多大屏、聚合类的专业电视应用。在丰富性和专业性上完全能够碾压大多数电视和盒子内置的应用市场。不过由于众所周知的原因，如果你想要在投影上看新闻联播或者是春晚，可能还是需要一些特殊的技巧，你懂的。

高码率片源也游刃有余

当贝F1另一个显著的优势就在于其强悍的硬件性能。

当贝投影F1 搭载的是Mstar芯片，并且还是目前性能最强的极光6A938。极光6A938 性能相比6A928 足足有了40%以上的提升，尤其CPU部分性能更是有85%以上的巨幅提升。这款芯片搭载独有的“4K臻彩引擎Pro”技术，提供“解抖动”（De-Judder）、“解噪声”（De-Noise）、“先进颜色处理”（Advance-Color）和“高动态范围”（HDR）等最新技术的支持。并且对4K编码格式有了更完整的支持，H.265（HEVC）、VP9、H. 264 等编码格式均不在话下。

其实我们用了一个最简单的方式来量化当贝投影F1的性能表现：跑分。

下转17版

当贝投影F1的机身体积和一般的投影仪大致相当

当贝投影F1的机身表面加入了金属和织物两种材质

丰富的拓展接口方便接入各种外接设备

最高支持1400ANSI流明的投影亮度，在暗光下有不错的画质表现

F1的遥控器也跟大多数的智能电视遥控器一样简洁、直观

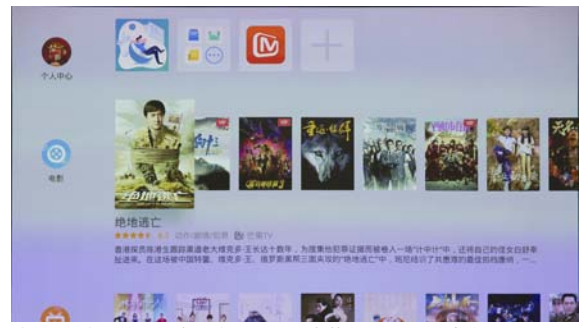
日期:2019.1.21 **责编:**黄益甲 **组版:**陈学兵 **责校:**杨军

上接16版

和手机一样，著名的跑分软件安兔兔也开发了专门的针对电视产品的安兔兔TV版。当贝投影F1在安兔兔上拿下了接近45000分的高分，在设备性能排行榜上位居第二。这也是目前智能投影产品中性能最强的设备。同时其3GB+32GB的内存也是电视类产品中的旗舰级配置。

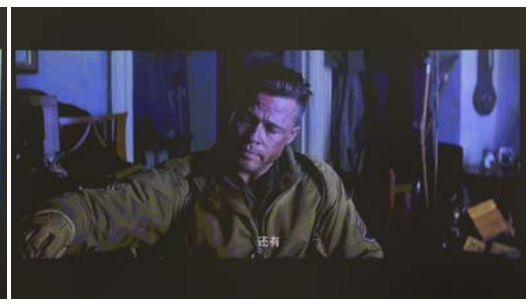
在这样的碾压目前绝大多数电视的性能配置下，当贝投影F1在面对一些高码率片源时显得更加游刃有余。日常你们所常见的《烤鸭》《迪拜》等4K测试片源，当贝投影F1都能实现流畅输出无压力。不过，有一点不足的是，投影在对部分视频格式的兼容方面还有一定的提升空间。

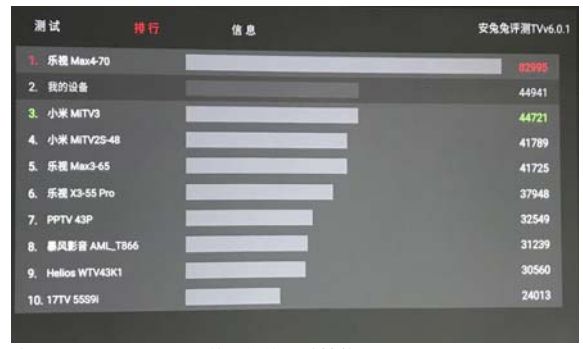
此外，在拓展性方面，F1也是提供了足够的基本配置。除了常见的网络、HDMI、耳机接口之外，还提供了两个USB3.0接口。这些接口能够利用你家的各种外接设备进行更加优异的观影体验。



当贝OS内置的影视资源主要是和爱奇艺以及芒果TV合作

100英寸的投影面积远远超过了大多数家庭的电视尺寸


从观感来看，1080P级别分辨率的画质展现出了不错的画面细节



当贝投影F1展现出了目前顶级的硬件性能

总结

当贝投影F1能不能代替你家里的电视？使用之后得出的结论是：完全可以。

即便是当贝投影F1在绝对的画质表现上和同级别的电视有一定差距，同时还对环境光线有一定的要求，但就我们日常的使用而言，电视的日常使用率其实并没有那么高。除了部分发烧群体之外，大多数普通用户对于电视需求更多的还是更大的显示面积。在这样的核心需求下，投影设备具有明显的优势。而要获得这样的优势，用户又不必付出较高的使用成本。

从产品层面来看，售价4499元的F1算是一款有诚意的产品。用料足、配置高、体验良好。作为当贝推出的第一款硬件设备，其无论是软件还是硬件其实都挑不出什么毛病，甚至在某些配置、性能层面还做到了业内高水准，体现了当贝作为大屏市场的老品牌所蕴含的深厚技术实力。和目前市面上主流的同级别产品相比，当贝投影F1在资源整合、性能表现方面都拥有足够的优势。

为什么当贝要推出这样一款硬件产品？在我看来，这似乎是水到渠成的事情。凭借着自家在大屏市场多年积累的资源，当贝在软件、内容方面拥有得天独厚的优势。可以说在围绕大屏软硬件形成的生态链上，当贝投影F1算是当贝布局已久，且又最为关键的节点。或许当贝就是看到了如今电视作为客厅中心的地位日渐衰落的大背景下，以智能投影仪为代表的新型智能设备所具备的独到优势和巨大市场潜力。从这一点来看，当贝投影F1的未来更是不容小觑。

思锐口袋稳定器体验：不到200块的手机稳定器能用吗？

说到手机稳定器，首推的肯定是大疆，可买手机才花了一千，却要买个跟它一样价格的稳定器吗？小白用户其实也用不着大疆，那我手上这款价格196元的思锐口袋稳定器适合他们吗？

小巧得可轻松放进口袋

提到思锐这个品牌一般想到的是三脚架，不过这几年随着手机摄影的崛起，它也推出了不少手机外设产品，这次推出的这款手机稳定器还是挺有创意的，尺寸非常小巧，就跟之前的大疆口袋云台相机差不多大小，160g的重量也非常轻便，便携性很不错。同时上面还带有一个补光灯和自拍镜，支持蓝牙连接，底部可以外接脚架。

主要构成就是一个手机夹，以及握把内与它相连的稳定电机。结构非常简单，跟三轴稳定器产品相比，它只能提供单轴稳定。使用起来也没有三轴稳定器那般智能，将手机放入手机夹之后还需要自己调整平衡，这是我觉得它用起来最不便的地方，调了又调才能找到平衡，一开始就让人失去耐心。

还有非常重要的一点是，稳定器需要插上手机之后才能开机，不然电机空载，机身会强烈地振动，这对电机是有伤害的，建议厂商在机身上给个醒目的提示。装上手机调整好平衡之后，正常开机，问题又来了，由于没有任何开机提示，导致我都不知道已经开始运行了，反正用起来的感觉就是无感……不过晃动一下就可以发现，稳定性还是挺不错的。

体积小巧轻便、结构简单，由于是全塑料机身，所以质感比较一般

单轴稳定可提升运动防抖

为了测试防抖效果，我先在步行状态下，边走边录对比安装稳定器前后的抖动情况，发现它的防抖效果并不明显。然后测试难度更大的跑动拍摄状态，哎，你还别说，这下效果就出来了，没有稳定器的情况下，抖动非常厉害，而有稳定器之后抖动有很大缓解。由于是单轴稳定，所以它对于左右水平晃动能有一定防抖效果，但纵向上下抖动就没办法了。

话说回来，如果真的是运动场景拍摄需求比较多的话，想靠这个小玩意来防抖，好像也有点勉强。那它对于vloggers需求比较大的前置拍摄防抖又怎么样呢？它的柔光灯不就是为前置自拍而设计的？

首先要说一点，单手拿着这个小巧的稳定器边走边拍vlog没什么压力，可以解放你一只手出来干点别的，但是防抖效果吧，就跟之前边走边拍差不多，没什么明显感受。它的柔光灯位置设计得比较尴尬，在手柄的下方，所以，虽然光线挺亮的，但是从下往上照到你的脸，我们一般想出来吓人的时候才会这么干，所以，你懂的……

组合套装还有其他形态

对了，如果嫌这个手柄太短了不好握持，它还提供了多功能自拍杆的组合套装。这个多功能自拍杆是思锐原本就有的产品，延伸杆可以拉长变成自拍杆，支持蓝牙遥控功能，收起来之后又可以充当桌面支架。

我感觉桌面支架应该是它的主要应用场景，因为自身偏重，临时当自拍杆还行，长时间使用比如户外直播真心不推荐，除非你臂力惊人。如果是当桌面脚架使用，那稳定器的作用又在哪里呢？有个好处是组合套装的定价是296元，比两款产品单独购买便宜大概50元哦。

看到这里，你应该也知道这个不到200块的手机稳定器值不值得买了，如果你真心喜欢拍视频，而且拍得多，那么它肯定不是你的菜，这个也就能给小白用户玩玩，但是等几天新鲜劲儿一过，大概就被丢在一边了。其实只是200块，就一顿火锅的钱，看你怎么选啦。

可变身自拍杆或桌面支架，更增加稳定性

日期:2019.1.21 **责编**:黄益甲 **组版**:陈学兵 **责校**:杨军

能玩光追能超频
iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC首发评测

在1月7日的CES2019上，NVIDIA正式发布了图灵架构的甜品级产品RTX 2060。虽然起售价已经涨到了349美元，但官方宣称“游戏体验能够媲美GTX1070Ti”、“开启DXR能够60fps流畅运行《战地5》”，依旧刺激着玩家的眼球。我们收到了来自iGame的GeForce RTX 2060 Vulcan X OC，和大家一起来看看RTX 2060非公版的表现。

威猛装甲 炫彩灯光

iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 第一眼看去和之前的 iGame RTX 2080/2080 Ti Vulcan X OC 在外观上非常相似，合金压铸的外甲配合有浮雕工艺打造的纹理装饰，iGame 独有的极幻霓虹 RGB 灯效系统巧妙地隐藏在装甲之下，颇似超跑底盘氛围灯效，更给人一种能量要从盔甲中溢出的气势，凸显硬派科技魅力。

除了正面装甲具备灯效之外，iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 也同样配备了拥有大面积灯效的“灵视背板”，可以通过 iGame Dynamik Light 对极幻霓虹灯效系统进行自由调节，还能根据显卡负载变换灯效，视觉效果与实用价值兼得，是“光污染”玩家的最爱。

iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 配备了 iGame Status Monitor 1.0 状态监测侧屏，能够直观地显示显卡的核心频率、温度、显存占用和负载等信息。

豪华供电 一键超频

该显卡采用了 10+2 相 I.P.P 供电加上全钽电容供电设计，比公版 6+2 相的供电设计强大了不少。升级版施剑者散热器相比初代加大了散热鳍片面积，配合 5 根热管能够带来不错的散热效果。散热装甲下的 3 个嗅温精灵温度传感器，能够快速准确地监测显卡工作温度，从而对 3 个风扇实现智能控制，在散热效率和噪音之间取得完美的平衡。

输出接口方面，该显卡拥有 3 个 DP 接口、1 个 HDMI 接口和 1 个 USB Type-C 接口，一键超频按键同样也有配备，按下并重启后 GPU 核心频率会超频至 1830MHz，让性能释放更加激进。

3DMark理论性能和实际游戏测试

在 3DMark 基准测试中，可以看到该显卡在一键超频后的得分相比默认频率有 4%-7%的提升，相比前一代产品 GTX1070Ti 在测试中各有胜负。和更高级的 RTX 2070 相比则有 16%到 26%的性能差距。

从 DX11 和 DX12 游戏测试结果来看，iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 作为甜品级显卡在 1080P 分辨率下的游戏体验是令人满意的，2K 分辨率下只要适当调整画质也可以得到满意的 fps 表现，而 4K 分辨率依旧不是这个级别显卡的菜。iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 在默认频率下和 GTX1070Ti 相比各有胜负，但一键超频后相比 GTX1070Ti 在绝大多数情况下都有 2%-11%的提升。和更高级的 RTX 2070 相比，iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 在大多数情况下有着 8%-21%的性能差距。

	FS	FSE	FSU	TS	TSE	PR
GTX 1070 Ti	19597	9418	4693	6650	3065	N/A
RTX 2070	22932	10909	5385	9073	4232	4849
RTX 2060	18867	8764	4074	7186	3294	3689
RTX 2060 OC	19712	9187	4314	7654	3498	3834

游戏	显卡型号	1080P (fps)	2K (fps)	4K(fps)
《幽灵行动：荒野》最高画质	GTX 1070 Ti	56.26	44.72	26.38
	RTX 2070	66.67	52.32	31.96
	RTX 2060	58.32	44.44	26.43
	RTX 2060 OC	60.69	45.59	27.61
《孤岛惊魂5》最高画质	GTX 1070 Ti	105	76	39
	RTX 2070	119	89	47
	RTX 2060	102	74	37
	RTX 2060 OC	108	78	39
《刺客信条：奥德赛》最高画质	GTX 1070 Ti	56	43	27
	RTX 2070	65	53	35
	RTX 2060	57	45	24
	RTX 2060 OC	60	48	25
《古墓丽影：崛起》最高画质	GTX 1070 Ti	119.97	83.51	42.14
	RTX 2070	137.28	101.73	52.19
	RTX 2060	119.2	82.84	42.16
	RTX 2060 OC	121.3	86.89	44.36
《古墓丽影：暗影》最高画质	GTX 1070 Ti	79	52	26
	RTX 2070	100	68	35
	RTX 2060	82	54	27
	RTX 2060 OC	86	56	29

1080P分辨率跑光线追踪没问题

从测试结果我们可以看到，如果关闭 DXR，无论是在 1080P 还是 2K 分辨率下，iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 都可以超过 60fps 流畅运行最高画质毫无压力。开启 DXR 之后，该卡也能在 1080P 分辨率下，以 DXR 的中画质在 60fps 左右流畅运行，基本上实现了老黄在发布会上说的开启 DXR 以 60fps 流畅运行《战地 5》。

	1080P	2K
DXR关	96	77
DXR低	65	44
DXR中	59	39
DXR 高	52	35
DXR 最高	46	29

散热和超频测试

得益于良好的散热系统，iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 的散热表现比较不错。在使用 Furmark 满载连续考机 30 分钟的情况下，GPU 温度只有 61℃，比公版 RTX 2060 的满载温度低了 6-7℃，GPU Boost4.0 频率则稳定在 1965MHz 上。我们也尝试将该显卡再进行一次超频。在不加压的情况下将核心频率拉到了 1880MHz，显存频率拉到了 2000MHz（等效频率 16000MHz），并顺利地通过了 Furmark20 分钟的考机，3DMark 测试成绩可以提高 3%-7%，表现比较不错。

总结 综合素质优秀的新甜品

RTX 2060 作为新一代的甜品级显卡，性能上已经完全超越了上一代的 GTX1060，达到了和更高级的 GTX1070Ti 在性能上不分伸伯的水平。对于非公版产品而言，随着频率的提升已经能够非常接近 GTX1080 的水平。而目前 RTX 2060 和 GTX1070Ti 的售价基本上在一个区间，可以说 RTX 2060 就是为了取代 GTX1070Ti 而来。相同的价位，相似的性能，而 RTX 2060 多出了光线追踪和 DLSS，可以说是目前图灵显卡中性价比非常高的一款产品。

回到 iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 上，作为一款甜品级的显卡，iGame 依旧为其提供了旗舰款一脉相承的散热器，为显卡提供了良好的散热环境。硬派的外观设计、标志性的侧屏和带有 RGB 灯光的“灵视背板”让颜控玩家也不再纠结。总的来说，iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC 在保证有高频率表现的同时也有着良好的散热能力，是一款没有明显短板的产品，对于想要体验光线追踪的主流玩家来说，该显卡是一个不错的选择。

规格参数

基础频率：1680MHz
一键加速：1830MHz
显存频率：14000MHz
显存容量：6GB（GDDR6）
辅助供电：8Pin+8Pin
参考价格：3599元

测试平台

CPU：Intel 酷睿 i7-8700K
内存：iGame 8GB DDR4 3200MHz × 2
主板：iGame Z390 Vulcan X
硬盘：西部数据 Black NVMe SSD 1TB
显卡：iGame GeForce RTX 2060 Vulcan X OC
电源：NZXT E850
操作系统：Windows10 64bit 1809 专业版
显示驱动：417.54

iGame Vulcan X OC 系列家族式的外甲和散热设计

“灵视背板”可自由调节 RGB 灯光

拥有 iGame Status Monitor 1.0 状态监测侧屏

10+2 相 I.P.P 供电 + 全钽电容供电

日期：2019.1.21 **责编：**戴寅 **组版：**陈学兵 **责校：**杨军

红色与白色的激情碰撞

两款新配色赛睿 Sensei 310鼠标评测

在2018年底到2019年初这段时间里，电竞外设大厂赛睿动作频频，推出了大把新品。接下来要体验的是采用全新配色的Sensei 310，一起来看看它们究竟有何不同。

玩家对于电竞外设的要求是不断提升的，从最开始的好用、耐用到手感好还要外观炫。Sensei 310本身就是中端市场上一款非常出色的产品，为了满足玩家对于个性的追求，赛睿又推出了两种全新的配色方案——火星红和北极白。

与普通版的Sensei 310相比，Sensei 310火星红/北极白的最主要区别在于将按键和背壳从磨砂表面换成了高亮表面并配上了红色和白色。可能看到这里，你可能觉得不就是高亮表面鼠标么，赛睿的各种霜冻之蓝版不是早就见识过了么？这次Sensei 310火星红/北极白与之前霜冻之蓝的高亮表面截然不同，由于采用了类似于钢琴烤漆的工艺，表面更具质感，比如Sensei 310细看表面真有如法拉利车漆一般，就表面颜色的鲜艳程度和质感来说，比一般的高亮鼠标要好不少。配上RGB灯效，视觉效果简直爆表。此外，这两款鼠标侧裙为黑色，无论是黑红还是黑白都是经典的撞色搭配，这是之前赛睿从未用过的配色方案，让这两款鼠标更具辨识度。

两款鼠标延续了Sensei 310的双手对称造型，对手掌的支撑很到位，手指都能自由伸展，手感不错。由于采用了分体式按键设计，无论是按按键的任何部位回弹力和触发压力都是一样的，手感自然更好。另外，鼠标两边侧裙材质为硅胶，比起常见的橡胶，耐腐蚀性上会有更好的表现。

Sensei 310火星红/北极白均配备了TrueMove3传感器，其最高DPI能达到12000之外，还支持1比1追踪。有了这个技术，传感器会对鼠标加速、跳帧、直线修正等自动进行调节，从而让鼠标的动作和屏幕上的光标完全一致，从而提升了操作的准确性。

我们尝试在《绝地求生》《英雄联盟》等游戏中对Sensei 310火星红/北极白两款鼠标进行了实战体验，得益于1比1追踪，在甩枪射击、大范围移动光标、微操补兵等各种操作中，确实能感觉到使用Sensei 310火星红/北极白之后，光标定位的准确度更高，操作更流畅。

Sensei 310火星红

Sensei 310北极白

总结 为追求个性的玩家提供了更多的选择

对不少游戏玩家来说，电竞外设的颜值即正义、颜值即战斗力。Sensei 310火星红/北极白凭借抢眼的配色和RGB灯效，在一片黑色的电竞鼠标中格外的显眼。与一般的高亮背壳鼠标不同，Sensei 310火星红/北极白采用的是钢琴烤漆工艺，质感更出色，一眼就能看出区别来。

此外，产品延续了Sensei 310鼠标手感舒适、定位精准、性能出色等特性，更换外观不加价，给追求个性的玩家提供了更多的选择。

规格参数

连接方式：有线
接口：USB
分辨率：12000DPI
按键数：8个
线长：2m
重量：92g
参考价格：399元

FPS狙击利器

美商海盗船M65 RGB Elite上手体验

在CES2019上，美商海盗船正式发布了三款新鼠标和SLIPSTREAM无线技术，其中有一款便是M65 RGB Elite。从名字大家也能看出来和五年前的M65有不小的关系，而后缀也表明了其是一款升级了RGB灯光的产品。经过五年的改进，我们一起来看看新款在哪些方面有所升级。

美商海盗船M65 RGB Elite和之前的M65一样，依旧是一款专门针对FPS设计的鼠标。一眼看过去除了DPI调节键和M65有区别之外很难发现外形设计上的区别。从型号后缀我们也可以知道，这款鼠标加入了RGB灯光，其拥有双区动态RGB灯光，可以在美商海盗船iCue软件中自定义，同时可以和美商海盗船的全套产品同步灯光。

M65 RGB Elite采用了经久耐用的优质阳极氧化铝框架，不但能够经受住高强度游戏玩家对鼠标的折磨，同时按键采用了拥有五千万次敲击寿命的高性能欧姆龙微动，这个不用多说，欧姆龙微动的敲击感和品质这么多年来一直被游戏玩家们认可。该鼠标的底座和前作一样能够支持重量调节，总共三个重物可以让鼠标的总质量在97克到115克之间调节，并可调节重心，更好地匹配玩家的游戏操作，对于FPS玩家来说，一般还是更喜欢轻巧的鼠标手感以进行快速操作。

性能升级是M65 RGB Elite的重点之一，其采用了定制的新一代原相PMW3391光学传感器，不但有原生18000 DPI，还能够以每次1 DPI分辨率的步进在100到18000之间进行调节，让玩家在调节鼠标灵敏度时更加自由，获得更精确的跟踪能力，对于DPI敏感的FPS玩家来说有比较不错的体验。

M65 RGB Elite同样也拥有独特的狙击按键，当玩家按住位于鼠标左侧的狙击按键后，鼠标会立刻降低DPI，让玩家在进行狙击操作时获得更准确的操作度，瞄准起来更加方便。而鼠标的8个按键都可以通过美商海盗船iCue软件进行自定义，还可以和RGB灯光配置一起存储在板载存储中，随时携带。同时该鼠标还支持表面校准功能，以便适应不同表面的鼠标垫，获得更好的准确性和响应速度。

小狮子实际上手体验了这款鼠标一段时间。作为一款为FPS游戏特别设计开发的鼠标，M65 RGB Elite的尺寸相对来说要短一些，而且掌心高度会稍高一些，初次使用感觉会有一些不适应，但适应后在FPS游戏中的体验感觉很不错。搭载欧姆龙微动的按键很清脆，手感不错。滚轮的橡胶蒙皮上设计有纹理，段落感不错。而特有的狙击按键使用起来很有意思，按住时鼠标灵敏度立刻降低，在需要精准操作的地方比如狙击开镜后用起来非常方便，极大地减少了操作难度。

独具特色的狙击按键

总结 焕新升级的FPS游戏利器

当年的M65就是一款出色的FPS鼠标，而现在M65 RGB Elite依旧继承了前作的优点，虽然在整体设计上的变化不大，但是凭借RGB灯光和升级后的软硬件性能，让鼠标无论是在外观上还是操作体验上都有了明显的进步。经典的握持设计经历了时间的考验，全新的升级则能更好地面对未来的游戏，独特的狙击按键对于FPS玩家来说更是如虎添翼。对于喜欢吃鸡这样的FPS游戏玩家不妨入手体验一下。

规格参数

传输方式：连接方式：有线
接口：USB
分辨率：18000DPI
按键数：8个
线长：1.8m
重量：97g-115g
参考价格：429元

日期：2019.1.21 **责编：**戴寅 **组版：**陈学兵 **责校：**杨军

让工作更舒适的办公神器
ikbc Table E401/E412机械键盘评测

Table E401和Table E412两款产品是ikbc的年度旗舰之作，其无论是人体工学设计、机械轴的选择以及功能的打造上都围绕着办公用户的需求，堪称让工作更舒适的办公神器。

强化人体工学设计，打造出最舒适的办公机械键盘

Table 是 ikbc 在今年推出的全新中高端产品线，Table E401 和 Table E412 就是该系列的开山之作。两款产品除了按键个数不同（Table E401 为 87 键，Table E412 为 108 键）之外，其他设计都是一样的，所以在接下来的测试中，我们将重点对 Table E412 进行体验。

办公用户每天都会长时间使用键盘，要想提升舒适度，减轻手部的疲劳感，就需要从键盘的人体工学设计上入手。一般来说键盘的人体工学主要包括按键的排列、键帽的设计以及腕托等三大项，Table E412 在每一项上都进行了强化设计，从而打造出了目前舒适度最好的办公机械键盘。

为了符合人手打字时的运动轨迹，键盘键帽会采用弧线设计。传统的做法是键盘 6 排键帽分成 R1~R4 四种高度，Table E412 却是采用了 R1~R6 六种高度，这样的键帽更符合人手打字时的自然运动轨迹，在长时间使用后，手指的疲劳感确实没那么明显了。同时键盘还赠送了 7 颗不同高度的 R1 键帽，1 个键盘带来两种不同的输入手感。

一拿到 Table E412，笔者就觉得产品更为宽大的键帽非常抢眼。之所以 ikbc 将其键帽表面积做得比同类产品大 40%，为的是更大的面积对手指的压力更小，同时也增加了容错率。在体验中，特别是在高速打字时，使用 Table E412 的输入错误率显著下降了，办公效率明显提升了。按键之间更小的缝隙，也减少了固体侵入键盘内部的可能性，减少键盘发生故障的几率。还要提一句，键帽均为 ABS 喷漆镭雕工艺打造而成，手感细腻，字符清晰。

Table E412 也配备了腕托，手腕不会因为长时间紧绷而导致腱鞘炎。一体式设计保证在使用时腕托不会滑动，不会干扰到用户的工作。腕托表面为类肤材质，手感细腻且抗污耐久。

低调设计不会打扰到同事，Cherry原厂轴手感有保证

花哨的 RGB 背光配上响亮的按键音，这样的机械键盘放到办公室可不会受人欢迎。Table E412 采用了非常低调的设计，机身设计没有多余的造型，加上蓝灰配色，简约又低调。键盘带有白色背光灯，有范而不花哨，还有 5 级亮度、7 种灯效可供调节，提升键盘颜值的同时又不会显得太高调，用户对背光灯的各种要求都能满足。

在机械轴的选择上，我发现 Table E412 也是很有针对性。采用 Cherry 原厂轴可以说就是手感和性能的保障，显然是怕噪音干扰到其他人，键盘放弃了青轴，而提供静音红轴、红轴、茶轴和银轴等四种噪音相对较小的机械轴可选。本次体验用的是红轴版 Table E412，不要以为红轴只适合玩游戏，其实用来打字表现也很不错。按键直上直下没有段落感，按键音并不算大，手感轻巧，个人觉得打起字来一点都不比青轴差，而且触发压力更小，手指的疲劳感更不明显。通过这些机械轴的选择，既可以满足办公应用对于手感、性能的要求，也免去了噪音的烦恼，这也是 Table E412 特别适合办公用户的一个重要理由。

首创物理密码锁功能，键盘只由你一人掌握

在每天的工作中总会离开工位去洗手间、开会、吃饭，为了防止别人动你的电脑，一般操作是将电脑锁定，进入密码输入界面。要是遇到电脑太慢的话，这一进一出就是好几分钟，太影响工作效率了。

使用 Table E412 就不用这么麻烦了，键盘首创了拨动开关加物理密码锁的功能，点击设置密码按键，这时只有小键盘数字键和回车键能用，输入密码按回车键确定，密码就设置好了。以后离开工位时只要将拨动开关关闭，整个键盘就无法使用了，因此整个键盘只由你一个人操作。要使用键盘时只要打开拨动开关输入键盘密码就行，比起进入系统锁定界面，使用键盘密码锁，响应速度更快，操作更方便。

要修改密码也很方便，点击更改密码按键，先输入旧密码，这时设置密码按键灯也会亮起，之后再输入新密码就可以了，非常的简单。另外提醒大家一句，如果连续 7 次输入错误密码，之后键盘就会自动锁定（所有按键灯会频繁闪烁几秒后熄灭），你就需要用细针去触动键盘底部的 Reset 按键重置密码。

具备一定的便携性，独立的音量旋钮是亮点

一般来说机械键盘都不轻，如果是搬工位、去开会之类的，带机械键盘就会成为累赘。Table E412 就采用了比较轻量化的设计，前面板用工程塑料代替金属材质，在提供不错的抗冲击性能的同时就拿在手上的感觉而言，Table E412 算是同类产品中比较轻巧的，便于移动。键盘还采用了线材分离式设计，连接主机、移动都很顺手。还有一点，键盘的接口是 USB Type-C，正反面都可以插，用起来更方便。

虽说是一款定位办公的产品，Table E412 依然搭载了独立的音量旋钮设计，旋转式调节音量，按下旋钮就是静音，平时在工作之余看看电影、听听歌时用起来就很便利。因为其采用的是黄铜内芯，不仅更加顺滑而且具备不错的防锈性能。

总结 名副其实的高端办公机械键盘，开启舒适办公新时代

现在机械键盘产品虽然很丰富，但是那些都不是为办公设计的，灯效炫酷、按键声音清脆，与办公环境格格不入。但是用户对于机械键盘的需求又很旺盛，因此办公机械键盘是非常有必要的。

Table E412 和 Table E401 就是为此而生，产品强化了人体工学设计，毫不夸张地说这就是目前最舒适的机械键盘。同时在机械轴的选择上，采用 Cherry 轴保证手感、性能的同时，摒弃了青轴这样噪音较大的轴，而采用动静相对较小的轴，针对性十足。此外，键盘的白色背光灯，炫酷又不高调，首创的物理密码锁使用方便，再加上轻量化设计和独立的音量旋钮，整个键盘达到了很高的水准。

对办公键盘有苛刻要求的用户来说，Table E412 和 Table E401 完全就是为他们量身打造的优秀产品。

规格参数

键位：Table E401 87键/ Table E412 108键
键帽：ABS喷漆镭雕
传输方式：有线
机械轴：Cherry 静音红轴/红轴/茶轴/银轴
背光效果：白色背光(5级亮度、7种灯效)
尺 寸：378.17mm ×245.86mm ×11mm（Table E401）
459.22mm ×245.86mm ×11mm（Table E412）
参考价格：Table E401 **649**元起
Table E412 **699**元起

87 键的 Table E401

键盘键帽呈弧线设计

腕托表面为类肤材质

拨动开关旁边的就是设置密码按键和修改密码按键

独立音量旋钮

日期：2019.1.21 **责编：**熊乐 **组版：**向海蓉 **责校：**杨军

爱奇艺　腾讯视频　优酷土豆　电视家　哔哩哔哩

追剧神器你选谁？五款主流视频播放APP评测

闲暇时间在手机上看视频，已经成为很多朋友的休闲方式。不过市面上有很多的视频播放软件，各家的视频节目不同，播放方式也各有特色。那么哪款视频播放APP更适合追剧者使用呢？这里就选择市面上常见的五款视频播放APP进行对比评测。

参与评测的视频播放APP

爱奇艺：这是百度旗下的视频播放 APP，拥有海量、优质、高清的网络视频源，是专业的网络视频播放平台。

腾讯视频：腾讯旗下的视频播放平台，致力于打造中国领先的在线视频媒体平台，具有丰富的内容、极致的观看体验、便捷的登录方式、24 小时多平台无缝应用体验以及快捷分享等特色。

优酷土豆：这是阿里巴巴文化娱乐集团大优酷事业群下的视频平台。优酷和土豆两大视频平台覆盖 5.8 亿多屏终端，兼具版权、合制、自制、自频道、直播、VR 等多种内容形态。

电视家：这是一款免费提供新闻联播、娱乐综艺、现场直播等类型节目的视频软件，让用户可以第一时间了解时政新闻、当下热点。

哔哩哔哩：这是国内知名的视频弹幕网站，这里有及时的动漫新番，最棒的 ACG 氛围，最有创意的 UP 主（上传者）。

片源及搜索速度评测

对于追剧者来说，作为视频 APP 自然要能给用户提供更全面的视频源，这样用户才能在手机上尽情观看。为了对测评的 APP 做个全面的比较，这里笔者选择豆瓣上按评价排序得分最高（也就是最值得看）的 10 部电影，分别是《我不是药神》《头号玩家》《网络谜踪》《红海行动》《碟中谍 6：全面瓦解》《复仇者联盟 3：无限战争》《摄影机不要停！》《幸福的拉扎罗》《利兹与青鸟》《犬之岛》。依次利用这些追剧 APP 的视频搜索功能，看看哪家可以为用户提供全面的片源（因为电视家和哔哩哔哩侧重细分市场，这里不参与评测）。

经过实际评测可以看到，对于片源的搜索，参与测评的 APP 都在应用的上方提供一个醒目的搜索框，只要键入关键字即可快速进行搜索。对于搜索结果，腾讯视频的表现是最好的，搜到了最多的影片，特别是欧美流行的电影，具体测试结果见附表 1。

爱奇艺虽然是最早启动版权战略的视频网站，采取与主流制作公司合作的模式购买版权，比如万达院线、华谊兄弟、博纳、迪士尼以及索尼都有涉及。不过，随着版权花费的不断升高，爱奇艺逐步减少了版权买断，因此独播也越来越少了。

优酷土豆合并后，在版权方面投入也相应减少，腾讯近年来则加快版权采购，在电影方面，华纳、迪士尼、21 世纪福克斯在内的巨头都与腾讯视频有合作；在版权电视剧以及综艺方面，东方卫视、北京卫视以及江苏卫视都是腾讯视频的合作方。

此外，腾讯视频也是目前 TVB、泰剧、美剧的大本营，因此在搜索电影片源方面，腾讯视频胜出也是必然的结果。从片源方面来说，腾讯视频几乎是所有视频网站中最全面的。从内容丰富的程度来说，腾讯视频也是当之无愧的老大，无疑是喜欢看热门影视朋友的选择（图 1）。

图 1 腾讯视频的片源最丰富

图 2 爱奇艺非常适合爱追剧的用户使用

附表 1：豆瓣评分电影 TOP10 搜索对比

	我不是药神	头号玩家	网络谜踪	红海行动	碟中谍 6：全面瓦解	复仇者联盟 3：无限战争	摄影机不要停！	幸福的拉扎罗	利兹与青鸟	犬之岛	
爱奇艺	有	无	未上映，无	有	无	有	无	无，仅有预告片	无	有	4
优酷土豆	有	无	未上映，无	有	无	无	无	无，仅有预告片	无	无	2
腾讯视频	有	有	未上映，无	有	有	有	无	无，仅有预告片	无	无	5

播放体验对比

视频播放 APP 的最终用途是为用户提供视频播放功能，因此 APP 的设计无疑要给用户带来更佳的播放体验，这样才能让用户更有黏性。

从实际评测结果来看，在播放界面的设计上这些 APP 都非常类似，基本上都是三段式的设计，上部是视频分类，中部是视频预览，下部是首页与个人中心的设计。不过从实际播放电视剧的过程来看，在选择剧集开始播放的时候，对于免费会员，优酷会有 50 秒的广告，腾讯的则为 180 秒，爱奇艺则可以无广告立刻开始播放，播放界面上下滑动调整音量、左右滑动调整进度也非常方便，而且加载的速度非常快（在同一 WiFi 下比较，爱奇艺的加载速度基本没有延迟），非常适合爱追电视剧的朋友使用（图 2）。

相对来说，由于电视家和哔哩哔哩的功能相比其他三款 APP 的功能要简单一些，因此播放界面设计得比较简洁。其中电视家侧重电视直播，电视家 APP 提供中央台、卫视等直播节目，点击即可观看在线直播的电视节目，很适合在手机上看直播新闻的用户使用。哔哩哔哩则主打动画影视，更适合喜欢追动漫的朋友使用（图 3）。

图 3 哔哩哔哩适合动漫播放

图 4 优酷视频的片源比较多

收费对比评测

随着大家版权意识的提高，付费看影视已经成为一种习惯。对于比较新的视频或欧美视频，参与评测的 APP 均提供会员收费功能，对于包年用户，爱奇艺和腾讯视频均是 178 元 / 年，优酷则为 15 元 / 月（180 元 / 年），哔哩哔哩为 98 元 / 年，目前电视家是免费的，但是在线片源不多，并且很多是轮播的节目，观看起来就不是很方便。

大家可以结合视频片源、节目喜好选择成为会员来观看视频。比如哔哩哔哩则每天更新很多动漫节目，年轻的“90 后”更喜欢。就节目存量来说，作为老牌的视频厂商，优酷的片源无疑是比较多的，更适合喜欢看老电影和较老影视剧的用户使用（图 4）。

除了对上述常规项目进行评测外，我们还针对每款 APP 的资源占用、投屏支持（方便将视频投放到大屏幕电视上观看）、下载（可以缓存到本地离线观看）等进行了对比评测，为了让大家能够对这些视频播放 APP 有更直观的了解，最后制作一个评测表供大家参考（见附表 2）。

附表 2：五款视频播放 APP 的性能综合比较

	会员价	资源占用	电视投放	同步	下载	推荐指数
爱奇艺	178元/年	高	支持	支持	会员支持	★★★★
优酷土豆	15元/月	高	支持	支持	会员支持	★★★★
腾讯视频	178元/年	高	支持	支持	会员支持	★★★★★
电视家	免费	低	不支持	不支持	不支持	★★★
哔哩哔哩	98元/年	低	不支持	支持	不支持	★★★

小结

视频播放APP各有特色

从上述的评测可以看到，参与评测的 APP 各有特色，优酷、爱奇艺、腾讯视频是综合播放平台，点播视频节目丰富，因为版权合作原因，三大平台各有特约签约视频，适合普通用户使用。电视家则以直播电视为特色，更适合喜欢看直播电视的朋友使用，哔哩哔哩则以动漫视频见长，适合喜欢看动漫的朋友使用。大家可以根据自己的喜好选择适合自己的视频播放 APP。

日期：2019.1.21　**责编：**陈平　**组版：**向海蓉　**责校：**杨志刚

小狮子看市场

智能音箱:一个种类,多种表述

小狮子认为,2018年算是智能音箱的爆发年,虽然智能音箱说不上是一个风口,但这一传统外设在沉寂多年后出现了少见的高潮。这一年,许多厂家疯狂发布智能音箱新品,消费者的追捧,让智能音箱市场火热起来。

智能音箱市场出现分化

在普通消费者眼中,智能音箱就是一个可以根据用户的语音指令,进行歌曲搜索播放,咨询并获取信息的工具。但在厂家眼里,智能音箱则是新入口,是吸引新用户的利器,一些厂商甚至想将智能音箱打造为继电脑和手机之后的最重要的联网产品。于是智能音箱市场出现了两大明显特征:首先,智能音箱的主要推手已不是传统的音频厂家,而是著名的互联网软硬件厂家;其次,由于各个厂家的产品线和功能侧重点不同,让智能音箱在保证语音音频这一功能的基础上,其他功能则出现了分化。

如京东叮咚和天猫精灵,就力推语音购物功能,而为了购物安全性,智能音箱都配备了声纹识别功能,以保证特定用户才能支付。而小米音箱则主打米家电器的语音控制功能,让音箱成为米家杂货铺的控制中心。而百度的小度智能音箱,则依托丰富的资源,力推语音交互和信息获取,除了回答问题外,还能进行路况、翻译、天气等查询。而华为和荣耀的智能音箱,在与手机互联,通过音箱进行语音通话方面做了不少优化。智能音箱,在厂商的不同理解与需求下,产生了极大的差异。

当然,智能音箱市场的爆发,与不少厂家为争夺音箱这一入口,从而进行低价销售也有关系。而力度

带屏幕的天猫精灵 CC

巨大的促销,也让智能音箱市场高潮不断,如定价199元的天猫方糖,经常出现89元的低价促销情况,在叠加优惠券后,到手价仅69元。而299元的京东叮咚mini2,使用优惠券后,到手价也才119元。299元的小度智能音箱PRO,最低169元也可以入手。

降价自然是好事,可不小心买贵了,那就让你心痛了,在这里,小狮子建议大家多使用比价和历史查价的插件,如想买的音箱价格尚在高位,不妨稍作等待,也许优惠就在路上。

加个屏幕又如何

去年3月,百度推出带屏幕的小度在家智能音箱,11月,腾讯推出带屏幕的腾讯叮当,最近阿里也推出了带屏幕的天猫精灵CC,BAT集体亮相带屏幕的智能音箱,虽然还不能确定带屏幕的智能音箱会是新的风口,但至少可以确定带屏幕的智能音箱具有市场合理性。

但在增加屏幕后,即便是最便宜的小度在家,其价格也接近500元。而在功能和性能上,这种产品远不及平板+音箱的产品组合,很难起到颠覆市场,创造新形态产品的作用。这种带屏幕的智能音箱产品形态,让小狮子想起曾经昙花一现的电子相框,当然如果这种产品定位于家庭,再多为对手机和电脑操作不熟悉的老年人进行优化,也许在小众市场上会有一定作为。

本周榜单 AMD RX590 显卡排行榜

每周小狮子会选择一类产品,在读者中进行调查,结合销量为大家推出排行榜。本周就来看看AMD RX590显卡排行榜吧,看有哪些产品值得大家出手!

No.1:蓝宝石 RX590 8GB 超白金极光特别版 1999元

No.2:华硕 ROG-STRIX-RX590-8GB-GAMING 2399元

No.3:盈通 RX590 8GB D5 游戏高手 1699元

8GB超白金极光特别版,这么多的定语,可见蓝宝石这款RX590的特色,高出官方的1545MHz~1560MHz核心频率和8000MHz~8400MHz显存频率,再加上8GB/256bit的显存,对于性能提升大有好处,而6模的RGB灯,如果搭配侧透机箱,那就是一道亮丽的风景了。再加上自启停风扇的低噪声和蓝宝石在AMD显卡上的底蕴和不错的做工,还是很值得选购的。

华硕ROG-STRIX-RX590-8GB-GAMING报出2399元的价格显得略高,但有了ROG玩家国度的加持,再加上支持AURA SYNC同步灯效、超合金供电和三风扇,以及镜面接触散热器带来的稳定效果,以及1545MHz~1565MHz的核心频率,还是让这款显卡物有所值。

蓝宝石 RX590 8GB 超白金极光特别版

盈通RX590 8GB D5玩的就是实惠,其总体表现还是可圈可点的,三风扇+铜底四热管,可带来不错的散热效果,漂亮的装饰和灯光效果,以及HDMI+DVI+3 DP的完整接口,加上不错的做工,是追求性价比人士的不错选择。

不过,在这特殊的时期,还是要强调一句:小心购买,谨防"矿渣"。

如果大家想看到更多的内容,请关注小狮子负责的钛师父微信公众号吧(微信搜索公众号 dnbxman)!

本周消费提醒

TOP1

英特尔无核显CPU新增i3-8100F/9350KF

TOP2

NVIDIA对Freesync显示器解锁,支持G-Sync

TOP3

内存白菜价时代归来

TOP4

弄清手机的内存和闪存概念

提醒1:这些年,英特尔的消费级处理器已经全面集成核芯显卡(核显),可满足一般日常应用,但游戏性能实在不值一提,对于很多玩家来说完全是鸡肋一般的存在。现在第九代酷睿普及在即,英特尔终于又想起来大家的呼声了。我们知道,i9-9900KF、i7-9700KF、i5-9600KF、i5-9400F等四款处理器,都是对应款式屏蔽核显后的产物。现在,小狮子又获悉英特尔将推出i3-8100F和i3-9350KF两款新型号CPU,显然分别对应i3-8100和i3-9350K,前者是第八代酷睿的低端主流型号,后者则是第九代酷睿尚未发布的低端型号。有消息人士指出,这批F系列型号面向部分高端客户群,拿掉核显之后可以明显降低功耗,并提高CPU性能输出,另外还可以充分利用核显部分体质太差的"残片",当然更能满足很多人不想要核显的需求,显然是一举多得。

提醒2:据小狮子了解,在CES 2019上,NVIDIA宣布推出G-Sync Compatible(兼容)认证,那些此前支持VESA Adaptive同步技术的显示器可以配合驱动更新,实现基于NVIDIA显卡开启帧率同步,提升游戏实际画面效果。由于带DP接口的VESA Adaptive-Sync显示器和Freesync等同,因此Freesync显示器可以连接N卡开启画面防撕裂功能了。

近日,华硕ROG玩家国度在官微宣布为旗下五款显示器解锁G-Sync兼容,这五款显示器都是经过NVIDIA官方认证的产品,配合N卡效果完美,包括VG258Q/VG278Q/MG278Q/XG258Q/XG248Q。当然,除了华硕的这五款,NVIDIA首批认证的还有另外的七款,包括宏碁XFA240/XG270HU/XV273K/XZ321Q、Agon AG241QG4、AOC G2590FX和明基XL2740。

提醒3:近日DRAMeXchange发布了2019年第一季度内存(DRAM)价格趋势报告。根据该报告,2018年12月正值欧美年关时期,DRAM成交量清淡,主流内存8GB的均价仍在60美元左右,而4GB的大约在30美元。该报告指出,2019年第一季度的合约价已于2018年12月开始议定,综合库存过高、需求比原先预估的更疲弱,以及短中期经济展望不明朗等因素,买卖双方已有8GB内存均价降至55美元或更低的共识,预期1月份合约价将比去年12月份下跌至少10%,并且二三月份持续下探的可能性极高。小狮子要提醒大家的是,内存又回到白菜价时代,升级或者装机时对内存不要手软啊!

提醒4:在日常的生活中,小狮子经常会听到"这部手机的内存是64GB"之类的说法,实际上这种说法并不准确。闪存和内存是两个完全不同的概念,学过计算机学科的同学一定知道,内存(RAM)又被称为随机存储器,它是一种易失性存储介质,具备通电可存储、断电数据丢失的特性。而手机的闪存指的则是只读存储器(ROM),它属于一种非易失性存储介质,存放在ROM中的数据可以被永久存储,并不会受到通断电的影响。简单来说就是,闪存负责存储用户日常下载的音乐、视频等数据,内存则是在应用执行时,作为应用数据的临时存放处。比如说某款手机内存是6GB,这就是RAM,而存储容量为128GB,这就是ROM,也就是常说的闪存容量。

日期:2019.1.21 **责编:**陈平 **组版:**向海蓉 **责校:**杨志刚

关于RTX 20系独显游戏本的几个重要特征

在CES 2019上NVIDIA正式发布了移动端的光线追踪游戏显卡RTX 20系列，现场就有诸多一线品牌首发推出了相关产品，而一周后各大品牌的国内发布会也都接踵而至，在农历新年到来之前给大家留足了戏码。那么新显卡游戏本又有哪些兴奋之外的关注点呢？今天就来跟大家解析一番吧。

买RTX 20游戏本成本可不低！

NVIDIA 从 10 系开始，移动端的显卡性能进步幅度就进入到了与桌面端几乎无差的水平上，RTX 20 系列无疑也会是一批新的性能“猛兽”，但因为是采用了全新的光线追踪硬件单元设计，又有深度学习的系统成本在内，所以桌面端出现的价格暴涨也自然会延续到移动端来，因此，RTX 20 系列独显本的价格纷纷都达到了一个新高。

就拿 RTX 2060 为例，与之对应的 GTX 1060 机型，比如华硕飞行堡垒四代 FX60VM 就可以做到 7000 元以内的价格，但 RTX 2060 即便是一贯以低价为卖点的神舟也要近万元！导致这种大幅度价格增长的诱因是显卡，当显卡成本上到一定高度后，为了不让产品出现明显的短板，处理器、内存、SSD 规格也自然就水涨船高，进而使得最终出货价格轻松破万元，在“购机帮你评”后台私信和留言中大家就在高呼“买不起”，但价格门槛的提升是客观事实，想要畅玩光线追踪就得准备好更充足的预算。

国内品牌更值得大众玩家选择

以往的国内品牌或多或少会用性价比特性来避开与一线品牌的正面对抗，因为很多时候品牌号召力才是最吸引消费者的地方，到了 RTX 20 时代这个倾向不会变，但因为整体成本大幅上涨了，这意味着给国内品牌填补设计、用料、服务等弱势区域预留了更充裕的空间，换言之国内品牌机型在 RTX 20 独显时代的品质会随着价格的上涨而更上一层楼，雷神、机械革命、机械师等品牌都采用了非公模设计，从而提高了外形方面的个性程度。

而且硬件配置上的性价比优势还是存在的，比如机械师的 F117-FP6R1 就有 Core i7 8750H 处理器、16GB DDR4-2666 内存、144Hz 刷新率屏等提高产品平均维度的规格，而且还采用微边框设计，视觉效果很不错。而雷神的 911 Pro 在配置 RTX 2070 8GB 的情况下还能做到 24mm 厚和 2.2kg 的轻薄体型，并且逐步也开始在推广上门服务，7×24 小时电话服务等以往只有一线品牌才有的售后规格……综合来说，RTX 20 独显本时代，国内品牌是很值得期待的。

顶级一线的入门门槛并没有很夸张

价格的高低是一个相对概念，在 RTX 20 系列游戏本整体价格上扬到万元级的大背景下，顶级游戏品牌的门槛相对来看反倒显得不那么夸张了，比如华硕玩家国度枪神 2S 在搭配 Core i7 8750H 处理器、RTX 2060 6GB 独显、16GB DDR4-2666 内存、256GB SSD+1TB HDD、15.6 英寸 144Hz 刷新率屏的情况下预约到手价就“只有”12999 元，这个价格并不会比类似规格的国内品牌高很多，玩家国度 ROG 在顶级游戏圈内的口碑应该不用多说了吧。

由于整体制造预算的上涨，再加上是顶级产品线，因此 RTX 20 系列的玩家国度或 Alienware 都涌现出了很多独特的设计，比如二合一形态的玩家国度超神 X，比如延续轻薄设计理念的冰刃 3S Plus……Alienware Area-51m 也是将桌面与笔记本融合的顶级游戏 PC，这种类型的设计在未来可能还会成为一个大方向。

宏碁翼舞 A5 笔记本消费者报告

想要屏幕与键盘面积足够大方便工作，但同时也想要笔记本足够轻巧，上下班携带没有那么大的压力，而且最好是价格主流一点，适用于普通上班族。不知道你对笔记本的要求会不会也是如此，宏碁这款翼舞A5系列的设计方向则正是大屏轻薄办公，那么它的实际体验又是如何呢？

值得点赞

体重很轻，兼具办公和便携
硬件配置比较平衡

有待改进

屏幕素质一般
升级HDD需要另购线材
续航比较短

- 15.6英寸全高清
- Core i5 8265U
- 8GB DDR4-2400
- 256GB SSD
- Windows 10
- 1.8kg

本机价格 4599元

消费者综合评价 8.2分

消费者：鲁强
职业：文案

由于现在的工作经常需要在市内跑跑客户，有时候也需要在客户那里现场办公，因此在公司买办公本的时候我就选择了翼舞 A5，毕竟宏碁也属于比较知名的品牌，品质还是信得过，最重要的是它确实很轻，又有我必需的 15.6 英寸屏幕和独立数字键盘，所以它就是为数不多能符合我要求的笔记本之一。而且这段时间用下来感觉综合体验还是很不错的，笔记本很流畅，基本没有卡顿，但唯一的缺点是硬盘比较小，本打算自己加一个 HDD，但买回来拆开才发现还要自己另外准备 SATA 线，有点意外，居然官方没有标配……

消费者：高常青
职业：会计

我相信买翼舞 A5 的机友应该都是因为它屏幕大和体重低吧，所以这两点我就不多说了，我觉得它比较棒的地方是价格不贵的同时，硬件配置还很平衡，处理器也很新，虽然 SSD 只是 SATA 总线的，读写速度偏慢，但办公是完全够用了，就我的工作来看大型 Excel 它也能游刃有余。不过翼舞 A5 的屏幕比较普通，虽然是 IPS 面板，但应该只有 45% NTSC 色域，而且虽然比较轻，但 48Wh 电池不算大，所以续航也不长，我最久的一次不插电办公坚持了 5 个小时出头，只能说是比较方便携带，但长时间在外工作还得带上适配器才行。

编辑点评 有独特看点就是成功

对于高端笔记本来说，因为成本高，所以可以塞进很多卖点去吸引眼球，而对于低价产品而言，低价本身就是卖点。主流价位难就难在价格不算低，但卖点也不多，所以当宏碁翼舞 A5 能在 15.6 英寸办公本上做到 1.8kg 轻便身形时，它的一只脚也算是迈进成功的大门了。在关乎流畅度的硬件配置上没有拖泥带水，表现均衡，但也有显而易见的减配：屏幕规格、电池容量，甚至都没有预埋 HDD 转接线，但我们并不能责怪它，毕竟成本决定它无法做到全面，大家只需认准优势去进行选择即可。

日期:2019.1.21 **责编**:黎坤 **组版**:向海蓉 **责校**:杨志刚

充话费都送移动电源，到底该怎么选？

现在的手机硬件配置越来越高，而且APP也越来越好玩，手机续航自然就成了大家最关心的话题。虽然手机厂商以及上游芯片厂商都想尽一切办法提高续航，但大多数手机都难逃一天一充的命运。特别是短期出差或者旅行，大多数人都会选择携带一个移动电源，那么，我们到底该怎么挑选移动电源呢？

扫描关注机智猫
获取更多优质内容

真的只需要看容量吗？

也许不少人并不太看好移动电源这个市场，谁手上还没有三五个移动电源呢？不夸张地说，这东西就和 U 盘一样，经常都是被当作赠品的存在，买手机送移动电源、订宽带送移动电源，甚至充话费都会送……

不过这些移动电源大多都是一些不知名的品牌，而且容量很小，基本都是 3200mAh 甚至更低，有些不到 30 元就能买到，更别说进货价格了。

虽然一度被唱衰，再加上共享移动电源涌入市场，许多人都觉得自己根本就不需要购买移动电源。不过，市场不会撒谎，日前，小米公司宣布了一个可喜的数据：小米移动电源系列产品总销量突破一亿个！

而且还比较“低调地”发布了一款全新的移动电源，这也是该系列的第三代产品了（官方名称：小米移动电源 3 高配版），主打双向快充、20000mAh 大容量、能给笔记本等高功率电子设备充电、三口输出等，还是挺有吸引力的。

对于真正想买移动电源的人来说，挑选的时候大多只会想到一点：容量多少？

在电商的选购页面，筛选条件除了品牌，同样也只有容量这一选项。那么，在挑选充电宝的时候，真的就可以随便买吗？

小米移动电源 3 高配版有双向快充、大容量、三口输出等特性

电商的移动电源参数大多只有品牌和容量

对于日常上下班两点一线的人群，移动电源只是用于随身携带救急的话，那么随便带一个小巧便携的款式即可，其他功能几乎可以忽略。

今天我们要讨论的就是，如果需要经常用到移动电源，特别是作为出差、旅行时的刚需使用，该怎么挑选呢？

差旅人士，能上飞机是硬指标

一般来说，容量越大体积越大，出差、旅行一般都会背包或者携带行李箱，现在市面上的主流品牌移动电源都不会大得特别离谱，所以体积相对来说不会那么重要。

唯一需要考虑的就是能不能上飞机了。国内多家航空公司都采用这样的规定：乘客可以随身携带（也就是说不可托运）两个额定能量值不超过 100Wh（瓦特小时）的移动电源，超过 100Wh 但不超过 160Wh 的，需报备航空公司并经批准后才能携带。

Wh 这个单位并不是移动电源的容量 mAh，以小米最新发布的小米移动电源 3 为例，额定能量就是 20000mAh（容量）×3.7V（额定输出电压）=74Wh，是可以不用报备直接过安检的。

主流的 20000mAh 的移动电源都已经做得非常小巧了

超过 160Wh 的移动电源就不能带上飞机了

你也许不了解的快充协议

不过，这只是移动电源最最基础的硬参数，厂商这么拼，花了大力气研发，可不只是把容量做大。

现在的主流品牌移动电源大多开始支持快充，但大部分都是单向快充，用移动电源给其他设备充电支持快充，但给移动电源充电就只能慢慢来了。如果支持双向快充，就能省不少时间。还是拿小米移动电源 3 来举例，同样是 20000mAh，如果用传统 5V/2A 充电头，需要约 11 小时才能充满；如果用 18W 快充头，则需要约 6.5 小时；而这款移动电源还支持 PD 协议的 45W 快充头，只需要 4.5 小时就可以充满。

移动电源的输入输出参数非常重要

说到快充协议，这里面就大有文章了。

以前学物理的时候就知道，P=VI，想要提升充电功率，要不就提升充电电压，要不就是提升电流。前者的发起者是高通，QuickCharge 快充技术是大家非常熟悉的了，但提升电压也是有限度的，电压越高损耗越大，而且随之产生的还有高热量。目前应用最广的 QC 3.0 快充使用了最佳电压智能协商（Intelligent Negotiation for Optimum Voltage，INOV）的算法，支持 3.6V~20V 的工作电压动态调节（最高 18W），在保证能耗和安全的基础上实现快充，并且可以使用在 USB Type-A 接口、USB Micro 接口和 USB Type-C 接口上。

低电压高电流的方式是以 OPPO 的 VOOC 闪充为代表，相信大家对“充电五分钟，通话两小时”这句广告语还记忆犹新吧。VOOC 闪充最高支持 5V 4A（20W）充电，发热量控制比较好，但是 OPPO 为此改造了常规的 5 针 Micro-USB 接口，增加到 7 针，额外的两根接触针用于传输电流。类似的还有一加的 DASH 闪充，但一加是使用了 Type-C 数据线，而且这个数据线同样是改造过的，针对大电流进行了优化。

OPPO 超级闪充电源加入了许多皮卡丘元素

在这里，还不得不提到的是 OPPO 在 Find X 上使用的 Super VOOC 超级闪充技术，使用串联分压的方式，同时给两块电池以 25W 的功率充电，10 分钟即可充至 40%，35 分钟便可充满，是目前充电最快的技术了。一加也为一加 6T 迈凯伦定制版带来了 Warp Charge 30 快充，用特殊定制的充电头，能达到 5V 6A（30W）的充电效率。

华为移动电源快充版支持自家的 SuperCharge 超级快充技术

华为则是采用了 SuperCharge 超级快充技术，在华为 Mate 20 Pro 上，可以达到 10V 4A（40W）的充电效率，并且可以自动判断充电器、充电线的负载能力，并且根据手机电池电压需求，实时调节，以达到最高的效率。

除了这些，魅族 Super mCharge 超级闪充、vivo 的 9V2A 双引擎闪充、努比亚的 NeoCharge 快充等，都有了很明显的速度提升，而这些快充技术大多是在自家的平台上使用，其实，已经有一套兼容各种标准的快充方案了，那就是 USB Power Delivery 协议，这个方案传输功率可以达到 100W，主流的高通 QC 3.0/4.0、联发科 PE 2.0/3.0、OPPO VOOC、华为 SuperCharge 等标准都已经支持。但它有一个必须满足的条件就是，只能使用 USB Type-C 接口实现。

而且在苹果阵营，iPhone 8 之后的机型都已经支持 PD 协议，当然，如果你想要使用快充，还需要自己购买 USB Type-C 适配器和 USB-C 转 Lightning 接口的数据线。

iPhone 8 及以后的机型，可以自己购买适配器和充电线实现快充

下转25版

日期:2019.1.21 责编:黄益甲 组版:向海蓉 责校:杨志刚

iPhone 售价大幅下调，我们为你整理了一份抄底清单

电商降价幅度最高1200元

之前有坊间传闻，华强北渠道商收到了苹果公司的调价信息，多款 iPhone 都会统一降价，幅度最高的 iPhone 8 Plus 和 iPhone XR 的 64GB 版本批发价会降 450 元。尽管华强北的商铺和苹果客服都否认了这一传言，但现在，京东和苏宁易购等电商平台官方的活动降价似乎证实了传言的真实性。

在京东平台，iPhone 8、iPhone 8 Plus 目前售价 3999 元、4799 元起，相比苹果官网 5099 元、5999 元起的报价，相差了 1100 元、1200 元。而新款的 XR 和 XS 系列虽然没有直接直接降价，但也有额度很大的满减优惠券。通过使用优惠券，XR、XS、XS Max 相当于分别降价 400~600 元不等。而苏宁平台则 iPhone 8、iPhone 8 Plus 更加便宜，只要 3899 元、4788 元起。此外，苏宁也下调了其他几款新品的售价。其中 iPhone XR 128GB 版本到手价仅 5799 元，相较于苹果官网 6999 元的价格，便宜了 1200 元，力度相当之大。

由于国美之前已经做过一波促销，目前大多数型号暂时无货，所以在这里就用最近比较火热的拼多多来替代，与京东、苏宁易购以及官网原价进行一个对比，以供参考。

	京东(元)	苏宁易购(元)	拼多多(元)	苹果官网(元)
iPhone8 64GB	3999	3899	4258	5099
iPhone8 256GB	5399	无货	6088	6499
iPhone8Plus 64GB	4799	4788	5288	5999
iPhone8Plus 256GB	6299	无货	6988	7399
iPhoneX 64GB	6099	5788	5499	无货
iPhoneX 256GB	无货	无货	无货	无货
iPhoneXR 64GB	6099	5399	5399	6499
iPhoneXR 128GB	6499	5799	5699	6999
iPhoneXR 256GB	7399	无货	6599	7899
iPhoneXS 64GB	8199	7689	8198	8699
iPhoneXS 256GB	9599	无货	无货	10099
iPhoneXS 512GB	11399	无货	无货	11899
iPhoneXS Max 64GB	8999	8589	8399	9599
iPhoneXS Max 256GB	10299	9599	9499	10999
iPhoneXS Max 512GB	11799	11289	无货	12799

官方渠道以旧换新最适合

可以看出，大多数型号在官方授权的第三方渠道都有一定程度的降价。但有的朋友总对第三方渠道买的 iPhone 不放心，该怎么办呢？

虽然苹果官方暂时并没有降价，但前不久官方推出了旧机抵扣换新的促销优惠活动。iPhone XR 通过活动优惠购只需 4399 元起，而 iPhone XS 则是 6599 元起，也就是说官方优惠最高可达 2100 元。而且不只是支持 iPhone 以旧换新，各种品牌的安卓机也可以通过这个方式进行抵扣。

以 iPhone6 64GB 版本为例，在最佳的情况下，官网回收程序中可以给予 565 元的抵扣，而同样版本、情况的手机在知名回收平台爱回收上仅值 530 元。而在二手交易平台闲鱼上，同样水平的手机的价格不但参差不齐，卖家数量也很庞大，想要通过卖二手“回血”换新机，一时之间可能不太容易。

而且有网友发现，虽然旧手机在官网回收程序中最后得出的优惠不高，但实际门店给出的抵扣价格要高得多，几乎翻了一倍，非常值得。

苹果会官方降价吗？第三方渠道们还会继续加大力度降价吗？

不仅官网不会降价，苹果的 Apple Store 直营店也不会降价，这一方面，官方的意义就是树立一个市场的透明最高标准。往年，类似于这种幅度的调价应该发生在第二年的 5 月份前后。而这次降价竟然提前了一个季度，很显然这次苹果是真的想通过降价来刺激需求。

如果你已经有了够用的手机，只是想“好上加好”地再升级下，那可以等等，毕竟今年的降价才开始。如果你用的是前几代的 iPhone 或者用着安卓机不舒服想换个 iPhone 用，那这次机会你可千万不要错过了！春节越来越近，短期内渠道商们再加大力度降价的可能性不太高，再加上春节期间网购不方便、快递普遍休假等情况，所以还是建议大家趁着各种平台活动，给自己或者家人买一台超值的年货 iPhone 回家过个好年。

上接24版

小到手环、大到笔记本都要充

如果需要长时间在户外，手机就不说了，还很有可能随身携带笔记本电脑、智能手表、蓝牙耳机，如果爱玩游戏，还会带上 Switch，这么多设备，如果一一对应带上充电头，显然是非常麻烦的。

所以，能够给多种设备充电也是非常重要的。你可别以为任何移动电源连上充电线都能给这些设备充电，蓝牙耳机、手环等设备需要小电流输入，移动电源必须能够识别连接的设备并且自动调节自身输出电压才行。

不光是小电流设备，笔记本这类电子产品也是需要充电的，不过，一般的移动电源并不能给笔记本电脑充电，因为一般笔记本电脑的充电电压必须在 13.5V 以上，电流也必须达到 3A，如果不是专门为笔记本设计，普通的移动电源大多为 5V 2A，充电功率远远达不到笔记本电脑的需求。

所以如果你有这样的需求，这个条件就必须满足了。如此一来，出差甚至根本不用带笔记本电脑的电源适配器以及各种设备的充电头了，比如小米移动电源 3 高配版，就可以通吃 MacBook（Pro）、ThinkPad、小米笔记本、戴尔 XPS、华为 MateBook 等主流笔记本电脑。

当然，如果笔记本的充电功率要求较高，还是要看移动电源的输出功率是否能够达到。比如戴尔就出过一些专为笔记本使用的 65W 移动电源，只是官方售价比较高，在千元以上了，可根据自己的需求选择。

支持小电流充电，不用带多个充电头了

如果你的笔记本电脑是 USB Type-C 接口，也可以用小米移动电源 3 高配版充电

这种专门为笔记本设计的移动电源也可以考虑，只是价格较高

总结

说了这么多，大家在选择移动电源的时候肯定不能只看容量了，在选择移动电源的时候，如果只是给手机准备的，而且你所使用的手机有自家出品的移动电源，那当然是最好的。如果考虑兼容性，支持 PD 协议的是首选，而且兼容性还不只是针对手机品牌，如果有给笔记本以及其他电子设备充电的需求，那么这些条件最好都要满足，在挑选的时候一定要看清楚了。

最后要提醒大家的是，一定要选择通过国家质检的知名品牌产品，别为了省钱买到劣质产品，毕竟安全才是最重要的。

日期:2019.1.21 **责编:**黄益甲 **组版:**向海蓉 **责校:**杨志刚

少花钱装好电脑 寒假入门级新机购买指南

不是所有电脑用户都是游戏发烧友，他们的电脑并不会运行3A大作，所以性能只要能满足日常工作、影音娱乐的需求就够了。对于这类用户来说，用不着买性能太强的独显电脑，价廉物美的整合型电脑就够用了。在这个即将到来的寒假中，哪些整合型电脑的配置值得选择呢？

A6-7480是实惠平台首选

	型号	价格(元)	型号	价格(元)
处理器	AMD A6-7480	299	Intel 赛扬 G1820(二手)	185
主板	华硕 A68HM-K	349	华硕 B85-A(二手)	278
内存	威刚 万紫千红 DDR3 1600 4GB×2	358	威刚 万紫千红 DDR3 1600 4GB×2	358
硬盘	西数 1TB 蓝盘	269	西数 1TB 蓝盘	269
机箱	爱国者 嘉年华 V2 套装(250W)	169	百盛 睿智 S	169
电源			研志 GK580	
总价		1444		1259

即便是一套整合型电脑，总价格能控制在 1500 元以内，这都算是非常低的价格了。在整套配置中，用户需要重点考查的主要就是处理器。符合这个价位的产品就只有 AMD 的 A6-7480 和 Intel 的赛扬 G1820 两款可选。

从价格上来说，虽说赛扬 G1820 配置的价格低了将近 200 元，但是要注意的是，由于 Intel 早已基本放弃了低端市场，赛扬 G1820 之后并无继任者。所以赛扬 G1820 虽然买得到，价格也很有吸引力，但大家需要了解的是这些处理器都是拆机散片，质量如何，能用多久谁也说不上，全看运气。售后也很不靠谱，商家只提供 1 年店铺质保，只有蓝屏、死机、重启时才能更换，如果是突然点不亮的话，商家也不会负责的呢。同时赛扬 G1820 搭配的 B85 主板也是很老的产品了，基本也是二手货，这样的处理器 + 主板的配置，即使再便宜，一般的用户也千万别碰。

相反 A6-7480 这套配置虽然看上去价格略高，但该处理器是 AMD 在去年底刚推出的新款产品，全新产品在品质上肯定更有保障，用着更放心。这款产品拥有双核双线程，基础频率为 3.5GHz，加速频率为 3.8GHz，内置 Radeon R5 显示单元，GPU 核心频率高达 1029MHz 且支持 DX12，平均功耗仅为 45W。从规格来看，可以胜任日常办公娱乐应用，3D 游戏性能也远超 Intel 核芯显卡。对于普通用户或是办公用户来讲，它也是一款综合性能与性价比都非常出色的入门级处理器。

搭配华硕 A68HM-K 主板，足以组成一套性价比非常出色的整合型平台了。在内存方面，之所以选择两条 DDR3 1600 4GB 内存组成双通道，也是考虑到 A6-7480 要调用内存作为显存，双通道内存性能更强悍，在游戏上会有更好的表现。这样一套平台的价格不到 1500 元，性价比非常不错。

真四核A8-9600称霸低端

	型号	价格(元)	型号	价格(元)
处理器	AMD A8-9600	399	英特尔奔腾 G5400	529
主板	技嘉 A320M-S2H	389	技嘉 H310M HD2	499
内存	金士顿 DDR4 2400 4GB×2	438	金士顿 DDR4 2400 4GB×2	438
硬盘	西数 1TB 蓝盘	269	西数 1TB 蓝盘	269
机箱	大水牛 瑞智 U2	149	大水牛 瑞智 U2	149
电源	劲强 250W		劲强 250W	
总价		1614		1884

处理器核心数量越多，自然性能越强，不管是办公、日常应用中都会有更好的表现。现在不少手机都用上了四核处理器，电脑自然不能落后。

在英特尔产品线中，在第八代 Core 之前只有 Core i5 及其以上处理器才拥有四个物理核心，到了第八代 Core 想要拥有四核处理器，至少也要买 Core i3 才行，价格就在 800 元以上了，入门级的四核处理器，想都别想。

不过 AMD 的产品线中就有你中意的那款价格便宜核心数量又足的产品——A8-9600。这款产品也属于最新的第七代 APU 产品，CPU 核心为挖掘机架构，拥有两个挖掘机模组共有四个物理核心，L2 缓存为 2MB，基础频率为 3.1GHz，Boost 频率为 3.4GHz。即便是目前比较强的奔腾 G5400 也仅仅是双核四线程的规格，频率为 3.7GHz。虽说其频率略高一些，但是 A8-9600 真正拥有四个物理核心，在多核心性能上依然有更为优秀的表现。

同时在独显核心上，A8-9600 整合的是 Radeon R7 独显核心，最大频率为 900MHz，性能远超奔腾 G5400 的 HD 610 核芯显卡。可以说 A8-9600 就是

500 元以内综合性能最强的一款处理器了。

另外在装机时大家要注意，A8-9600 的接口换成了 AM4 接口，只能与 A320、B350、B450 等主板进行搭配。考虑到这款处理器的定位，最佳同样价格实惠的 A320 就是其最佳搭档。另外，A320 只支持 DDR4 内存，因此在选购内存时也别选错了哦。

最后，这样一套基于 A8-9600 处理器，拥有真四核且综合性能出色的配置，其价格还比奔腾 G5400 配置低了 270 元。AMD 产品的高性价比可见一斑。

性能级首选速龙200GE

	型号	价格(元)	型号	价格(元)
处理器	AMD 速龙200GE	429	Intel 奔腾G4560	579
主板	华硕PRIME A320M-K	399	技嘉H110M-DS2V	399
内存	十铨 火神 DDR4 2400 8GB×2	738	十铨 火神 DDR4 2400 8GB×2	738
硬盘	西数 1TB蓝盘	269	西数 1TB蓝盘	269
机箱	百盛 睿智S	169	百盛 睿智S	169
电源	研志 GK580		研志 GK580	
总价		2004		2154

如果你对这台整合型电脑的性能还有较高的要求，那么就要选速龙 200GE 和奔腾 G4560 两款产品了。

奔腾 G4560 本是入门级用户的热门选择，不过由于 Intel 去年底的那一波涨价，这款的价格从刚上市时的 400 元左右猛涨到将近 600 元，这样的价格对于这款定位入门级的产品来说真是让人难以接受了，性价比真的不高。

速龙 200GE 作为 AMD 在 2018 年推出的新品，采用了 Zen 架构，拥有双核心四线程，主频为 3.2GHz，二级缓存 2MB，三级缓存 3MB，在 CPU 性能上，与奔腾 G4560 差不多。但是速龙 200GE 集成 Vega 3 GPU 图形核心，192 个流处理器，频率 1000MHz，在图形性能上大幅领先，运行各种网游都能游刃有余。更为重要的是，速龙 200GE 的价格比奔腾 G4560 便宜了 150

元，使得整套配置比奔腾 G4560 平台也少了 150 元。

作为玩家当然要选这种综合性能更强，价格更便宜的产品。

日期:2019.1.21 **责编**:熊乐 **组版**:向海蓉 **责校**:杨志刚

最近各家都在出新品，牛大叔想说的是：如今的新品不缺性能，但也不缺猫腻。笔记本的性能越来越强，但猫腻反而越来越多了，各种狗血的压缩成本，各种奇葩机型层出不穷，所以，大家在购买前一定要关注购机帮你评微信公众号，在后台提问。描述清楚自己的预算、应用（用来干什么）、机型类型和尺寸，以及品牌喜好，牛大叔团队会人工回复你，帮你推荐和抉择。

也请大家把购机帮你评微信公众号推荐给你的同学、朋友，这样你也可以摆脱“帮助购机=终身质保参考”的烦恼啦^__#。

欢迎扫描左侧二维码关注购机帮你评！

牛大叔购机经验谈

RTX2060游戏本预售价较高，想买GTX1060的可以“放心了”

月初的 CES2019 期间，笔记本端的 RTX 显卡终于正式发布，所以，近日，各大厂商搭载 RTX2060 显卡的游戏本新品也已开始预售（29 日正式发售）。不过，预售价格并不便宜。

按照官方和少量提前测试过的国外媒体的说法，RTX2060 移动版的性能可以匹敌（甚至还略胜一点）移动版 GTX 1070，这是令人激动的。而 NV 表示 RTX2060 移动版要“重新定义主流游戏性能”，所以很多人之前预测 RTX2060 游戏本会以较为主流的价格上市，但如今看来，除了神舟战神的首发价 8999 元（正式售卖价格还要贵 1000 元）还算“较实在”，其他家的新品定价都是比对 GTX1070 高端游戏本来的，大多价格不比现有的 GTX 1070 机型便宜。所以，在较长的一段时间内，基本不太可能进入主流市场。

广大持币等了数月的朋友可能要失望了，因为这个价格实在不是普通人消费得起的。但另一方面，不少原本就打算购买 GTX 1060 但又有些“不放心”，担心“买了就过时”的朋友，这次终于可以放心购买了。毕竟，7000 元左右的 i5+GTX1060 机型的性价比是很高的，尤其是惠普和联想两大主力，144Hz 屏款的价格都不高于 7600 元，还是相当有竞争力的。

当然，也有另一种可能，就是传说中的 GTX 1160 系列，它会在不久后发布，会用来替换 GTX1060，但即便这样，我们估计升级也不会很大，大家也不用担心 GTX 1060 性能马上就会过时。

●联想拯救者Y9000K（17.3英寸），i7 8750H/16GB/512GB+2TB/144Hz G-Sync屏，预售价12999元

●戴尔新款G7（15.6英寸），i7 8750H/8GB/128GB+1TB/高色域（或144Hz）屏，预售价11799元/12399元

●神舟战神Z8-CR7P1（15.6英寸）/G8-CR7P1（17.3英寸），i7 8750H/8GB/512GB SSD/144Hz屏，预售价8999元/9499元

●华硕ROG枪神2s（15.6英寸），i7 8750H/8GB/512GB SSD/144Hz屏，预售价12999元

●微星 GL63（15.6 英寸），i5 8300H/8GB/128GB+1TB/普屏，预售价：10999 元

●微星 GE75（17.3 英寸），i7 8750H/16GB/256GB+1TB/144Hz 屏，预售价：15999 元

●机械革命 Z2（15.6 英寸）/X8Ti Plus（17.3 英寸），i7 8750H/16GB/256GB+1TB/144Hz 屏，首发价皆为 9999 元

●雷神 911pro（15.6 英寸），i7 8750H/16GB/256GB+1TB/144Hz 屏，12999 元

商用电脑QA

超低功耗屏和超大容量电池（超长续航）商用本将会和大家见面

Q：大叔，在英特尔 10nm 制程酷睿 U 处理器发布前，我猜商用本在性能和功耗方面，或者说在产品卖点方面不会有大的提升，你说我的想法对吗？

A：从处理器的角度来说，你的想法是对的。但是在整机的卖点方面，你的想法就错了。商用本一直在进化，功能和体验都在提升。比如 3 月就会上市的 Latitude 7400（最新款的 14 英寸商用本），会搭载 78Wh 的超大容量电池（处理器还是酷睿 U），屏幕也会变成超低功耗屏。按照我们的推测，这样的产品，其视频播放续航时间有可能超过 20 小时，这是极大的体验提升。另外，通过摄像头感应，商用本还会引入一些新的玩法，比如在人靠近时自动激活并点亮屏幕，在用户离开后自动关屏。过不了多久，各位就能领略新一代商用本的魅力了。

高频问题解答

预售的 RTX2060 机型中这几款值得重点关注

Q：牛大叔，新发布的 RTX2060 游戏本价格不低啊，哪些更值得关注呢？

A：从预售机型的产品信息披露来看，我们认为以下几家是比较有竞争力的：联想 Y9000K、华硕 ROG 枪神 2s、机械革命 X8Ti Plus、神舟 Z8 和 G8 系列。前几款是牌子大，性能表现好，神舟的是性价比高。如果产品端不出问题（比如散热 HOLD 不住、处理器性能发挥不完整等），还是值得预算充足的朋友考虑的。当然，像戴尔新 G7 这类以往表现不太理想的产品，就要接受市场的实际考验了。如果散热能力提升了，加之模具也进化了，短板也基本消除了，那么在预算充足的情况下也还是可以考虑的。

惠普为啥还没有 RTX2060 新品

Q：为什么惠普还没有 RTX 2060 的游戏本预售呢？这是什么原因呢？

A：截至 2019 年 1 月 16 日，RTX2060 游戏本预售名单里面的确没有惠普。我们推测惠普在暗影精灵 4 的 GTX1060/144Hz G-Sync 款上赌了较大的量（所以才一度霸占了 144Hz G-Sync 屏的几乎所有产能），目前还在“清理库存”。而且，结合 RTX2060 高昂的价格，似乎难入主流，7000 元左右的暗影精灵 4 依然更有性价比，所以惠普并不急。它未来的新品竞争重点应该还是会瞄着主流市场（而这种可能性下，另一种真正的主力新显卡存在的几率就更大了）。

电力猫传输速度“打折严重”

Q：我想买个电力猫来扩展家里的无线网络，但是听说电力猫的信号也不稳定，不知道是不是这样的？

A：电力猫采用了电力线通信 PLC 技术，通俗点说就是通过电线来传输网络信号。理论上通过电力线传输通信信号对于网速是没有损耗的，不过在实际的使用中，由于线路乱接乱搭，会引入各种干扰噪音。而电力线载波通信所做的工作，就是要在强度很高的电源信号上去捕获寄生在上面的非常弱的通信信号，对电源信号来说有非常小的波动，对通信信号的影响都会非常大，所以电力猫存在较大的干扰，会导致速度方面“打折”比较严重。比如 200Mbps 的电力猫配对，就隔着一个房间，实际最大传输速度只有 5.5MB/s 左右。

GTX 750 能轻松玩转 LOL

Q：我从单位折旧购买了一台办公电脑，配置是 i5 4460+8GB DDR3 内存，显卡是 GTX 750 2GB，这个显卡能在高特效下流畅运行 LOL 吗？

A：LOL 对平台性能的要求确实不太高，就算是拿英特尔的核显 HD 630 都能在 1920×1080 分辨率和高特效下达到 40fps 以上的画面平均帧速（内存得是双通道）。既然核显都没压力，GTX 750 2GB 就更没问题了。另外，你后期可以添加一块 256GB 的 2.5 英寸 SSD 作为系统盘，投入很低，但系统反应速度会提升很多。

日期：2019.1.21 **责编：**徐远志 **组版：**毛毛 **责校：**杨军

RTX 2080Ti竟然不是最强?
3DMark光线追踪测试来啦!

虽然 NVIDIA 的 RTX 系列显卡已经发布了四个多月了，但是目前能玩到的光线追踪游戏也只有《战地 5》一款，而由于《战地 5》并没有 Benchmark 测试程序，所以想要了解光线追踪的性能，就需要一遍遍地在游戏中奔跑并记录 fps，因为实际游戏过程中的变量比较多，对于想要衡量光线追踪性能的玩家来说这一件很苦恼的事情。现在，3DMark 终于更新了光线追踪测试，苦恼的日子结束了。

有哪些显卡能进行光线追踪测试?

1 月 8 日，3DMark 更新了全球首款光线追踪基准测试项目 Port Royal。除了在《战地 5》游戏里体验光追带来的震撼效果，玩家们也可以通过这个测试，看看自己的显卡跑光线追踪是个什么档次了。

3DMark Port Royal 测试基于 DirectX Raytracing 技术，在图形渲染过程中实时跟踪物体和环境的光线，准确进行光线反射和折射、全局照明、物理阴影的绘制，可以带来真实的渲染画面，尤其是光影效果。除了基准测试性能之外，3DMark Port Royal 的测试场景同样也为大家展示了光线追踪的画面表现，它通过 2K 分辨率画面为玩家展示了显卡在游戏中应用的光线追踪效果。

当然，进行 Port Royal 的前提是你的显卡需要支持 DirectX 光线追踪，也就是说这个测试目前是 NVIDIA 显卡专属，且仅能在 NVIDIA Turing、Volta 架构产品上进行测试，包括 RTX 2060、RTX 2070、RTX 2080、RTX 2080 Ti 四款游戏卡，以及 Titan RTX、Quadro RTX、Titan V 三款专业卡。和游戏一样，运行该测试时操作系统需要升级到 Windows 10 秋季更新 1809 版本，同时安装 GeForce 416.94 或更新版本的显卡驱动。

之前买过 3DMark 高级版的玩家只需要再加 2.99 美金就可以获得这个光线追踪测试，人民币价格是 15 元(比美金省一些)，完整版的价格是 88 元。

测试成绩展现老黄精湛的刀法

我们利用手中的 RTX 20 系列显卡对目前市面上常见的游戏卡进行了跑分测试。也就是 RTX 2060、RTX 2070、RTX 2080 和 RTX 2080 Ti。测试平台如下：

CPU：Intel 酷睿 i7-8700K
内存：8GB DDR4 3400MHz × 2
主板：Z390
硬盘：西部数据 Black NVMe SSD 1TB
显卡：RTX 2080 Ti@1770MHz
RTX 2080 @1875MHz
RTX 2070 @1725MHz
RTX 2060 @1680MHz
操作系统：Windows10 64bit 1809 专业版
显示驱动：417.54

	RTX 2080 Ti	RTX 2080	RTX 2070	RTX 2060
显卡得分	8058	5854	4797	3689
显卡测试	37.31fps	27.10fps	22.21fps	17.08fps

从测试成绩来看，即使是目前游戏显卡中最高端的 RTX 2080 Ti 也无法在测试中达到 60fps。而比较戏剧性的是，这几块显卡的 3DMark Port Royal 的测试成绩和售价成正比关系，完美地展示了老黄精湛的刀法——八九千起步的 RTX2080 Ti 跑了 8000 多分，五六千起步的 RTX2080 跑了接近 6000 分，四五千起步的 RTX2070 跑了接近 5000 分，两三千起步的 RTX2060 能跑 3000 多 4000 分左右。

哪些因素会影响测试成绩?

3DMark Port Royal 测试成绩只显示显卡得分和测试帧速两个信息，并没有其他信息，那整机配置是如何影响测试成绩的呢？我们也进行了一番测试。

首先可以肯定的是 GPU 的频率会影响得分成绩，这几乎是不用测试就能知道的结果，所以我们看看其他变量能否对测试成绩造成影响。

我们首先将 RTX 2080 Ti 的显存频率拉到了 2000MHz，这时的等效频率为 16000MHz，重新测试后，这块 RTX 2080 Ti 的得分增加了 210 分，可以看出除了 GPU 频率，显存频率对测试结果的影响也不小。

随后我们将内存设置为 XMP 模式，内存频率从 2133MHz 提升到了 3400MHz，然而测试成绩几乎没有变化，得到的成绩在误差范围内，这说明光线追踪测试对内存频率并不敏感。我们将双通道内存去掉一根，只剩下 8GB 重新进行了测试，但得分还是没有什么变化，这说明内存容量在足够的情况下也不会影响测试成绩。

既然内存没有太大影响，那 CPU 对光线追踪性能有影响吗？我们将测试平台的酷睿 i7 8700K 小超了一下，用 RTX 2070 重新跑了一遍测试，这时的测试成绩多了 70 分左右，说明 CPU 性能对光追测试还是有影响的，虽然占比不是很大。随后我们将测试平台由酷睿 i7 8700K 换成了酷睿 i9 9900K，测试成绩又高出来一截，不过提升也没有超过 10%，相对来说影响有限，这说明光线追踪主要还是依靠显卡的 RT 核心。

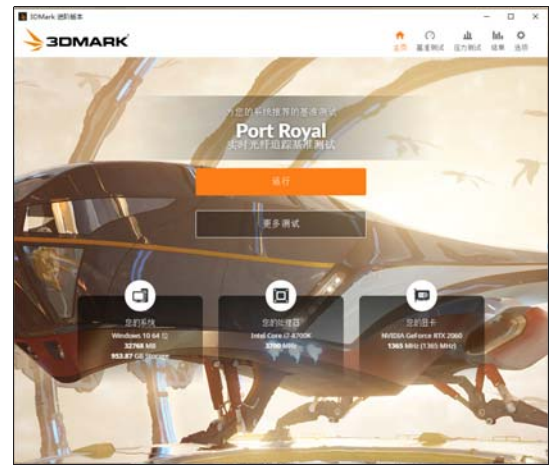
名列前茅的光追配置是怎样?

总分排名前十的配置：

排名	得分	显卡	处理器
1	19154	NVIDIA Titan RTX (2x SLI)	Intel Core i9-7980XE
2	18987	NVIDIA GeForce RTX 2080 Ti (2x SLI)	Intel Core i9-9980XE
3	18987	NVIDIA GeForce RTX 2080 Ti (2x SLI)	Intel Core i9-7980XE
4	18941	NVIDIA Titan RTX (2x SLI)	Intel Core i9-7980XE
5	18801	NVIDIA Titan RTX (2x SLI)	Intel Core i9-9900K
6	18652	NVIDIA Titan RTX (2x SLI)	Intel Core i9-7980XE
7	18430	NVIDIA Titan RTX (2x SLI)	Intel Core i9-7980XE
8	18225	NVIDIA Titan RTX (2x SLI)	Intel Core i9-7960X
9	18018	NVIDIA GeForce RTX 2080 Ti (2x SLI)	Intel Core i9-7960X
10	17921	NVIDIA Titan RTX (2x SLI)	Intel Core i9-7980XE

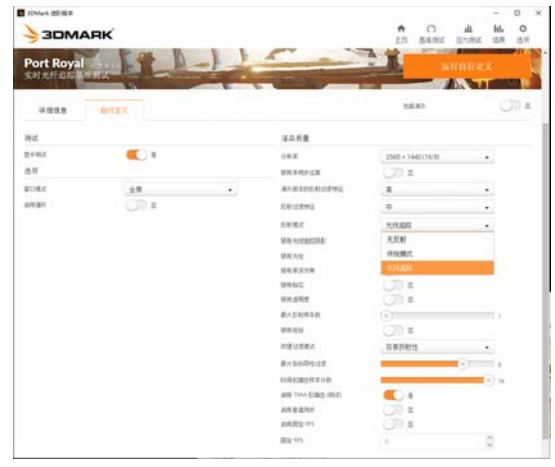
最后，我们来看看 3DMark 排行榜上排行靠前的配置。单卡方面，排名前十的配置均采用了 RTX 2080 Ti，处理器有 9 个采用了酷睿 i9 9900K，另外一个为 i9 9980XE。目前最高得分为 11260。

双卡方面，排名前十的配置中仅有三款采用了 RTX 2080 Ti，其余七款均为 Titan RTX，而处理器方面除了有一款配置采用 i9 9900K，其余均采用了更高端的至尊版处理器。排名第一个得分已经达到了 19154 分。从这里我们也可以看出，双卡 SLI 时光线追踪性能也有几乎翻倍的性能提升，Titan RTX 也碾压了 RTX 2080 Ti。

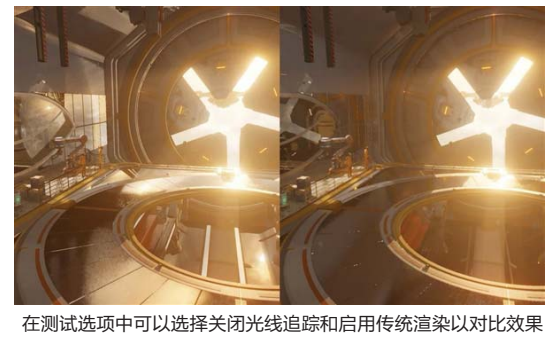


3DMark Port Royal 测试界面

测试画面采用了大量的实时光线追踪渲染



可以自定义各种测试选项


在测试选项中可以选择关闭光线追踪和启用传统渲染以对比效果

总结 助力光线追踪时代的来临

虽然任何支持微软 DirectX Raytracing API 图形规范的显卡都可以运行此测试，但目前来说仅有 NVIDIA 的显卡对其提供了支持。NVIDIA 首先将光线追踪带到了游戏显卡上，但其在游戏中的发展也离不开 AMD、Intel、NVIDIA 等众多领先技术公司的支持，只有业界共同的认可才能让这项技术更好地发展下去。作为业界领先的测试程序，3DMark 在第一时间对此提供了支持，加上微软也将其作为 DX12 的重要 API 更新出现，从另一个方面让光线追踪的前景变得更加明朗起来，相信今年还将会有一大批支持光线追踪的显卡和游戏出现。

日期:2019.1.21 **责编**:戴寅 **组版**:毛毛 **责校**:杨志刚

如果你有一款极速移动SSD，怎么用？

对于经常出差旅行的人来说，不仅需要一款超薄便携的笔记本和大容量的智能手机，还应该随身携带一款便携式存储设备，它看似没那么重要，关键时刻能容纳大量工作资料，还能保护商业机密，更能帮助你提高工作效率。恰好编辑近日得到了一款WD My Passport SSD，就给大家来一次现身说法吧！

第一件事：从接口判断新老平台兼容性

作为一款随身携带的存储工具，可能需要在不同的设备上使用，硬盘接口是否能充分匹配呢？打开WD My Passport SSD包装，发现硬盘采用的是时下主流的Type-C接口，传输速度快，并且支持正反插，强迫症患者再也不用担心了。同时还提供了Type-C转USB3.0的接口。这样一来，不管你是在新款笔记本还是老款本上使用都没问题了，厂商设计还是很贴心。

Type-C接口符合主流传输趋势

第二件事：检测传输速度如何

作为一款便携式存储设备，相信大多数人都非常好奇产品的传输速度怎么样？到底有多快？能否满足自己的极速存取需求？在测试之前，编辑还做了一项小测试：既然这款产品名称上写的是移动SSD，应该是防震抗摔的，编辑就把WD My Passport SSD从很高的地方扔到地上了。还别说，100g左右的移动SSD拿在手里是真轻啊！摔了之后还能用吗？请大家接着往下看。

很好的结果：WD My Passport SSD并没有摔坏。在AS SSD测试中，WD My Passport SSD随机读取速度达到499.39MB/s，随机写入速度达到430.39MB/s，4K-64Thrd 表现也很可喜，读取39175 IOPS，写入124134 IOPS，应对日常大小文件传输都没问题。

在CDM测试中，WD My Passport SSD连续读取速度达到538.8MB/s，连续写入速度达到500.4MB/s，4K连续读取速度为22.49MB/s，4K连续写入速度达到37.61MB/s。不管是拷贝大容量单个文件，还是传输大量零散小文件，这样的传输速度都不会逊色。

WD Discovery帮助你使用硬盘

第三件事：检测便携SSD的安全性能

从测试成绩来看，满足商旅出差人士高效办公是完全没有问题的。接下来，我们就要考虑数据是否能够安全存储了。WD My Passport SSD提供了多项数据保护措施，在硬盘中内置了WD Discovery软件，帮助你实现对硬盘的多项管理并充分使用它。

数据安全的前提是硬盘完好无损。安装了WD Discovery软件之后，可以看到WD My Passport SSD提供了自有监测软件WD Drive Utilities来帮助用户查看硬盘的安全状态。

这个软件提供三种诊断工具，确保硬盘保持一个良好的运行状态，硬盘状态检查、快速硬盘测试、完整硬盘测试，允许你让硬盘保持最佳性能，并且包括注册、睡眠、运行状况以及硬盘的擦除功能。

数据安全，还可以通过数据备份来实现。有了WD Backup，你可以轻松地将备份文件从备份目标设备还原到原始位置以及你选择的其他位置，让你备份文件、照片、视频、音乐变得简单而有趣。

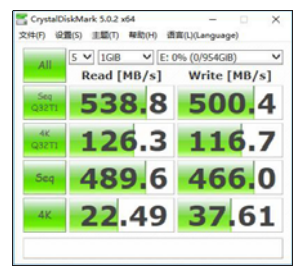
当你把电脑里的资料转移到移动SSD之后，你就可以使用WD Security为硬盘设置密码，除非你开启了计算机自动解除密码的功能，否则必须输入密码才能进入硬盘，如果你忘记密码，或者丢失硬盘，在连续输入密码错误五次以后，硬盘便会自动清空（需在设置中授权），让你的数据更加安全。

有了这三个步骤，你不用担心自己的数据在硬盘没有坏掉的情况下丢失了。从这个方面来讲，WD My Passport SSD从全方位考虑了用户在使用移动硬盘时的各项因素，很贴心地为大家提前准备了多个可靠的软件，用着安心。

AS SSD测试成绩

WD Drive Utilities监测硬盘状态

WD Security设置安全密码



超过500MB/s读写速度

WD Backup制定备份计划

第四件事：放心装资料吧！

经过全面的检测之后，你就可以放心地使用这款WD My Passport SSD了。为了适应不同用户的存储需求，这款产品提供了256GB、512GB、1TB和2TB容量规格，编辑收到的是1TB容量款，与我的数据量正好符合。现在就来计划一下装些什么资料吧！

工作数据备份：因为这款WD My Passport SSD体积小巧，轻薄设计，就算随身携带也不会有太大的负担，可以随时将需要同步更新的工作数据备份到产品中，走到哪里都可以修改保存。并且，我们可以通过WD Backup设置一个备份计划，按时间、按照修改规律来备份工作机里面的数据，尽可能地做到数据更新全同步。

存点游戏打发闲暇时间：做一个工作狂也许是好事，但也不能把弦绷得太紧，偶尔娱乐放松也是有必要的。现在玩游戏的人越来越多，画面变得更加炫酷，同时场景也更接地气，与日常生活的变化如出一辙。现在的网络游戏不仅仅考虑到NPC的设计，还有画面是否唯美，操作是否流畅，副本是否无聊，每一个环节都是由大量的数据运算来实现的。你可以预留一点移动硬盘的空间，在WD My Passport SSD上装两款喜爱的游戏，闲暇时间登录一下换换大脑的思维方式。凭借超过500MB/s的读写速度，玩游戏的时候不用担心画面卡顿或是加载太慢。

装几部喜爱的电影陶冶情操：从小到大，看过这么多电影，总有一两部给你留下深刻的印象，每看一遍都有新的感触。那不妨把它们存进WD My Passport SSD，随身携带，随时想看就打开。现在很多电影高清版占用的空间都不小，如果你要装很多影片的话，可能需要准备一款大容量的随身存储设备。

给你的摄影作品留点位置：现在很多人不管走到哪里都要咔嚓几张，摄影爱好者更是不放过每一处美景。为了便于后期处理发挥，摄影师大多使用单反时往往采用可以保持最完整照片格式RAW+JPEG模式，录制视频则要全高清，占用的空间都是很大的。一来二去，攒了很多摄影作品的时候，可以转移到WD My Passport SSD中保存。在测试中，我们看到WD My Passport SSD 4K速度表现相当不错，所以在传输中效率也是很高的。

珍藏电影+自己拍摄的作品留底很重要

写在最后：相比其他存储设备，移动SSD不仅在速度上占据优势，在防震抗摔的问题上也做了更好的处理。在容量上，不同规格可以满足不同的存储需求。而WD My Passport SSD相比竞品，还有自己独特的硬盘监测软件、数据备份软件以及加密设计，更加全面地保护数据安全。如果你想买，赶快趁各大平台年货节下单吧！

日期：2019.1.21 **责编：**蒋丽 **组版：**陈学兵 **责校：**杨军

即使只是传资料，你也需要一款好U盘

U盘对于大多数人而言都是非常熟悉的，在不同的外观材质、造型之下均采用闪存介质来存储数据。你只要选一款品质过硬的U盘，就能提高你的使用效率。今天编辑以闪迪至尊高速酷循USB3.0 闪存盘为例，跟大家分享一下选择一款好U盘的那些关键点。

选U盘，品牌真的很关键

可能有人说我只是挑选一款U盘，方便在网络受到限制的时候，传输一下资料，没必要费太大的功夫慢慢选吧？这种想法千万不能有！只要是用于存储数据的工具，不管是临时存储还是长期保存，我们都应该给予重视，因为数据丢了要找回来就费事了。所以，挑选U盘，从大品牌入手，质量更有保证。

大品牌更有实力挑选原厂闪存颗粒

U盘的存储结构最重要的就是闪存芯片，闪存的质量决定着U盘的寿命。闪存由晶圆封装而成，晶圆的良品率决定了闪存被如何定义。只有在晶圆厂经过原厂故障检测的就会被打上闪存原厂LOGO，也就是原厂颗粒，品质保障、性能稳定。大品牌厂商在技术实力、经济实力等方面都更能支撑起产品线挑选更优质的原材料。譬如，闪迪至尊高速酷循CZ93 USB3.0 闪存盘就采用自有闪存工厂出品的原厂闪存颗粒，从根源上就做好了质量的基础。

大品牌质保与售后更放心

不仅是闪存选择，大品牌在质保服务与售后的问题上也有更为完善的流程与规划。对于U盘，可能有些朋友并不那么重视，经常用着用着就不知道放在哪里了，过一段时间又找出来了。如果重新使用的时候发现U盘坏了，你还能不能找到厂商去维权呢？如果你选择大品牌，这个是可以实现的。闪迪至尊高速酷循USB3.0 闪存盘就提供了5年质保，并且只换不修，给你一个更长时间的质保承诺，使用更放心。

如今，大品牌U盘价格也不贵

一到各种促销节点的时候，各大电商平台总会出现卖得非常便宜的U盘产品，品牌都没听说过，销量却惊人，这种产品你真的敢买吗？大品牌的产品相对来说价格更为稳定，但会随着市场竞品的出现进行一些促销活动。这样一来，大品牌的U盘价格也并不是很贵，即使比那些无名品牌U盘贵点，我也愿意多花点钱买一份安心。

选U盘，数据保护功能要重视

现在数据安全如此重要，我们挑选U盘也应该重视它的数据保护功能。在数据交换的过程中，我们无法预知其他机器是否携带病毒，所以要选择支持数据安全保护的U盘，可以事先通过U盘数据管理软件对重要资料进行备份保存，至少对U盘内的重要数据增加一道防火墙。

闪迪至尊高速酷循CZ93 USB3.0闪存盘预装的闪迪存储独有的保险箱安全软件就是它的特色。使用闪迪保险箱安全软件在闪存盘上创建一个隐私文件夹，就能够轻松使用密码保护你的重要文件。操作也很简单，只需要将文件拖入保险箱内，文件就会受到保护，让你在使用时安心无忧。

除了这款保险箱安全软件，RescuePro恢复软件能让你更加没有后顾之忧。这是闪迪存储专有的数据恢复软件，可以帮助你在很短的时间内搜索找回不小心删除的资料，操作简单方便。有了这款数据恢复软件，U盘数据丢失的时候能够及时找回。这款软件能够自动识别到闪迪存储产品，使用起来也更加方便。有这个需求的朋友可以从闪迪官网直接下载。

闪迪至尊高速酷循CZ93 USB3.0闪存盘从数据安全存储到数据恢复两个方面做好了安全措施，确保用户的数据能够安心存放。最重要的是，每一款软件的操作步骤都相当简单，没有太多复杂程序，使用起来非常方便。

很显然，U盘传输速度也是重中之重

说了这么多，U盘的传输速度自然也不能不管。虽说只是用于平常一些简单资料的传递交换，也应该对存储速度有一定的要求。不必说，USB3.0接口起步，追求越来越快的产品。在CDM测试中，闪迪至尊高速酷循CZ93 USB3.0闪存盘最大连续读取速度达到168.1MB/s，最大连续写入速度为53.79MB/s。从测试成绩来看，CZ93在实际写入中的表现相比USB2.0接口提升了15倍，应对日常办公资料传输游刃有余。

当然，如果你还想要选购更快速度的U盘，目前市场上也有很多大品牌推出了更专业的选择。SSD级别主控搭配原厂闪存的U盘新品也不少，实现电影、4K视频秒传都可以做到，就看你的需求了。

关于U盘容量，64GB起步了

至于U盘容量，很多品牌已经放弃32GB以下的选择了。毕竟，伴随着个人用户数量每天指数级增长，32GB以下容量真的用不了多长时间就会装满，转存或者格式化就比较麻烦，何不直接入手更大容量的产品呢？相比其他U盘，闪迪至尊高速酷循CZ93 USB3.0闪存盘直接从64GB容量起步了，提供64GB和128GB两个选择，不用担心很快就装满了。

关注颜值，U盘外观设计也不能不管

编辑的很多同事经常把U盘放不见，用着用着就找不到了，这跟U盘的设计还是有一定关系。闪迪至尊高速酷循CZ93 USB3.0闪存盘为了防丢，设计成金属圆环样式，可以挂在任何你想放的地方，随身携带就不那么容易丢失了。

选购点拨：总的来说，选一款好U盘，你必须从品牌、安全性、速度、外观设计以及容量等多方面进行考虑。你可以根据自己的需求，挑选更符合使用习惯的产品。U盘虽说是个小物件，对于提高工作学习效率，它依然是功不可没的。所以，不能随便买，要买就买好。

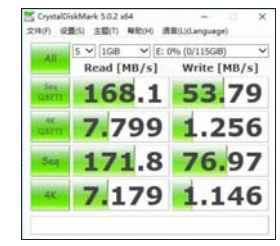
原厂闪存U盘质量有保证

五年质保，只换不修

128GB U盘仅199元

数据保护更安全

RescuePro恢复软件找回丢失数据



超过168MB/s读取速度

U盘容量不能买小了

Tips：U盘使用注意事项

养成数据备份的习惯：建议大家定期对U盘数据进行备份，同时对它进行检测，看看是否有芯片损毁的情况，从使用习惯上防止数据丢失。

热插拔频率不要太高：尽管U盘是一种支持热插拔的设备，不过最好不要直接拔出，尤其是数据还在传输的时候。

千万不要对U盘进行碎片整理：U盘不会产生通常所说的文件碎片，所以不能用常规的碎片整理工具来整理。遇到存储异常的时候，可以将资料备份之后，用操作系统的格式化工具或者U盘品牌旗下的管理软件对它进行格式化处理。

日期:2019.1.21 **责编**:蒋丽 **组版**:陈学兵 **责校**:杨军

用好图形化批处理操作，让办公更高效

现在软件程序的功能越来越多，所以用户要执行任意一个操作，都需要很多步骤才可以完成。虽然说利用鼠标实现也比较简单，但是连续的点击仍然给人一种繁琐的感觉。因此不少人就想利用批处理方式来实现快速的操作，但是并非所有人都会编写批处理的代码，所以这里就利用图形化操作的方式来实现同样的效果。

快速删除图片的EXIF信息

图片中的 EXIF 信息包含了很多内容，有的甚至可能会泄露用户的隐私。所以用户在发布照片之前，最好将这些信息通通删除掉。要想删除这些信息有很多方法，比如利用图片浏览软件 IrfanView 打开图片，点击“选项”菜单中的“JPG 无损操作”命令，在弹出的对话框里面去除“Apply original EXIF date/time to new fle”选项前面的小钩，最后点击“Start”按钮即可（图 1）。

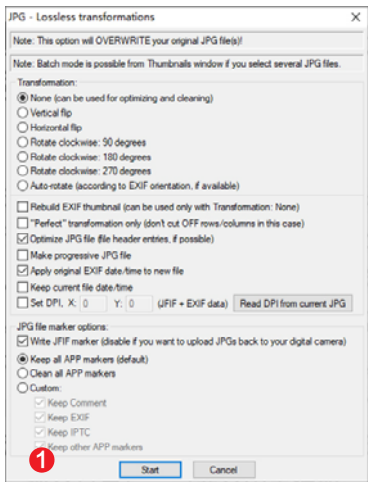
但是这样的操作一次只能对一张图片文件进行处理，所以我们需要通过批处理文件，来实现同时对多张图片文件的处理操作。现在下载运行 DropIt 这款自动化处理工具（下载地址 http://www.dropitproject.com/）。运行后在系统桌面上会出现一个悬浮图标，在悬浮图标上点击鼠标右键，接着选择菜单中的“协议”命令。在弹出的协议窗口里面，点击左下角的“添加”按钮（图 2）。在弹出的“新建协议”窗口里面首先设置一个名称，这里就设置为“批量清除图片 EXIF 信息”。接着在“规则”输入框中设置处理文件的类型，由于是对图片文件进行操作，因此点击后面的“规则示例”按钮。在弹出的菜单中选择“用于处理文件的规则”中的“图片”选项。

再在“操作”列表中选择“打开方式”选项，然后在“目标程序”输入框里面输入“"D:\Program Files（x86）\IrfanView\i_view32.exe" " % File% "/jpg_rotate=(0,1,0,1,0,0,1,0)/cmdexit”这段命令。这段命令中的 "D:\Program Files（x86）\IrfanView\i_view32.exe" ，代表的是 IrfanView 软件在电脑系统中的安装路径，用户需要根据自己电脑中的安装目录对它进行修改，而后面的 jpg_rotate 参数就是 IrfanView 软件在命令提示符窗口中进行处理的参数。所有选项设置完成以后，点击“保存”按钮就可以完成协议规则的设置（图 3）。

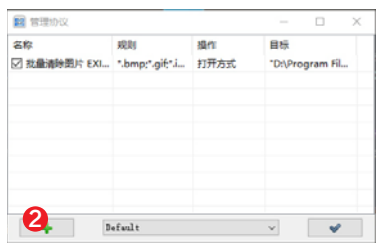
小提示：关于 IrfanView 软件的控制参数，可以查看安装目录中的 i_options.txt 文件。

以后当用户需要批量清除图片中的 EXIF 信息时，首先在悬浮图标上点击鼠标右键，在弹出的菜单中选择“配置文件”中的“Default”命令。然后在资源管理器中选中要清除的图片文件，通过鼠标将它们拖曳到悬浮图标上释放（图 4）。然后就会弹出一个文件处理的对话框，点击“开始”按钮后 IrfanView 软件就在系统后台中，批量进行 EXIF 信息的清除操作。操作完成以后再打开图片的属性窗口，就会发现其中的 EXIF 信息数据都被删除了。这样用户在社交媒体中分享图片时，就不用担心相关信息的泄露了。

小提示：如果用户觉得通过拖曳的方式操作不方便，那么可以在工具的选项窗口中勾选上“添加到发送到菜单”命令，则所有的协议规则都会出现在右键的“发送到”菜单里。这样用户在资源管理器中选择文件后，通过“发送到”菜单中的“Default”命令，也可以实现相同的清理操作。



1

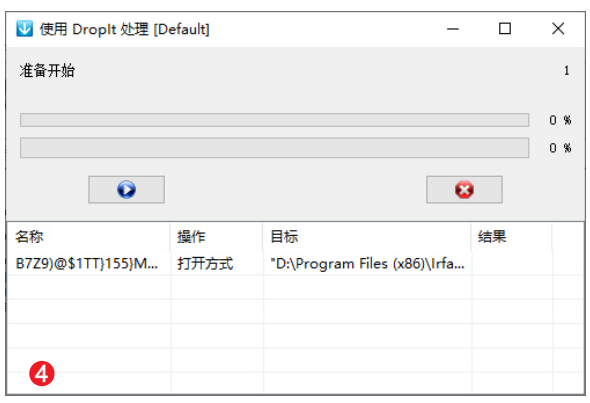

2

3

批量实现图片文件的转换

对于很多办公用户来说，图片转换也是经常使用的一个功能。虽然很多工具都可以实现这样的操作，但是在转换的过程中同样需要进行大量的设置。比如在 IrfanView 软件中点击“文件”菜单中的“批量转换”命令，在弹出的对话框中进行操作即可。如果用户的转换操作永远都是相同的设置，那么完全可以通过批处理方式避免繁琐的设置，从而快速完成图片的转换操作。

用户首先在 DropIt 软件中打开“新建协议”窗口，按照前面的方法设置一个协议名称、规则类型和操作方式。然后在“目标程序”输入框里面输入“"C:\Program Files\IrfanView\i_view64.exe"" % File% /convert=%ParentDir%\%FileName%.png""这段命令（图 5）。这段命令中最后的 png，代表的就是图片转换后的格式。如果用户想转换成其他格式的图片，比如 jpg，那么将这个参数修改为 jpg 即可。规则设置完成以后，按照前面的方法进行保存。当要进行图片文件转换时，同样通过鼠标拖曳的方法，将图片拖拽到悬浮图标上释放即可。



4

5

快速实现压缩文件的加密

文件的压缩和解压是办公用户经常都会进行的操作，而这些操作通过鼠标右键中的命令就可以完成。但是如果要对大量的文件压缩包设置加密密码的话，那么操作起来就非常复杂了，现在通过批处理方式就可以快速简化所有的操作步骤。

同样在 DropIt 软件中打开“新建协议”窗口，并且设置一个协议的名称。接着在“规则”输入框中设置压缩文件的类型，这里输入 * 代表允许对所有的文件进行压缩。然后在“操作”列表中选择“加密”选项，点击“配置”按钮后在弹出的对话框中设置压缩文件的算法以及压缩文件包使用的加密密码（图 6）。最后在“目标文件夹”输入框里面设置“%ParentDir%\%ParentDirName%”，点击“保存”按钮就可以完成协议规则的设置操作。以后通过鼠标拖曳的方法，就可以完成压缩包的加密设置。

6

Office 助力小工具

QuickTextPaste

体积大小：133 KB
适用平台：Windows
软件性质：免费
功效：快速粘贴文本
下载：http://www.softwareok.com

这是一款非常方便的快速粘贴工具，可以在任意的软件程序中快速粘贴文本。白领在办公的时候经常需要输入单位的名称、地址以及电话号码等信息，因此选择常见的输入方法肯定会非常的麻烦。虽然现在的输入法也有批量造词的功能，但是对于数字较长的内容还是无法完成设置。而这款软件程序不仅可以添加相关的文本，而且允许用户对文本进行相应的编辑设置，以后当白领用户需要输入相关内容时，只需要按下设定的快捷键，就可以马上输入到需要的位置。

Total Commander

体积大小：7.3 MB
适用平台：Windows
软件性质：共享
功效：磁盘文件管理
下载：https://www.ghisler.com/

这是一款功能强大的磁盘文件管理工具。办公用户每天进行的电脑操作，归根到底就是对各种文件进行管理。通常用户进行文件管理都使用的是系统自带的资源管理器，但是由于资源管理器功能非常弱小，因此很多时候用户需要借助于其他软件才能快速操作。Total Commander 采用独特的双窗口管理方式，用户可以在任意一个窗口进行文件的管理，同时在两个窗口中可以快速地完成文件的移动、复制、预览、对比等一系列操作。

日期:2019.1.21 **责编:**陈平 **组版:**毛毛 **责校:**杨军

办公视点 得力搅局，国内打印机市场要变天？

说起来，国内厂商发布打印机产品已经不算什么太大的新闻了。毕竟，小米、华为曾发力便携式照片打印机市场，而在热敏式票据打印机市场，更是国产品牌占据主力。不过在主流的打印机市场，仅有联想和奔图在激打上小有斩获，而在喷打市场，国产品牌厂商全面缺席。不过，近期原本在打印市场上表现一般的得力，却一口气发布了四十余款打印产品，其中有主流的喷打和激打产品。国内多年来平静的打印机市场，悄然出现变局。

得力发布了哪些打印机

如果说只能打 66mm 宽度的得力 X10 微型打印机还不能算主流打印产品的话，那么使用原厂连供系统，一瓶墨水让黑白 / 彩色打印量达到 10000 页的得力 L100NW 和 L300NW 原厂连供打印机，不仅是主流，超低的打印成本更让原厂连供系统成为当今喷墨打印机的热点，紧跟热点，也体现出得力力争主流的决心。

D10、D20 和 D25 三款激打产品，以及 M2500DW 激光一体机，得力毫不掩饰对激打市场的野心。而为了体现差异化优势，这些激打产品还提供了 3500 页和 10000 页两个不同打印量的一体式硒鼓，超大容量的硒鼓，能有效控制打印成本。

得力的原装连供喷打

得力的激光打印机产品

国内打印机企业能崛起吗

可以说，得力的主流打印机产品的发布，让它成为现阶段国内产品线最齐全的打印机厂商，也是唯一能够生产喷打、激打两大主流打印机产品的国内企业。那么，得力为何能一飞冲天，它的打印技术从何而来呢？实际上，在得力的打印机产品发布之前，就有人推测其激光打印引擎是由国内厂家奔图提供的，但这样的推测很快被奔图官方否定。随后，也有些业内人士根据产品形态与性能，推测得力的打印机产品使用的是佳能的打印引擎，但在得力打印机产品发布时，得力数码打印负责人介绍道：“我们怀揣希望通过掌握核心技术，打造中国打印机国家队的初心，由此建立了全球打印领域顶尖专家及科学家组成的研发团队，来完成激光打印与喷墨打印的研发设计。团队通过不断的探索创新，已经完全掌握打印领域里的芯片技术、自主研发喷墨、激光自主打印头、连供技术等。”看来这一推测也是不成立的。

技术层面的突破，让原先控制在少数打印厂商手中的打印技术，有了扩展的趋势，这也让这些年来平静的打印市场掀起了波澜。而自有的技术核心，更可以让原本在打印市场上名不见经传的得力，跻身于拥有核心技术的“国家队”行列。当然，在壁垒森严的打印市场上，除了技术，还有绕不开的专利之争。而打印专利更是集中在惠普、佳能、爱普生等老牌打印企业手中，这些企业是否会发起专利诉讼，得力又该如何通过核心技术反制，是采用专利交叉授权还是专利购买等方式来解决专利纠纷，不仅关系得力在打印市场上的成败，更考验着中国打印企业是否能够崛起。

在正式发布后，得力打印机上市指日可待，国产打印机能带来什么？自然是打印机价格的下跌，而这样的降价不仅仅体现在打印机售价上，更体现在后期使用成本上。实际上，在得力打印机的发布会上，无论是原厂连供还是大容量一体化硒鼓，都在强调低打印成本。当然，国产打印机带来的冲击远不止这些，一旦解决了专利纠纷，凭借中国强大的制造能力，国产打印机将会引爆办公和家用市场，并对现有的打印市场形成巨大的冲击。

点评： 作为又一个新进打印机市场的中国品牌，得力在打印机市场的动作让小编联想到目前中国与美国的贸易战，未来贸易战很可能会波及打印机行业，尤其是涉及政府采购和行业采购时，打印机作为计算机外设和信息输出终端，文印安全在今天被提到一个新的高度。一旦政府采购和行业采购设定自主可控的门槛，外资品牌可能会受到一定的影响，而联想、奔图甚至包括得力可能会在未来的政府采购和行业采购中受益，所以小编判断得力进军打印机市场，一方面是继续扩大和补充办公解决方案产品线，另一方面是提前布局政府采购和行业采购市场。

日期:2019.1.21 **责编:**陈平 **组版:**毛毛 **责校:**杨志刚

新年礼物系列 小孩子的新年礼物，给红包也太不走心了吧！

继送给长辈、男/女朋友的新年礼物之后，本期终于迎来了送给小孩子的礼物！想想小朋友们努力学习了一年，收到了一个大红包，结果却被家长没收，简直是人间悲剧……所以送点不会被没收，还能戳中他们小心思的礼物吧，我替孩子们谢谢你们这些大朋友啦！**加入师姐QQ群/微信/微博的小可爱看这里！我们报纸上推荐的产品都是刚需、新奇、适合送礼的好物，而在QQ群/微信/微博上推荐的大部分都是生活消耗品、零食等低价好物，所以大家按需选择哦，比心。**

价格：**133** 元起（领券减 5 元）

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/wdsj.htm

“我的世界”系列组装积木

说到送给小男孩子的礼物，组装玩具绝对是一个很好的选择，这款“我的世界”系列积木了解一下！和组装赛车、卡通人物比起来，这种村庄房屋、公仔类的就非常有新意了。而且这样一套玩具里元素很多，组装完成后每一个小细节都可以玩起来。最重要的是，可以锻炼小朋友的动手能力，还能拉近大人与小孩子的距离哦。

价格：**62** 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/wwlb.htm

旺旺零食大礼包

话说师姐小时候要是收到最基本的那款旺旺大礼包就能开心好久，最喜欢吃的就是里面的 QQ 糖和旺旺雪饼！现在旺旺出的这款新款的大礼包看起来更豪华有没有，热门的几款零食都在里面啦，比如浪味仙、泡芙、牛奶糖、果冻、雪饼等等。对小孩子来说，过年还是吃比较重要哈哈哈。

价格：**65** 元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/diy1.htm

DIY 迷你屋

如果说小男生的组装玩具是积木，那女生的组装玩具就是这款 DIY 迷你屋啦，而且这种迷你屋全年龄段都很适合！送给小朋友的话可以陪她一起组装，送给年龄稍微大点的孩子的话就可以让她自己 DIY 啦，当然你也可以组装完成后再送给小孩子。完成之后是一个在玻璃罩内的迷你屋，亮灯之后超漂亮。有很多种款式可以选择，大家可以仔细选选。

价格：**169** 元（领券减 20 元）

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/rjz4.htm

Nittaya 儿童乳胶枕

前两周给大家推荐了大人用的乳胶枕，这次小朋友也安排上啦。毕竟身体健康必须从小孩子抓起嘛，而且现在的小孩子越来越喜欢玩电子产品，学业也越来越重，所以肩颈负担也比较大。这款乳胶枕就是专门给儿童用的，可以很好地舒缓肩颈压力，而且图案也都好可爱！

价格：**135** 元（领券减 5 元）

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xem.htm

小恶魔书包

这个书包！不多说什么，你们看图片，是不是超可爱！啊（土拨鼠叫）！咳咳还是要介绍一下，这款是韩国 DEVILWING 家的小恶魔儿童书包，除了可爱，它也是一个防走丢书包——附赠了一根可拆卸弹力防走丢绳，家长可以在后面牵着小朋友走，脑补一下画面就好可爱……背到学校去一定是整条街最可爱的仔！

价格：**88** 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/wjtz.htm

学习文具套装

最后魔鬼礼物来啦（开玩笑）！过完年不久就要开学了，新学期的文具大礼包给小朋友安排一下。这套得力家的皮卡丘文具套装里包含了文具盒、笔记本、剪刀、削笔机、铅笔、油画棒等等，重点是这款套装真的太可爱了，要是小时候的我收到一定会好好学习的（哭）。

价格：**89.6** 元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/mmyy.htm

儿童木马摇椅

师姐小的时候非常想拥有这种摇摇椅，可是长大之后也没有机会了（难过）。所以如果家里刚好有可以坐木马椅这个年龄段的小朋友，一定要买一个，不然以后想起来童年是不完整的！这款木马椅的配色也很可爱，有浅粉色和浅绿色两种，还有各种各样的搭配，可以根据需要选适合的套餐哈。

“师姐的优惠口袋”没出现的一周，想她

上周本版面没安排上“师姐的优惠口袋”，大家是不是有点寂寞啊哈哈哈，所以师姐这周又杀回来啦！今天的我依旧是手把手教大家使用优惠网站的小可爱。

大家进入优惠券网站**(sj.icpcw.com)**后，将你要买的淘宝产品的标题复制到搜索栏里，然后找到专属的优惠券，下单就直接省钱！或者直接到网站上搜索你想买的产品关键词，也会出现一堆有优惠券的宝贝，再选一个你喜欢的买就可以啦。要还是不会的可以加师姐的个人微信号**(yhkd0808)**一对一咨询哦，师姐手把手教学哈。

欢迎大家加入师姐和师妹的大家族：
微信号：yhkd0808（或者微信扫一扫图片）
QQ 群：375201136
微博号：师姐的优惠口袋

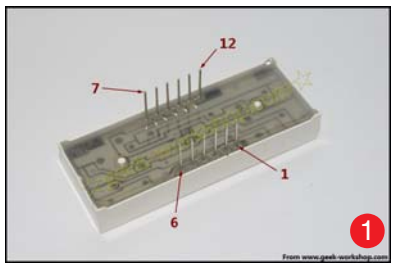
如果大家不方便扫描二维码，可以在我们的微信订阅号（电脑报帮选）中发送关键字“1903”（也就是对应的报纸期数），师姐会给你提供购买地址哦。

日期:2019.1.21 **责编**:叶家余 **组版**:毛毛 **责校**:杨志刚

Scratch 编程
PROGRAM

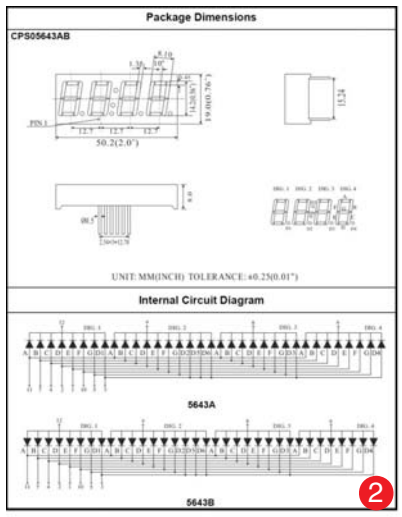
Arduino编程——四位数码管

本周我们进行的实验是使用Arduino驱动一块共阴四位数码管。驱动数码管限流电阻肯定是必不可少的，限流电阻有两种接法，一种是在d1-d4阳极接，总共接4颗。这种接法好处是需求电阻比较少，但是会产生每一位上显示不同数字亮度会不一样，1最亮，8最暗。另外一种接法就是在其他8个引脚上接，这种接法亮度显示均匀，但是用电阻较多。本次实验使用8颗220Ω电阻（因为没有100Ω电阻，所以使用220Ω的代替，100欧姆亮度会比较高）。

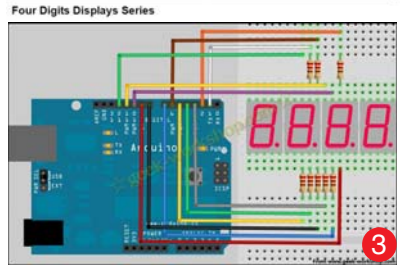


1

如图1的四位数码管总共有12个引脚，小数点朝下正放在面前时，左下角为1，其他管脚顺序为逆时针旋转。左上角为最大的12号管脚。



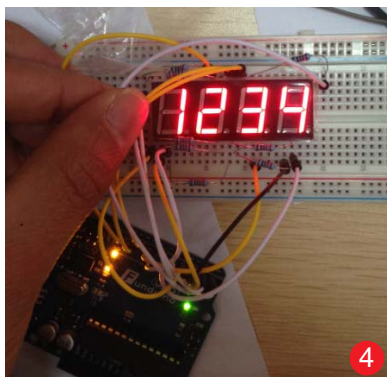
2



3

图2为数码管的说明手册，图3是硬件连接图，接下来是程序，更多代码访问：www.showchin.com（数橙科学）。

```
//显示 1234
//设置阴极接口
int a = 1;
int b = 2;
int c = 3;
int d = 4;
int e = 5;
int f = 6;
int g = 7;
int dp = 8;
//设置阳极接口
int d4 = 9;
int d3 = 10;
int d2 = 11;
int d1 = 12;
//设置变量
long n = 1230;
int x = 100;
int del = 55;  //此处数值对时钟进行微调
```


4

把代码复制下载到控制板中，看看效果图4。实验结果为数码管显示1234，注意：连接的时候需要耐心、认真，不要连错任何线，当出现乱码时，要先检查线路。

为什么青少年选择Python编程语言？

（一）认识Python语言

1.Python 语言

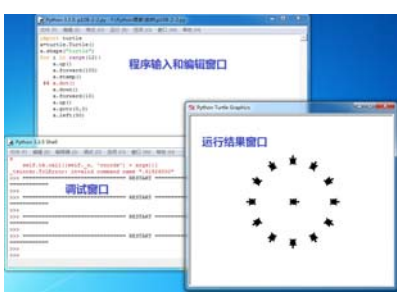
Python 在英文中的意思是“蟒蛇”，这个语言的标识就是两条缠绕的蟒蛇。

Python 语言的应用范围非常广泛。例如，它可以用在游戏开发中；电影中的3D 渲染也会用到Python 语言；互联网中 Python 语言的身影更是无处不在，谷歌、豆瓣和知乎等网站都是使用 Python 语言搭建。

Python 语言是著名的 Guido van Rossum 在1989 年圣诞节期间，为了打发无聊的圣诞节而编写的一个编程语言。Guido van Rossum 从 2005 年开始就职于谷歌公司，在谷歌以及编程社区的大力支持下，Python 也迎来了大发展。

2.启动 Python

3.Python 开发环境



（二）青少年的第一个Python程序

chengxu1.py 代码：

```
import turtle  # 调用 turtle 模块
a1=turtle.Turtle（）# 窗口中显示一只海龟，并给它命名为“a1”
```

关于程序的书写：

①Python 语言是区分大小写的，比如此处的Turtle( )中的 T 要大写；

②Python 语言中的字母和符号只能是半角英文符号。

（三）实践与思考

1.把 a1.shape（“”）语句添加在 chengxu1.py 程序的后面：

提示：请你每次在“”中输入以下不同的内容：square、circle、arrow、turtle，然后保存并运行程序，观察每次的运行结果。

说一说，shape( )的作用。

语句	显示结果
shape("turtle")	
shape("arrow")	
shape("circle")	
shape("square")	

2.把 a1.color（“”）语句添加在 chengxu1.py 程序的后面：

提示：请你每次在“”中输入以下不同的内容：red、green、blue，然后保存并运行程序，观察每次的运行结果。

试一试：除了 red、green、blue，其他颜色能不能用？

说一说，color( )的作用。

语句	显示结果
color("red")	
color("green")	
color("blue")	

少儿编程的劲头，在这个冬天越来越足。电脑报的科技老师，会经常收到这样的消息：周围的孩子都在学编程，我孩子才7岁，到底要不要让她学呢？编程那么难，写代码那么枯燥，很难学会吧？我担心孩子的自信心受挫。她还小，长大了也不当程序员，还用学编程吗？

多大学编程合适？零基础可不可以学？编程是不是会很枯燥？可以说是家长内心深处的“灵魂三问”。其实，在美国与英国，5岁的孩子就已经开始接触编程了。我们国家也渐渐地将编程纳入课程改革中。并且，会有向低年级普及编程相关知识的趋势，包括橙子老师所在的重庆，教委已经通告编程纳入三年级教学体系中。

很多数橙科学的老用户，对我们评价最多的就是“有趣”二字。他们的孩子学编程，真的跟搭积木一样简单而好玩，完全没有想象中的那么枯燥。今天，为了让更多的孩子参与到趣味编程当中来，我们再次向家长推荐5节直播课。

五次直播课程，轻松掌握 Scratch 编程的基本操作，树立设计、编程思维。目前为每周二晚上7点半开课，每堂课30分钟。课前更多咨询请致电：023-63655871 13637773510（电脑报橙子老师）。

直播网址：school.showchin.com，仅支持电脑。

88元抢5节直播编程课，松入门超越同龄人

日期:2019.1.21 责编:吴新 组版:向海蓉 责校:杨志刚

二哥评测：让你摆脱束缚畅快充电的无线移动电源

在下一代电池技术出现之前，移动电源在未来相当长的一段时间内都会是每个人的必需品。今天二哥给大家评测这款支持无线充电的欧雷特M3无线移动电源，同时支持有线无线双手机充电，对于多机党来说算是一大福音。

产品参数

产品容量	10000mAh
双输入电压/电流	5V/2A
无线输出电流	5V/1A
无线功率	5W
无线工作频率	100-200kHz
无线转换效率	>75%
无线充电距离	2-8mm
USB输出电压/电流	5V/2A
产品尺寸	142mm×62mm×15.5mm
产品重量	183g

更多详情 &购买地址：

手机淘宝扫一扫

锂聚合物电池，安全放心

欧雷特M3无线移动电源外观不算特别出众，灰白设计的简约外壳下却包裹着一颗安全的“芯”。二哥在这里也提醒大家，不管选择哪一款移动电源，首先需要关注的应该是移动电源电芯的情况，然后才是容量以及充电转换效率情况。移动电源的电芯质量决定了产品是否安全，因此在电芯材质的选择上也有所讲究。欧雷特M3移动电源电芯采用锂聚合物电池（也称高分子锂电池）。这种电池材质没有多余的电解液，很大程度上改善了电池的漏液情况。同时，锂聚合物电池使用胶态电解质，不会因为电解液材料沸腾而产生大量气体，从而也杜绝了剧烈爆炸的情况，因此更加稳定可靠。

此外，由于锂聚合物电池相对于以前的电池来说能量更高（电池比能量达到140Wh/kg，是镍镉电池的3倍、镍氢电池的1.5倍），电池整体体积更小。这款欧雷特M3移动电源有10000毫安时的容量，整体重量仅有183g，大概是3枚鸡蛋的重量。轻盈的机身不再让移动电源成为一种负担。

无线快充，电池效率高

欧雷特M3无线移动电源支持QI无线协议，既然主打无线充电，二哥肯定就要着重测试无线充电的效果。无线充电圈放上手机的一瞬间就能自动识别设备并充电，识别速度非常快，并立刻进入充电状态。手机脱离无线充电圈30秒后自动关机，有效防止过充、过放。这离不开欧雷特的内置设计——双线圈合并设计，内置隔磁片，电量集中充电更稳更快速。同时，这款移动电源无线充电效率相当高。二哥亲自测试，一台iPhone X通过这款移动电源无线充电，电量从3%到100%只需3个小时左右。移动电源满电情况下能满足约3次iPhoneX充电。

而且这款移动电源自充时间只需要约3个小时。充电过程中有低温保护，二哥测试过程中这款充电宝并未出现发热发烫现象。

这款产品已经在我们电脑报官方企业店上架，厂商原价129元，电脑报商城活动价格仅需99元。想畅快体验无线充电的小伙伴赶紧用手机淘宝扫一扫或微信联系二哥入手吧！

Mac入门点点通 Mac常用的快捷键

我们在日常的电脑使用中经常需要进行屏幕截图、应用切换以及系统控制功能的操作，那这些功能在Mac上又该如何进行快捷操作呢？

一、截屏、切换常用快捷键

Command+Shift+3——截取整个屏幕（截图在“Finder-我的所有文件”就能找到，从此告别QQ截图）

Command+Shift+4——截取选择区域

Command+Shift+4+空格——截取选择窗口（注意和上条的区别）

Command+Tab——在应用程序间切换

Command+~（左上角那个键）——在应用程序中的窗口间切换

二、系统控制常用快捷键

Control+Shift+↑——关闭显示器

Command+Option+Esc——强制退出程序

Command+Option+↑——睡眠

Command+Control+↑——关闭所有应用程序并重新启动

Command+Shift+Y——用当前选中的文字生成便签

Command+空格——切换输入法

电脑报自营二手精品苹果本：

手机淘宝扫一扫

电脑报官方店 年末优惠购

手机淘宝扫一扫
cpcwi.taobao.com

金牌装机

团购价：1649起

T5 高效办公
E3 1235l v5
4核4线程
低功耗 高效能

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/T5.htm

欧雷特 Q63 无线双耳蓝牙耳机

蓝牙5.0
连接极速稳定
双耳通话

原价299元
新春团购价：229

手机淘宝扫一扫
http://go.icpcw.com/2y.htm

二手原装手机 三网4G全网通 国行·美版·日版 送原装配件

iPhone X/8/8P
主流二手机
手机淘宝扫一扫
3188元起
go.icpcw.com/IPX.htm

iPhone 7/7P
主流游戏机
手机淘宝扫一扫
1998元起
go.icpcw.com/ip7.htm

iPhone 6S/6SP
2G RAM 不会卡
手机淘宝扫一扫
1398元起
go.icpcw.com/ip6s.htm

windows笔记本

Thinpad 系列(均送:包、鼠标)

Thinkpad X240：12寸/i5/4G/500G 机械	1899元起
Thinkpad X250：12寸/i5/8G/120G SSD	2799元起
Thinkpad X1 Carbon: 14寸/i5/8G/120G SSD	2399元起
Thinkpad T430S：14寸/i5/4G/500G机械	1599元起
Thinkpad T440：14寸/i5/4G/120G SSD	1978元起
Thinkpad T440S：14寸/i5/4G/120G SSD	2299元起
Thinkpad T450：14寸/i5/8G/120G SSD	2699元起
Thinkpad T450S：14寸/i7/8G/120G SSD	2998元起
Thinkpad W510：15寸/i7/8G/240G SSD	1988元起
Thinkpad W530：15寸/i7/8G/128G SSD	3099元起
Thinkpad W540：15寸/i7/8G/128G SSD	3688元起
Thinkpad W541：15寸/i7/8G/128G SSD	3999元起

更多型号：手机淘宝扫一扫
http://go.icpcw.com/bj.htm

游戏本系列

华硕FX63V飞行堡垒15寸/i5/8G/GTX1050/128G SSD+1TB
联想拯救者R720:15寸/i5/8G/GTX1050TI/128G SSD+1TB
外星人17R5：17寸/i7/16G/GTX1070/256G SSD+1TB

更多型号：手机淘宝扫一扫
http://go.icpcw.com/q6.htm

还有各类高品质二手配件、显示器等，价格优惠，升级首选！详情请咨询店内客服。

日期:2019.1.21 **责编**:罗向嘉希 **组版**:毛毛 **责校**:杨军

有温度的奇趣生活家

对话电脑报“卖碎”新媒体平台运营编辑包子

运营编辑包子

你是否还记得，当初关注某个公众号的目的是什么？小崔姐的目的无非就是下列5项：获取资讯，偷师学习，赚取优惠，功能实用，内容有趣。所以有些公众号如朋友一样。看到有新的推送，迫不及待地点进去阅读，仿佛和老朋友进行了一场对话。秉着让大家每天都快乐的心情，小崔姐今天隆重地向大家推荐电脑报新媒体矩阵微信公众号新成员——卖碎，一个有趣有料接地气的公众平台。那“卖碎”究竟能为大家带来什么呢？这一系列问题就交由“卖碎”团队成员之一包子小姐姐回答吧。

1. 这个公众号是做什么的呢？

卖碎是电脑报旗下定位奇趣生活家的新媒体工作室，目的是为电脑报读者提供有趣且充满脑洞的产品团购，以及生活消费情报。偶尔正经的卖碎也会用心评测前沿好货，独家推送小编精选好物清单。在好物推荐方面，或经典、或新奇酷、或折扣给力，总的来说，卖碎主张实用而精致，轻松且生活化，而且团购的每一款产品都经过电脑报小编的试用和筛选。简而言之，卖碎就是一个风趣又正经的工作室，读好玩的产品，看生活化产品评测、享小编精选好物优惠团购，欢迎大家来跟我们battle。

2. 做这个号的初衷是什么？为什么会取名“卖碎”？

卖碎成立的初心是为了给电脑报的读者提供超值精选好货，提升生活品质感，毕竟我们有这么多的专业技术小编可以为大家鉴定好货。但是我们还有一个有志且长远的目标：对生活保持无限好奇和热情，拥有自己的生活格调。

卖碎谐音麦穗，卖即贩卖电脑报小编精选的优质产品、优质服务和专业技术，碎则来自小编们的碎碎念，分享各种有趣的想法与知识；我们也希望“卖碎”这个名字能打破大家对电脑报的一些呆板印象，成为一个不断寻找乐趣和享受生活的地方，而且麦穗这个词本身也代表着希望和收获。

3. 从这个公众号建立之初到现在常规运营的过程中，有让你印象比较深刻的事儿吗？

那就不得不说我们这个团队对“卖碎”的用心之处了，我们的年度团建有个传统：这一年所有入职的新员工都要上台自我介绍。不过我们团队的小伙伴上台之后完全不是去自我介绍的，而是去给“卖碎”打广告的，难以置信。这还没完，当天的晚宴上我们团队更是“元气大伤”，每个伙伴都发了红包为给这个初生不久的公众号招揽人气，甚至花光了我们“卖碎”一年的宣传费用，不知道为什么，贫穷总是围绕着我，所以接下来的日子里“卖碎”打不起广告了，还请大家多多关照呀。

4. 运营“卖碎”给你和你的生活带来了哪些改变？

能说卖碎让我更精致了吗？哈哈有点害羞了。最明显的改变就是我现在超喜欢看那些各种各样的生活化脑洞产品和新闻，知识面延伸到了想都想不到的方向，而且好奇心越来越重，什么都想试试，当然我相信我的荷包越来越空，不过说明消费水平也在提高，毕竟光看不买，谁受得了？另外，我现在的生活基本围绕着“吃睡、卖碎”，更多的精力给了后者，除了埋头苦干精耕内容外，每天都在思考如何抓取粉丝所需所想，寻找更值得推荐给大家的产品；并且运营这个号也给了我很多磨炼，从找灵感到写文案再到排版配图，这是要活生生把我从一个只会写字的人逼成十项全能呀。

听包子小姐姐唠完嗑儿，是不是对“卖碎”有了更多的认识和兴趣呢？动动手指扫描下方二维码关注“卖碎”微信公众号，与小编一起读生活，享好物！

关注卖碎微信公众号

扫码领取无门槛优惠券

小崔网事

春节不得不说的那些事

回家过年备好“堵嘴”攻略

过完这一周，春节的脚步就越来越近了。小崔姐觉着吧，咱们《电脑报》的读者群中，有这么一部分人可能提起春节会感受到无形的压力，那就是上班族们。学生时代的春节无非就是胡吃海塞，亲朋好友各家串，还能红包伴着走。而现在，过年可能成为上班族的一件心事，因为：每每想到回家要面对七大姑八大姨操心操肺的问婚事，就一阵莫名的紧张；每每想到因为自己程序员的工作，被叔叔阿姨认为是万能的修电脑小能手，就十分惭愧；每每想到和伯伯婶婶坐在一起，四目相对不知该不该开口说话时就觉得时间过得好慢。

其实面对亲戚们的灵魂拷问和尴尬场面，有的是办法，比如先发制人，先将问题引到他们身上，化“被动”为“主动”，此方法尤其适合家里有孩子的亲戚，你面对的烦恼，亲戚家的孩子也同样面对；也可以转移话题，这个时候就得学会“溜须拍马”，夸对方的厨艺提升了，夸对方的精气神更好了等一切能夸的都不要吝惜，搭配羡慕和崇拜的目光效果更佳；如果你实在不擅长交流，那么手机里多备几款拍照和修图APP吧，当七大姑八大姨发问时，赶紧拿出手机，给她拍上几张靓照，几段有趣的视频，发发亲戚群，分享在朋友圈，接下来，她可能就没空理你了。当然，无论你使用哪一招，一定要注意以礼相待。

接压岁钱的正确姿势

压岁钱、红包，是每年过年都避不开的话题，它藏着儿时对钱的渴望。不过小崔姐儿时收红包的道路比较坎坷，到手的钱还没捂热乎就被忽悠走了，终于苦苦熬到压岁钱噌噌噌往上涨还能自己做主时，却过了收压岁钱的年纪。现在当我已喝上枸杞，用上保温杯之后，听到“压岁钱”三个字就吓得哆嗦，对于家中小孩较多的小崔姐来说，每年回家俨然一个“散财童子”。

而对于即将毕业和刚参加工作的人来说，过年收压岁钱便成了尴尬的时刻。虽然内心想厚着脸皮能多要几年就多要几年，但每次都在父母帮忙百般推辞“不用了，长大了”之下，不得已地故作客气，盯着红包对长辈说：使不得。拿压岁钱没有以前那么名正言顺了，不过面对长辈们塞过来的压岁钱收下也无妨，这里小崔姐教大家一个关于接压岁钱的小窍门：过年串门一定要穿有兜的衣服，越多的兜越好，最好能事先知道长辈们的身高，习惯性动作等生理特征，可更精确地选择裤兜还是衣兜。不然在“推搡”的过程中长辈都不知道把压岁钱塞哪里好。

言归正传，压岁钱代表着长辈们对我们的美好祝愿，不在多少而在心意，通过压岁钱也体会了做大人的不易，所以在走亲戚的时候尽量多陪长辈们说说话聊聊天吧。至于发钱的一方，回家过年总避不了这一步，量力而行，别让“压岁钱”成为过年的负担就好。

祝福的方式简单点

每年一到过年过节，漫天的群发祝福就像垃圾信息一样塞满手机，某一年小崔姐在早上便收到数十条不同朋友发来的祝福短信，但内容只字未改。有时候面对这些群发的祝福信息，小崔姐觉得祝福这件事反而变得意义不大了。如果可以不顾及面子说说心里话，我想说：简单点，祝福的方式简单点。某度搜索“节日祝福”就能跳出来的祝福模板，以及通篇排比对仗工整的空洞祝福，并不是信息接收那一方想要看到的。

在今年如果你仍想给朋友送上祝福，不妨放弃那条看似只是顺手的祝福消息，热情地打个招呼，用心想一想聊天内容，进行一次更有效的人际沟通，无论如何，费些功夫让自己的祝福信息看起来真诚且独一无二还是很有必要的。实际上小崔姐还真研究过如何送出有效的祝福，其中有一定的“套路”：你的祝福内容可以根据对方的实际情况来编辑。如果是学生，祝对方学业有成；如果是创业者，那么鼓励就很重要；如果是曾经的同学，请毫不吝惜地表达你对对方的想念和牵挂等等。总之，请告别新年祝福复制粘贴俗套路，2019年来一次走心祝福。

日期:2019.1.21 **责编**:崔丽容 **组版**:毛毛 **责校**:杨志刚

售价5.00元

6 952284 100010

主管单位:重庆市科学技术协会 | **出版单位**:重庆电脑报出版有限责任公司 | **地址**:重庆市渝中区双钢路3号科协大厦 | **邮编**:400013 | **邮局订阅代号**:77-19
读者邮箱:pcw-advice@vip.sina.com **电话**:**编辑部**(023)63658800 | **广告部**(023)63658999 | 欢迎提供新闻线索 | **发行热线**:023-63863737
国内统一刊号:CN50-0005 | **广告经营许可证号**:010015 **重庆重报印务有限公司** **印刷** 报纸如有遗失或缺损，请致电 023-63658769

同样的世界不同的“螺旋”

《螺旋境界线》这款手游说起来很多人都不陌生，作为上海云螺（Kumora）开发的一款日系RPG，不仅在中国大陆地区获得了好评，甚至在中国港澳台以及日本都有上架，并获得了多个推荐。同样为云螺开发的《螺旋英雄谭》作为“螺旋系列”IP旗下的又一新作，在沿袭了《螺旋境界线》的世界观基础上，做出了大量的更改与革新，摒弃了境界线的卡牌玩法，摇身一变采用了完全日系的SRPG。而且为了更加适合手机操作，采用了竖屏的模式，让玩家们一手就能完全操控。

“螺旋”的世界

大家都知道日系游戏精髓之一就是其出色的剧情，所以《螺旋英雄谭》邀请了著名的脚本作家钻石咖啡鸦为游戏创作剧本，所以绝对是值得期待的。

而在画面上，说到立绘，日系游戏就是以其精美的绘画出名的，且除了极少数日系游戏，几乎百分之八十都会用到帅气或唯美的人物设定，《螺旋英雄谭》也是如此，甚至还请到了植田亮等人气画师来设计立绘。本作所包含的角色多达数十个（还不说后期会加入的角色数量），每一位角色都有单独CV以及角色介绍和故事，人设工作是非常的充足，再配合庞大的声优阵容，就光是这一点就表现出十足的诚意。

主界面的UI不像其他日系游戏那样看似炫目其实杂乱，本作给人感觉反而有些简洁，个人觉得再精美一点就更好了。战斗的界面设计略显简陋，与人设比较起来就感觉到有些相差甚远了，不说需要多么出色，你至少做得精致一点吧！

SRPG的“螺旋”

既然是一款SRPG游戏，那么考虑的肯定是策略性，如我之前提到的，游戏为了最大化让玩家们利用碎片时间而采用了竖屏的画面设定，同样战斗地图也只有一个竖屏的大小，虽然知道这样做是为了方便大家操作简便，但也确实让人感到意外。而玩家们只需要动动一个拇指就能完成所有操作，完全是将单手操作最大化利用起来。

游戏中有着不同的武器设定：剑、斧、长枪、魔杖、弓、火枪、长杖等，其中剑、斧、长枪和魔杖又有着属性克制，红克绿、绿克蓝、蓝克红的循环，而无色武器不进入属性相克里面。同时剑、斧与长枪为1格攻击距离，法杖与弓攻击为2格，手枪攻击距离为3格，同时攻击后下次回合移动减1，治疗可以恢复1格范围的友军。

移动方面与角色种族有关系，人类属于移动范围最大的种族，但进入丛林移动减少，丘陵无法进入；精灵与欧灵移动范围少于人类，在丛林移动优秀，丘陵移动减少；魔族移动范围最小，不过却是唯一进入丛林和丘陵都能强制改变该地形的种族；最后的飞行兵种包括有飞坐骑的人类角色和长翅膀的苏拉，他们可以无视所有地形限制直接跨越，有着极强的移动优势，不过该类单位相对稀少，想要好一点的飞行角色就去氪金吧。

战斗时每个人物也就只有普通攻击与奥义技能，部分角色有支援技能，普通技能在选择敌人后会自动释放，奥义技能能够通过角色人物下方的小红点确定。红点越多蓄力越久，但是一旦红点全亮，那么下次攻击将会变成奥义技能。最后支援技能有加速和加防，也可能是牧师的治疗，部分角色有范围治疗，甚至和尚的换位等。

“螺旋”十连抽

既然说了立绘，那么角色养成肯定是存在的，基本上现有日系手游就没有不含养成要素的，谁也逃不掉。想要好的角色，行啊先来个十连抽吧！《螺旋英雄谭》分为UR、SR和R，其中UR属性最好，SR其次，R最后。不过UR虽然初始属性最好成长也最好，但也是一个吃粮

大，毕竟UR可不好抽，碎片也少，都是欧洲人玩的，非酋还是玩点R就行了，碎片好搜集，升级、突破升星以及觉醒都要好搞很多。

除了角色养成，主线剧情、隐藏剧情、日常关卡等等都是玩家平时需要体验的内容，毕竟送经验，出升星石等角色养成物品。如果你时间不多，还能选择探索，接着就挂机躺着收获材料就行了。

小结

从某些方面来说，《螺旋英雄谭》虽然是SRPG游戏，但是并不难，属性克制、地形考虑以及先后手等都非常简单，不需要玩家们考虑太多，简化之后的战斗更是让平时繁忙的上班族得到良好的操作体验。虽然也有氪金，不过对于UR的需求并非那么高，就像之前所说，R的角色易培养，好成长，要求也少很多，也不用太肝，属于休闲玩家的不二选择。

本周TOP4优惠好物 谁也不能阻止我吃周黑鸭家的肉肉！

在这个版面，师姐将会从我们一周推荐的产品里面选几款优秀好物继续安利给大家，还没有入手的小伙伴赶紧买买买吧。

价格：59.9元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/zhy.htm

周黑鸭大礼包

我要实名夸奖周黑鸭家的鸭脖，真的超好吃！这款礼包里包含鸭脖、鸭翅中、鸭掌、鸭胗、鸭舌和鸭肉干，满满的一箱。绝对是在家看电视剧的必备零食，500g 的分量也挺多的，师姐上次这样一箱吃了半个月哈哈哈。

@i***9：周黑鸭的产品一直很不错，以前一直买锁鲜装的，这次礼盒装有活动果断入了。味道不错，鸭翅、鸭掌、鸭脖、鸭胗各种都全了，非常好吃，拿到以后已经消灭大半了。

@t***3：有 28 小袋，特意尝了才来评价，日期很新鲜，保质期有 180 天，微辣不是很辣，味道很棒！

@t***2：家里孩子爱吃，每次都买一箱，味道不是很辣，平时吃得挺清淡的，这个也可以接受，没有锁鲜盒的那么辣。

价格：59元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/xslh.htm

气味图书馆香水礼盒

气味图书馆是中国平价香氛中做得比较好的品牌了，他家的风格就是文艺小清新挂的，师姐用过凉白开系列，香味还是挺不错的。虽然持香度比不上大品牌，但胜在平价和设计好看！这款礼盒有三种搭配，不管是自用还是送人都很合适。

@c***9：小样可以装包包里，时间越久越淡越好闻，喜欢得不得了，持久度也是很不错的！包装也很精美，礼盒装送亲朋也是很有范的。

@ 自 ***8：还不错，10 种味道我喜欢的有一半吧，凉白开前调太浓，后面还好；浅色系的都还能接受；Pink 是初恋的感觉；london 知性；大西洋有大牌的感觉。新手试试还可以。

@ 我 *** 鱼：我个人不喜欢香水，太浓，刺鼻，但是气味家的香水很不错，刚开始喷的时候气味真的吓到我了，太浓了。但不到几秒时间，变得非常清新淡雅，非常好闻，比较适合小清新。

价格：24.8元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/lbj.htm

老北京足贴

师姐的一个朋友很喜欢用足贴，隔一两晚都要贴着睡，每次都给我说第二天撕下来很爽 emmm。有贴足贴习惯的小可爱可以安排上哦，或者送给长辈们用也没毛病！老北京算是个大品牌了，一包 50 贴可以贴很久嘞。

@ 蜜 *** 文：这个挺不错，已经是第三次购买了，之前买了纸盒包装的送人了。贴后感觉每天睡觉起来撕开都是黑黑油油的一层东西，把身体里的湿气慢慢排出来，经常贴都感觉有点上瘾了……

@ 稔 *** 卉：买了三四家老北京足贴对比了一下，就这家的分量足，艾草味儿浓。 平时使用可能看不出什么效果，但是的确有用，我身上一个小毒包就消下去了！

@0***0：昨晚收到就立马使用了，效果真的有，早上起来脸没那么油，而且晚上睡得真好，真是上班熬夜一族的福音呀。

价格：49元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/smyj.htm

纯实木衣架

这种简易衣架真的是冬天挂大衣的必备款，师姐在家就喜欢随便扔大衣，所以经常把呢子大衣弄得皱皱巴巴的，心疼死了。实木的材质放在卧室里也很有质感，想怎么挂就怎么挂，完全不占空间！

@h***6：很不错，比较结实和稳定，这种简易衣架好看又不占地方，非常实用了。实物颜色浅一点没有图片黄，不过也好看的。

@ 请 *** 酱：打磨得很好，表面很光滑。可挂的东西不多，感觉有点难充足利用……也可能是我摆放的问题。

@ 阿 *** 诗：比想象中稳定很多，也很好安装，木头的香味挺好闻的，没有异味。

想要及时 Get 更多优惠信息和优惠好物，就赶紧加入师姐的三大平台哦，微信：yhkd0808，QQ 群：375201136，微博：师姐的优惠口袋。

日期：2019.1.21 **责编**：叶家余 **组版**：毛毛 **责校**：杨志刚

“猪”事顺利！

过年怎么少得了高颜值的年味礼物

送年礼，是春节必不可少的环节。过年走亲访友，一份伴手礼不仅包含情谊，也是一种节日仪式。想必大家为了挑选礼物已经陷入了强迫+纠结的死循环里，不急不急，小师妹为了让各位过年都能甜甜蜜蜜，准备了一些年味十足的高颜值礼盒！

candylab 手工切片糖果礼盒

说到新年送礼，大概很多人想到的第一样东西就是各式各样的年货糖果，什么徐福记的糖果大礼包也已经见怪不怪了。小师妹觉得送礼，除了心意还要讲究新意，每年都是差不多的礼盒，确实在一众年货中显得不那么起眼！今天小师妹就要给大家推荐一款网红切片糖果，创意爆表，毕竟送礼也需要体面哈哈。

价格：65 元起

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/tg1.htm

拉面说 x 小崽子剧场 x 茶里 年味礼盒

阖家团圆的日子里，一家人就应该其乐融融地聚在一块享受美食。适合拿出来与大家一起分享的年货，不仅要经典实惠，还要高颜值。小师妹觉得这款 CHALI 茶里与拉面说特别打造的新青年年味礼盒就是一个很不错的选择哦。内含猪年限定福气面 x 好运茶，面后一杯解腻好茶，吃好喝好已经满足了，关键是颜值也很养眼！

价格：79.9 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/lm2.htm

智口 LosAstros 星座系列 葡萄酒礼盒

这是一套非常适合送人的小酒礼盒，这个牌子的星座系列每个季度只推出一套组合酒。礼盒里有四款口感不同的小酒：佳美娜半甜红、佳美娜干红、赤霞珠干红和梅洛干红，分别代表着水瓶、双鱼、白羊、金牛四个星座。每瓶酒标都是高颜值的新鲜体验，每次开瓶都有不同的惊喜，送礼自留都非常棒！

价格：138 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/j3.htm

珍妮曲奇小熊饼干礼盒

每个人的儿时回忆里，应该都有蓝罐曲奇的身影。今年过年，小师妹建议大家试试这款珍妮曲奇。这款曲奇是来自香港的超人气曲奇饼干，被誉为全世界爆好吃的十大零食 top3！有原味小花和咖啡小花两种经典口味，不添加化学防腐剂，香甜酥脆的口感让人一口咬下去就收获好心情。

价格：165 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/qq4.htm

苏小糖 诸事大吉礼盒

苏小糖的大名，想必去过厦门的朋友一定不会陌生。这是厦门当地的一家网红伴手礼店，今天小师妹要介绍的就是这款限量猪年年货礼盒。内含原味、红茶味、越蔓莓味的牛轧糖，玫瑰小西饼和白桃乌龙茶，你想要的滋味，这一盒统统都有！包装也非常有寓意，特别适合送给爱吃下午茶星人。

价格：187 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/sxt.htm

晨光 国粹限定礼盒

晨光今年推出了这样一款限定礼盒，非常带感！礼盒以国粹京剧“生旦净丑”为灵感，把国粹、时尚与文具完美融合，新的一年无论是自用还是送人都格调满满。礼盒里有京剧旦角元素设计的玫瑰金胸针，大红色麻布插画精装本，简直就是笔记本界的爱马仕，搭配胡桃木色精品钢笔，4 瓶炫彩墨水和黄铜细雕限量金属书签，简直不能再酷！

价格：399 元

手机淘宝扫一扫
go.icpcw.com/cgl.htm

如果大家不方便扫描二维码，可以在我们的微信公众号（电脑报帮选）中发送关键字“1903”（也就是对应的报纸期数），师妹会给你提供购买地址哦。

日期:2019.1.21 **责编**:邓亚琴 **组版**:毛毛 **责校**:杨志刚

小米2019年的第一件大事：5年内要投入超100亿！

2018年对于小米来说是里程碑式的一年。这一年，小米在香港成功IPO，并提前两个月实现了年出货量突破1亿台的目标；同时还是小米大家电全面爆发的一年，小米电视仅用了5年的时间就登顶中国第一，在海外市场取得不错的成绩……正如雷军所说，2018年是小米奋斗8年阶段性胜利的收获年，更是小米新征程的开局年。2019年，小米还将有更多大动作——加紧布局AIoT领域就是其中之一。

今天，小米集团创始人、董事长兼CEO雷军在公司年会上宣布，小米将启动“手机+AIoT”双引擎战略，AIoT是指人工智能+物联网平台，这是小米未来五年的核心战略。从现在开始五年内，小米将在AIoT领域持续投入超过100亿元。

值得一提的是，今年11月小米与宜家达成合作之前，还宣布投入1亿元设立“小米AIoT开发者基金”。

雷军表示，AIoT此前是AI+IoT，从2019年起，对小米而言，AIoT是“All in IoT”。这也意味着，小米进入“手机+AIoT”双引擎战略时代。

1. 未来5年，小米将投入100亿ALL in AIoT

2013年，小米以手机为中心孵化出生态链。经过5年发展，小米IoT布局上领先世界，已成为全球最大的消费物联网平台。截至2018年11月，小米IoT平台已连接了1.32亿台智能设备（不含手机和笔记本电脑），支持超2000款设备，内置小爱同学的激活设备数超过1亿台。

根据申万宏源行业报告称，物联网继互联网、移动互联网之后，成为新一代产业发展方向。

而小米也认识到，AIoT就是万物智慧互联，赢得了AIoT，小米就赢得了未来的“硬件+互联网”。所以，未来5年，会持续投入100亿，ALL in AIoT。将手机+AIoT双引擎，作为未来五年的核心战略。

实际从近期小米的动作便可显示出AIoT的核心战略地位。1月6日，小米战略入股TCL，双方达成深度合作，这将使得小米的大家电业务在供应链、代工产能等方面都得到强援，会持续为小米空调、洗衣机等大家电加足马力，双方产业链的协同势能，有助于小米在大家电领域的进一步拓展。

2.手机业务目标：始终站稳全球第一阵营？

小米创业8年至今，手机一直是核心业务。在行业整体承压背景下，雷军在年会上称，在5G春天到来之前，小米手机会打持久战，手机业务始终站稳全球第一阵营就是胜利！在2019年，小米手机业务会在创新和品质上继续发力，同时推行手机多品牌策略。

日前，小米在北京召开了全新独立品牌红米Redmi发布会，并发布该品牌首款产品Redmi Note 7。这也意味着，“小米+红米Redmi”双品牌时代的到来。小米两大主品牌小米和红米Redmi将各自独立，小米将专注中高端和新零售，Redmi将死磕性价比和电商市场。黑鲨、美图、POCO，将在游戏用户、女性用户、海外用户的垂直赛道上全面发力，与两大主品牌一起，形成小米多品牌矩阵。

小米2018年第三季度财报显示，小米国际收入占总收入43.6%。而2019年，小米会重点开拓东欧、西欧、独联体和拉美市场，持续拓展全球市场。在国内手机市场，小米会在多品牌策略之下，继续深耕渠道能力，建设全渠道全品类全场景的新零售体系。

3.手机+AIoT，小米进入双引擎时代

在年会上，雷军还首次提及了外部压力和内部矛盾。

雷军表示，中美贸易战增加了经济形势的不确定性，全球智能手机行业整体需求不振也是事实。外部承压的背景下，创业8年，小米也有两个主要矛盾，即公众对小米的期待与小米发展速度之间的矛盾；小米的发展速度与现有组织管理能力之间的矛盾。

不过雷军对未来仍表示乐观，对小米表现出极大的信心和斗志。他认为，内外挑战都已在解决过程中，小米会通过突破创新、提升品质、升维品牌、拓展渠道，并强化集团总部职能，强化战略指引和组织建设解决内部矛盾。这一进程距离下一次产生质的飞跃，需要两到三年时间。

而外部的机遇，就是5G时代与AIoT时代。

“面对行业冬天，我们常说，冬天来了，春天还会远吗？5G就是手机业务的春天。5G时代来临，将会带动智能手机行业新一波的换机潮。”雷军强调，同时还要清醒地认识到，这一幕并不会马上发生，距离5G大规模商用，同样还有两到三年时间。AI时代的到来，是比移动互联网时代还要大至少一个数量级的超级机遇。

所以2019年，小米正式启动“手机+AIoT”双引擎战略，并作为未来五年的核心战略。小米正式进入“手机+AIoT”双引擎时代。

微软全新硬件曝光：这功能够强

近日，据外媒报道，微软正在开发一款支持Windows Hello功能的4K网络摄像头。

这款摄像头代号为Bari，它还有另外一个名字Aruba相机，需要注意的是Aruba是微软大屏设备Surface Hub 2的代号，这意味着Bari有可能在Surface Hub 2上使用。

除此之外，Bari还支持Windows 10与XBOX设备，可以让XBOX用户也获得Windows Hello功能，并使用用户面部来自动登录XBOX账户。外媒推测微软可能利用Bari为XBOX增加远程视频会议功能。

此前，Surface之父Panos Panay表示硬件是微软的核心战略之一，这意味着微软将会推出越来越多的硬件设备，而摄像头就是其中之一。

Surface Hub 2将于2019年第二季度发布，Bari有很大可能同一时间进行发布。

微软对前沿科技趋势的把控还是相当准确的，近日，Reddit网友扒出微软2009年上线的一段视频，预测的是2019年会大规模应用在微软总部的技术。

其中最大的亮点就是屏幕技术，包括可交互的报纸、可写写画画动态内容的透明黑板，还有像纸张一样可拼接、折叠、捧在手心、浮空或者嵌盖在玻璃表面的各式屏幕等。

像是折叠手机、增强现实、手势控制等其实已经实现，虽然不全来自微软自己。

看起来微软对于大屏交互在社会

办公或者生产力场景中大规模应用有很高的期许，只是在当下电池技术难以突破的情况下，仍有很多难题要克服。

更多二手问题咨询
添加二哥微信

日期:2019.1.21 **责编:**罗向嘉稀 **组版:**陈学兵 **责校:**杨军

贾跃亭2.0？这位曾经中国第三大智能手机制造商的CEO惨遭罢免

13日晚间，酷派集团发布公告，宣布经董事会讨论后决定，罢免现任CEO蒋超在酷派集团内的所有职务，包括且不限于执行董事、副主席、行政总裁等所有职务。这样一则突如其来的公告，再次将酷派这家逐渐黯淡的企业带到了聚光灯下。

董事会通过的决议案
根据本公司组织章程细则（「细则」），本公司已于二零一九年一月十一日下午一时正召开董事会会议（「董事会会议」）。
出席董事会会议的董事审议并通过（其中包括）以下决议：
1. 罢免蒋超先生于本公司及其附属公司的所有职务，包括但不限于彼于本公司担任执行董事、副主席、行政总裁及所有董事委员会角色之职务。终止所有相关服务合约及雇佣合约；
2. 委任马飞先生（「马先生」）为本公司财务总监。
董事会谨此欢迎马先生履新。

承董事会命

酷派集团有限公司
梁兆基

执行董事

公司秘书

香港，二零一九年一月十一日
于本公告日期，执行董事为梁兆基先生、林霞峰先生及梁锐先生；非执行董事为吴伟雄先生；独立非执行董事为黄大展博士、谢维信先生及陈敬忠先生。

酷派是一家移动通信终端设备研制与软件开发的中国企业，于1993年正式成立，于2004年12月在香港交易所主板上市。酷派手机自成立以来，一直以中国大陆市场为主，而从2010年起才逐渐扩展海外市场。但在不长的这段时间里，酷派手机成为了全球第六大手机制造商，也是中国第三大智能手机制造商，与其他四个中国手机市场占有率最高的国产品牌——中兴、华为、联想并称为“中华酷联”。

然而近几年来，酷派的发展却不太顺利，小米等互联网手机品牌的崛起，使得运营商渠道在市场上的影响逐渐走弱。缺乏自有线下强势渠道，也没有足够吸引消费者的产品发布，酷派不得不寄希望于联合互联网品牌。在2014年12月，奇虎360斥资4.0905亿美元入股酷派，发展以“大神手机”、“奇酷手机”为核心的品牌。但就在第二年的6月，酷派又放弃奇虎、引入乐视，放弃了大神、ivvi等手机品牌。

2017年，随着乐视的崩塌与“乐视系”刘江峰的仓促离职，时任副董事长的蒋超临危受命，出任酷派CEO一职。在完全接手酷派后，蒋超不仅开始处理公司面临的资金危机，同时也对内部管理和业务方面进行了大刀阔斧的改革。首先就是陆续关闭在中国的业务，只保留了核心的研发团队，并计划在印度和中国台北开展一部分研发业务。

在CES2018期间，蒋超在接受采访时谈到了手机行业的创新方向。蒋超认为未来的创新主要是在人工智能和5G上，酷派当前的产品系统也主要聚焦于人工智能系统开发。在市场方面，与在中国大陆市场的衰退不同，近几年，酷派在美国一直保持60%左右的高速增长，而这部分增长主要来自酷派擅长的运营商渠道。于是在2018一整年里，蒋超带领下的酷派仅仅推出了两款入门级手机，并没有其他的针对国内市场方面的大动作。

而在今年的CES上，酷派虽然仍然没有去会场设立展台，但同样在酒店进行了接待客户和供应链伙伴的一系列活动。蒋超在接受记者采访时又重申了他关于市场的看法，他认为，相较于美国的成熟市场，中国国内市场的价格竞争、顶层固化已经让诸如酷派及其他小型厂商难以存活。

蒋超说：“国内基本都活不下去了，几年内我们都不会考虑了，坚持扎根美国。”在过去的一年里，酷派不仅仅实现了团队的美国本土化，还准备引入美国基金，将管理团队的总持股比例提高到51%以上来实现绝对控股，成为一家真正的美国化的公司，同时规避一些其他的风险。尽管我们无法得知“明面上为公司站台接受采访，暗地里却被联合罢免”背后真实的情况究竟如何，但通过一年来发生的这些情况来看，大家似乎也能感觉到酷派董事会对蒋超放弃国内扎根美国的“贾跃亭式”行为很不满。

在“罢免”公告发布后，蒋超今天早上向记者表态说，自己做到过年销售300亿元，也算没有遗憾了。虽然他并不清楚情况以及接任者的信息，但是也很感谢长期以来大家对他的支持。对于酷派目前的人事调整，酷派有关发言人并没有做出更多回应。

心酸！一代旗舰被正式抛弃

据外媒报道，LG官方宣布LG G5、LG V20两款旗舰将不再接收任何软件更新，官方已将其从LG手机系统维护列表中删除。

这意味着两款旗舰将无缘最新的Android Pie系统，也没有后续的安全更新。

LG G5

LG G5和LG V20都是当时极具创意的旗舰，它们分别发布于2016年上半年和下半年。其中LG G5是LG旗下首款模块化手机，它和Motorola Z3功能类似，通过外接模块可实现更多扩展功能。

遗憾的是，LG没能将模块化设计延续下去。G5是LG旗下首款模块化手机，也是最后一款。

LG V20则是创新性地采用了双屏设计，其主屏尺寸为5.7英寸，分辨率为QHD，这是LG V系列最后一款LCD旗舰。其副屏分辨率为160×400，它可以不间断显示时间、电量、通知等基本信息。

遗憾的是，两款旗舰均未将LG智能手机业务带向辉煌。LG电子CEO Jo Seong-jin在接受采访时表示，LG会继续保留亏损的智能手机业务，它对LG的物联网生态系统非常重要，LG一直在重组智能手机业务，并将在2020年完成。

LG V20

虽然手机有些没落，但在刚过去的CES 2019上，LG推出了一款智能啤酒机——LG Homebrew，可体验在家自酿啤酒的乐趣。

虽说是自酿，但该智能啤酒机的制酒过程其实基本还靠自动化，用户只需要将数款原料胶囊（包括麦芽、酵母、啤酒花油及调味料）放入机内，然后等待大约两周，就可以享用自酿啤酒。

该智能啤酒机一次性产量能达到5L，同时还能根据需求调配出淡啤酒、英国烈性啤酒、比利时福佳白及捷克比尔森等5种啤酒口味。

此外它还提供自清洁功能，并能通过手机APP随时查询制作过程，不过唯一让人吐槽的是，两周的等待时间确实不如智能咖啡机等可以即时食用的设备，未必符合用户习惯，仅仅可用来尝鲜，目前还没有具体的上市时间及价格公布。

更多二手问题咨询
添加二哥微信

日期:2019.1.21 **责编**:罗向嘉稀 **组版**:陈学兵 **责校**:杨军